

ТЕРИТОРИАЛЬНИЙ МЕНЕДЖЕР, 20 000 ГРН.

8 липня
2017

Місто: [Одеса](#)

Вік: 51 рік

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі, Інші пропозиції

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти

Досвід роботи

Освіта

[Одесский Политехнический Университет](#)

Спеціальність: радіоелектроніка

повна вища, –

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: музикальне образование

2001 - директор компания "Артекс" ,
- оптовые продажи мебельных тканей, управление персоналом,
- ведение текущей клиентской базы и ее активное расширение,
набор сотрудников, переговоры с первыми лицами предприятий,
командировки, участия выставках. Контроль объемов продаж и
их выполнение, планирование и заказ ассортимента тканей на
фабриках в США, Турция, Бельгия и др

2004 - директор мебельных магазинов (ТЦ Семья, ТЦ Афина)
- розничная торговля мягкой, кожаной мебелью,
- открытие магазинов "с нуля" ,производитель ф-ка г. Львов.

2005 -2017 - директор представительства
«Гобелен Клуб Украина»
- декоративные ткани и продукция из них пр-ва Бельгии, Италии,
Турции,России, оптовая и розничная торговля,
интернет магазин: картины, наволочки, салфетки и др.
Розничные проекты с сетью супермаркетов «Таврия В» по
всей Украине!

Некоторые примеры:
<http://imageup.ru/s2761262> <http://imageup.ru/s2761264>

- командировки, выставки Украина, Россия, Турция.
- открытие в Украине представительства компании "с нуля"!
- построение клиентской базы «с нуля», работа со сложными
клиентами!

2017 – Работа в компании в сегменте HoReCa,
- поставка униформы и спецодежды для персонала..

Ищу новую (возможно другого профиля) интересную работу!

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Имею опыт работы на руководящей должности, оптовых и розничных продаж, успешный опыт ведения переговоров с директорами и владельцами бизнеса, хороший уровень владения ПК, 1С7. Хорошие лидерские качества, гибкость, честность и порядочность! Автомобиль