

## ТЕРИТОРИАЛЬНИЙ МЕНЕДЖЕР, 20 000 ГРН.

8 липня  
2017

Місто: [Одеса](#)

Вік: 51 рік

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі, Інші пропозиції

✓ Перебуваю в шлюбі    ✓ Є діти

### Досвід роботи

### Освіта

[Одесский Политехнический Университет](#)

Спеціальність: радіоелектроніка

повна вища, –

### Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: музикальне образование

2001 - директор компания "Артекс" ,  
- оптовые продажи мебельных тканей, управление персоналом,  
- ведение текущей клиентской базы и ее активное расширение,  
набор сотрудников, переговоры с первыми лицами предприятий,  
командировки, участия выставках. Контроль объемов продаж и  
их выполнение, планирование и заказ ассортимента тканей на  
фабриках в США, Турция, Бельгия и др

2004 - директор мебельных магазинов (ТЦ Семья, ТЦ Афина)  
- розничная торговля мягкой, кожаной мебелью,  
- открытие магазинов "с нуля" ,производитель ф-ка г. Львов.

2005 -2017 - директор представительства  
«Гобелен Клуб Украина»  
- декоративные ткани и продукция из них пр-ва Бельгии, Италии,  
Турции,России, оптовая и розничная торговля,  
интернет магазин: картины, наволочки, салфетки и др.  
Розничные проекты с сетью супермаркетов «Таврия В» по  
всей Украине!

Некоторые примеры:  
<http://imageup.ru/s2761262> <http://imageup.ru/s2761264>

- командировки, выставки Украина, Россия, Турция.  
- открытие в Украине представительства компании "с нуля"!  
- построение клиентской базы «с нуля», работа со сложными  
клиентами!

2017 – Работа в компании в сегменте HoReCa,  
- поставка униформы и спецодежды для персонала..

Ищу новую (возможно другого профиля) интересную работу!

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Имею опыт работы на руководящей должности, оптовых и розничных продаж, успешный опыт ведения переговоров с директорами и владельцами бизнеса, хороший уровень владения ПК, 1С7. Хорошие лидерские качества, гибкость, честность и порядочность! Автомобиль