

Коновалов Сергей

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, СБЫТУ НЕФТИ И НЕФТЕПРОДУКТОВ ОПТОМ, ТОРГОВЫЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

🔄 22 серпня 2022 📍 Місто: [Київ](#)

📍 Готовий до відряджень: [Дніпро](#), [Одеса](#)

Вік: 50 років

Режим роботи: віддалена робота

Категорії: Логістика, доставка, склад, Реклама, маркетинг, PR, Торгівля, продажі, закупівлі

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Маркетолог

Фриланс

11.2016 – 10.2017 (11 місяців)

Обов'язки: Поиск покупателей для компаний-экспортеров из стран СНГ, посреднические услуги, Интернет-реклама на русскоязычных и англоязычных бизнес-порталах.

Региональный представитель

Seteco Trading

08.2012 – 11.2016 (4 роки 3 місяці)

Обов'язки: Выполняемые обязанности: - Поиск для экспортеров из Украины и стран СНГ покупателей продукции на международном рынке. А также поиск поставщиков в странах СНГ для иностранных компаний. - Размещение и обновление информации, объявлений на специализированных русско- и англоязычных B2B порталах (наподобие Alibaba, ECPiaza и др). - Деловая переписка на русском и английском с потенциальными покупателями с целью подписания контракта на поставки продукции (агро, продукты питания, химпродукция, нефтепродукты и др.), преимущественно экспорт из СНГ в страны дальнего зарубежья. - Работа с русско- и англоязычными документами LOI, ICPO, SCO, FCO, NCNDA, IMPFA, контракты и др. За время работы приобретен опыт поиска покупателей, деловой переписки и переговоров, понимание механизма и специфики поставок по условиям Инкотермс, менталитета и особенностей покупателей в разных странах.

Освіта

Европейский Университет

Спеціальність: Финансы

повна вища, 09.2003 – 02.2009 (5 років 5 місяців)

Знання мов

Английский - Початковий, Русский - Професійний (експерт), Украинский - Професійний (експерт)

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички:

Интересует постоянная работа по вакансии "Менеджер по продажам, сбыту нефти и нефтепродуктов оптом, торговый региональный представитель".

Обязанности - поиск в стране оптовых покупателей следующей продукции с целью подписания договора продажи:
- Бензин автомобильный.

- Бензин прочий.
- Битум.
- Газ природный.
- Газ сжиженный.
- Газовый конденсат.
- ГСМ и нефтепродукты разные.
- Дизельное топливо.
- Керосин. Топливо реактивное.
- Мазут.
- Масла и смазки разные. СОЖ.
- Масла гидравлические.
- Масла индустриальные.
- Масла компрессорные.
- Масла моторные.
- Масла трансмиссионные.
- Масла трансформаторные.
- Масла турбинные.
- Нефть.
- Отходы нефти и нефтепродуктов.
- Присадки к маслам, топливу.
- Топливо печное, судовое.
- Углеводороды твердые.

Условия работы:

- Дистанционная (удаленная) работа;
- График работы свободный или при необходимости заранее оговоренные определенные дни и часы;
- Без тренингов, посещения офиса, командировок;
- Без плана продаж;
- Без ограничений по территории (продажи возможны по всей стране);
- Возможно поставки на экспорт в любую страну мира;
- Без официального оформления;
- Оплата - % от продаж после оплаты и отгрузки товара. Чем больше продал, тем больше заработал.

От работодателя требуется предоставление информации о продаваемой продукции: описание, спецификации, соответствие ГОСТам и другим стандартам, тип упаковки, фото продукции (если есть), условия поставки по Инкотермс 2010, минимальная партия для отгрузки, условия оплаты, регулярно обновляемые прайс-листы. Желательно предоставление работодателем мобильной связи и IP-телефонии для входящих и исходящих звонков в пределах страны.

Контактируйте через личное сообщение на сайте или через e-mail.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Интересует постоянная работа по вакансии "Менеджер по продажам, сбыту нефти и нефтепродуктов оптом, торговый региональный представитель". Обязанности - поиск в стране оптовых покупателей следующей продукции с целью подписания договора продажи.