

ДИРЕКТОР ФІЛІЇ, РЕГІОНАЛЬНИЙ МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ, НАЧАЛЬНИК ТОРГОВОГО ВІДДІЛУ., 20 000 ГРН.

🔄 20 вересня 2017 📍 Місто: [Луцьк](#)

Вік: 49 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти

Досвід роботи

Начальник відділу збуту

ТОВ Грандпостач

11.2016 – 06.2017 (6 місяців)

Обов'язки: Торгівля запчастинами до сільськогосподарської техніки по Україні. В підпорядкуванні 16 менеджерів.

Керівник відділу збуту

ТОВ «Смарт Логістикс», ТОВ «Наш Край».

02.2006 – 04.2016 (10 років 2 місяці)

Обов'язки: Керівник відкриття восьми супермаркетів Наш Край Розвиток регіональних представництв по дистрибуції Маршрутизація відділу продаж по трьох областях. Запуск департаменту супутникового спостереження за ТП. (GPS-навігація). Написання та проведення аудиторних тренінгів для Торгових Представників. Керівник відділу збуту "Smart Logistics" (20 торгових представників).

Освіта

Львівська національна академія ветеринарної медицини імені С.З.Гжицького

Спеціальність: Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності

повна вища, 09.2002 – 07.2006 (3 роки 10 місяців)

Знання мов

Українська - Професійний (експерт), Російська - Професійний (експерт), Польська - Професійний (експерт), Англійська - Професійний (експерт), Німецька - Початковий

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички:

- 14 років досвіду роботи коучера
- 5 років досвіду роботи в компаніях з іноземними інвестиціями.
- З 2002 року на керівних посадах. Створення команд та побудова систем продаж «з нуля».
- Практичні тренінги продаж, польові тренінги , аудиторні.
- Старт проектів , організація команд продажу.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Робота в стабільній компанії