

РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ

🔄 10 липня
2017

📍 Місто: [Харків](#)

Вік: 48 років

Режим роботи:

Категорії: Логістика, доставка, склад, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Готовий до відряджень

Досвід роботи

Освіта

середня, –

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички:

- Изучение каналов сбыта • Знания в области организации дистрибуции и управления оптовой и мелко-оптовой торговлей
- Опыт работы в оптовых и мелко-оптовых продажах менеджером по продажам, бренд-менеджером
- Навыки управления продажами, ведения переговоров, заключения договоров;
- Опыт и навыки по планированию и организации трейд-маркетинговых мероприятий.
- Опыт взаимодействия с оптовыми покупателями ;
- Владение навыками анализа информации и подготовки отчётов.

Личностные качества:

Ответственность, организованность, профессионализм, коммуникабельность, мобильность, инициативность, целеустремленность, уверенность, твердость, настойчивость, проактивность, нацеленность на результат, системность в работе.

- Заключение и сопровождение договоров по оптовым продажам
- Работа с существующей базой клиентов, поиск новых суб-дистрибуторов и розничных сетевых операторов для сотрудничества.
- Выполнение планов продаж.
- Контроль дебиторской задолженности. Ведение документации.
- Анализ работы, подготовка отчётов по продажам.
- Выдвижение и обоснование предложений по улучшению работы.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: • Работа руководителем оптового отдела продаж • Опыт управления коллективом (подбор, мотивация, обучение и т.д.). • Управленческие навыки. Контроль выполнения поставленных задач. • Работа на результат • Умение вести переговоры с ключевыми клиентами • Спос