

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 10 000 ГРН.

🔄 21 червня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 66 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі

Досвід роботи

менеджер по продажам

ООО "Альянс-КМ"

06.2010 – 05.2017 (6 років 10 місяців)

Обов'язки: Развитие прямых продаж промышленного оборудования. Выполнение годового плана продаж по количеству типов оборудования и в денежном эквиваленте. Ведение клиентской базы в системе CRM. Ответность вышестоящему начальству.

Освіта

СШ №90

середня, 09.1965 – 05.1975 (9 років 8 місяців)

Знання мов

английский - Початковий

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Уверенный пользователь ПК (windows XP), word, Internet, офисное оборудование. Хорошие навыки коммуникации, презентаций на встречах, по телефону и переписке. Доброжелателен и приятен в общении. Умею слушать. Мотивирован работать и зарабатывать. Из недостатков: нет навыков управления людьми.

1. Руководство проектами по реализации полного цикла продаж - от нахождения клиента до получения последнего платежа по договору поставки.
2. Активный поиск новых клиентов.
3. Развитие отношений с ключевыми заказчиками на целевых секторах рынка.
4. Участие в ежегодной разработке стратегии прямых продаж и маркетинговой активности.
5. Организация стендов и участие на профильных выставках. Посещение профильных выставок.

Достижения:

1. Обеспечен успешный рост прямых продаж 60% в период 2014 - 2015 г
2. С нулевого уровня создана база прямых заказчиков и ключевых клиентов.