

## МЕНЕДЖЕР ПРОДАЖ, 6 900 ГРН.

🔄 1 березня 2018 📍 Місто: [Харків](#)

Вік: 61 рік

Режим роботи: позмінна робота

Категорії: Реклама, маркетинг, PR, Торгівля, продажі, закупівлі

### Досвід роботи

#### МЕНЕДЖЕР. СПЕЦІАЛИСТ ПО РАБОТЕ С ЗАКАЗЧИКАМИ

ЧАСТНАЯ ФИРМА

06.2009 – 02.2017 (7 років 8 місяців)

Обов'язки: Обязанности: Активный поиск партнеров, работа с постоянными клиентами; подготовка коммерческих предложений, писем, проведение переговоров, деловых встреч; контроль размещения рекламы в журналах; ведение клиентской базы; заключение договоров; принятие участия в выставках Обеспечение выполнения планов по объемам продаж. Организация и координация работы Контроль дебиторской задолженности. Разработка коммерческих предложений, проведение переговоров

### Освіта

#### ИНСТИТУТ ИНЖЕНЕРОВ КОММУНАЛЬНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

Спеціальність: Менеджер. Економіст: бухгалтер и аудит.

повна вища, 10.1998 – 09.2005 (6 років 11 місяців)

### Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: активность, коммуникабельность, ответственность, добросовестно отношусь к поставленным задачам, умею работать в команде, легко обучаюсь, обладаю высокой трудоспособностью. Отсутствие вредных привычек; Хорошая физическая форма;

Управление продажами

хорошие навыки ведения переговоров;  
квалифицированный пользователь ПК (Microsoft Word, Excel, бухгалтерские программы);

опыт работы в продажах

наличие прав категории «В»

клиентоориентированность

нацеленность на результат

готовность обучаться и воспринимать новое

знание 1С

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: должность «Менеджер по продажам»