

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ ЗАКУПКАМ, 17 000 ГРН.

↻ 5 лютого
2018

📍 Місто: [Харків](#)

Вік: 43 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Ресторанний бізнес, кулінарія, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

Досвід роботи

Менеджер по сбыту экспортного отдела

ЧАО «Артвайнери» (ранее ЗАО «Завод шампанских вин», ЗАО «Артемковский завод шампанских вин «Артемовск Вайнери», ЧАО «Артемовск вайнери»)
04.2004 – 06.2017 (13 років 2 місяці)

Обов'язки: поиск и мониторинг потенциальных импортеров продукции; работа с клиентской базой и поддержание ее в актуальном состоянии; проведение предварительных переговоров с потенциальными клиентами, ведение переговоров с существующими партнерами; участие в международных командировках и выставках с целью представления продукции и привлечения новых покупателей; согласование контрактов и объемов закупок с зарубежными партнерами; контроль осуществления экспортных поставок; контроль выполнения условий подписанных контрактов; мониторинг дистрибуции продукции за рубежом (аудит территории); составление планов продаж; ведение документооборота в полном объеме; составление отчетов по результатам работы. контроль дебиторской задолженности;

Начальник отдела продаж по Южному региону в управлении организации и сопровождения продаж на внутреннем рынке

ЧАО «Артвайнери» (ранее ЗАО «Завод шампанских вин», ЗАО «Артемковский завод шампанских вин «Артемовск Вайнери», ЧАО «Артемовск вайнери»)
05.2003 – 04.2004 (11 місяців)

Обов'язки: • формирование клиентской базы; • поиск и мониторинг потенциальных покупателей продукции; • контроль дебиторской задолженности; • аналитика продаж и отчетов дистрибуторов; • ведение переписки, телефонных переговоров с партнерами компании. • постановка задач и контроль за их выполнением • Анализировать динамику продаж и возможностей их роста. • Анализировать работу дистрибьютора. • Постоянно отслеживать возможности работы склада. Контролировать запасы продукции на складе. • Планировать необходимый запас товара, в т. ч. резервный запас товара. • Совместно с дистрибьюторами формировать заказы на период.

Менеджер отдела внутренних продаж и маркетинга

ЧАО «Артвайнери» (ранее ЗАО «Завод шампанских вин», ЗАО «Артемковский завод шампанских вин «Артемовск Вайнери», ЧАО «Артемовск вайнери»)
02.2003 – 04.2003 (2 місяці)

Обов'язки: • участие в оформлении витрин и зала магазина (фейсинг); • консультирование покупателей по ассортименту и размерам; • контроль товарного остатка на полке и в ТТ.

Освіта

[Донецкий государственный университет экономики и торговли им. М. Туган-Барановского](#)

Спеціальність: финансы

повна вища, 09.1998 – 07.2003 (4 роки 10 місяців)

Знання мов

Английский - Професійний (експерт)

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: • настольный теннис; • футбол; • боулинг.