Терешкіна Тетяна



РЕГІОНАЛЬНИЙ КЕРУЮЧИЙ В РОЗДРІБНІЙ ТОРГІВЛІ, 60 000 ГРН.

23 червня 2025 Місто: Київ

Готова до відряджень: Ірпінь, Буча

Вік: 53 роки
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Готова до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Керівник територіального структурного підрозділу

ТОВ "ТК"Економ Плюс" (Велика компанія у сфері роздрібної торгівлі), Київ
09.2023 – 03.2025 (1 рік 5 місяців)

Обов'язки:

- Досвід роботи у retail понад 20 років.
- Забезпечення балансу між зростанням продажів, зниженням витрат та високим рівнем сервісу, щоб мережа магазинів залишалася конкурентоспроможною.
  - Операційне управління та координація роботи територіальною мережею магазинів у Київській області.
  - Оцінка роботи магазинів по KPI.
  - Виявлення проблем та точок зростання.
  - Аналіз ефективності роботи магазинів (рентабельність, валовий дохід).
  - Розробка заходів для оптимізації товарних залишків. Оборотність товару.
  - Впровадження маркетингових процесів для збільшення продажів і підвищення лояльності клієнтів.
  - Контроль виконання планових показників і регулярний аналіз результатів.
  - Проведення ABC-аналізу та оптимізація асортименту товарів.
  - Взаємодія з постачальниками для забезпечення своєчасних поставок і оптимізації товарних запасів.
  - Робота з персоналом: розвиток, мотивація, утримання та ін.
  - Проведення інвентаризацій та аудитів для забезпечення точності обліку товарів.
  - Забезпечення високих стандартів обслуговування клієнтів і вирішення конфліктних ситуацій.
  - Планування та відкриття нових магазинів, включаючи пошук локацій і формування асортименту.
  - Вивчення покупців, їх настроїв, вподобань і потреб.
  - Взаємодія з усіма департаментами для синхронізації та оптимізації робочих процесів.

Досягнення: зріст товарообігу магазинів на 32,5% у перші 6 місяці роботи на посаді. Зниження товарних втрат на 43% за рік.

Підвищення рівня задоволеності покупців. Зменшення плинності персоналу. Є рекомендації з даного місця роботи.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Керуючий магазином

ТОВ "ЛК-ТРАНС" (Велика компанія у сфері роздрібної торгівлі), Ірпінь

08.2017 – 10.2023 (6 років 1 місяць)

Обов'язки:

- Контроль за діяльністю торгового персоналу.
- Облік і контоль товарообігу.
- Облік і зберігання грошових коштів і матеріальних цінностей.
- Забезпечення асортименту товарів відповідно до матриці.
- Збільшення обороту товарів, зменшення товарних втрат.
- Аналіз продажів, розробка та впровадження плану продажів.
- Контроль проведення планових та позапланових перевірок.
- Забезпечення збереження товару, дотримання правил торгівлі.
- Підбір і навчання торгового персоналу.

- **Досягнення:**

- Забезпечення стабільного зростання товарообігу магазину до 20% за рік.
- Зниження товарних втрат на 15% за рік.
- Підвищення рівня задоволеності покупців.
- Зменшення плинності персоналу.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Керуючий магазином

ТОВ "АТБ-Маркет" (Велика компанія у сфері роздрібної торгівлі), Київ

01.2015 – 08.2017 (2 роки 7 місяців)

Обов'язки:

- Організація та управління торговим процесом.
- Заходи щодо збільшення товарообігу та зниження витрат/втрат.
- Організація та контроль процесів товарообігу.
- Аналіз ефективності роботи торговельного підприємства.
- Виявлення та усунення проблем.
- Ведення первинної документації.
- Контроль дотримання касової дисципліни.
- Робота з контролюючими органами.

Досягнення:

- Підвищення товарообігу магазину на 14% за 6 місяців.
- Оптимізація витрат, що призвела до економії 18% операційних витрат.

Керуючий магазином

ТОВ "Омега", Київ ("ВАРУС") (Велика компанія у сфері роздрібної торгівлі), Київ

06.2014 – 02.2016 (1 рік 8 місяців)

Обов'язки:

- Організація та управління торговим процесом.
- Координація та контроль роботи відділів власного виробництва (пекарня, кулінарія, свіже м'ясо).
- Аналіз ефективності роботи торговельного підприємства.
- Розробка та впровадження стратегій для підвищення рентабельності та зниження витрат.
- Виявлення проблем та точок зростання.
- Розробка заходів для оптимізації товарних залишків. Оборотність товару.
- Організація та контроль процесів товарообігу.
- Виявлення та усунення проблем.
- Ведення первинної документації.
- Контроль дотримання касової дисципліни.

- Робота з контролюючими органами.

Освіта

Київський торговельно-економічний фаховий коледж Державного торговельно-економічного університету (Київ) (Київ)

Спеціальність: Товарознавство

середньо-спеціальна, 09.1997 – 05.2001 (3 роки 7 місяців)

Додаткова освіта

• • Ефективне управляння. 2020р • Конфліктологія.2020р • Лідерство. 2020р • Тайм-менеджмент. 2020р • Командоутворення 2020р

Знання мов

Українська - Високий рівень (вільно)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: • Впевнений користувач ПК: 1С, АВМ, Рубикон, офісні програми (Word, Excel). • Створення презентацій.
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: • Успішний досвід керування командою понад 250 працівників. • Довгостроковий досвід управління бізнесом у сфері роздрібної торгівлі. •Знання операційної моделі та операційних процесів управління роздрібної мережі. • Відмінні знання виробничих процесів, що використовуються у Ritail. • Відміні знання потреб клієнтів. • Професіонал з великим практичним досвідом успішного продажу. • Планування, організація, мотивація, контроль. • Уміння приймати рішення , розставляти пріоритети та нести відповідальність. • Розрахунок економічних показників, об'єктивна оцінка ситуації та орієнтація на результат. • Основи мерчандайзингу • Проведення ділових переговорів, • Основи управлінського та бухгалтерського обліку та документообігу. • Оформлення ліцензії на табак та алкоголь. • Знання законодавчої бази для роздрібної торгівлі. Санітарні норми, правила техніки безпеки, тощо.
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Реалізувати свої навички у сфері роздрібної торгівлі. Бути корисною у розвитку компанії. Виконувати її мету та відчувати себе частиною процесу досягнення цієї мети. Прикладати зусилля для виконання поставлених завдань.