Маслюк Андрей

ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ,РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, 15 000 ГРН.

26 вересня 2021 Місто: Хмельницький

Вік: 54 роки
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Керівництво, Сільське господарство, агробізнес, Торгівля, продажі, закупівлі

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Начальник отдела продаж ПрАТ «Фирма «Бакалея»(«Славутич-Подолье») отдел Carlsberg

ПрАТ «Фирма «Бакалея»(«Славутич-Подолье») отдел Carlsberg
03.2011 – 10.2017 (6 років 7 місяців)

Обов'язки: • Контроль работы торговых агентов • Формирование и контроль маршрутов торговых и логистики (трекера GPS) • Контроль задолженности по клиентам • Закупка ГСМ • Предоставление руководству и поставщику отчетности и аналитики • Начисление З/П, ТМ бюджет, и другие расходы

Начальник отдела продаж ПрАТ «Фирма «Бакалея» отдел Сандора

ПрАТ «Фирма «Бакалея» отдел Сандора
06.2009 – 03.2011 (1 рік 9 місяців)

Обов'язки: • Выполнение планов продаж • Контроль задолженностей по клиентам • Выполнение планов дистрибуции • Набор сотрудников и обучение • Проведение полевых тренингов с ТП • Начисление З/П, ТМ бюджет, и другие расходы

Дивизиональный менеджер компании ООО «Фараон» на территории Западной Украины Продвижение ТМ «Кент», «Елван», «Шолен», «Памир» и т.д. на вверенной территории – 10 обл. : Львовская , Хмельниц

ООО «Фараон»
07.2008 – 06.2009 (11 місяців)

Обов'язки: • Формирование клиентской базы дистрибьюторов , проведение переговоров и подписание договоров о сотрудничестве • Выполнение планов продаж • Контроль задолженностей по дистрибьюторам • Выполнение планов дистрибуции • набор сотрудников и обучение • проведение полевых тренингов с РСМ , АСМ и СВ • формирование и распределение бюджета региона (З/П, ТМ бюджет, и другие расходы)

Освіта

хтибо

Спеціальність: инженер-технолог
повна вища, 09.1988 – 07.1993 (4 роки 9 місяців)

Знання мов

украинский - Професійний (експерт), русский - Професійний (експерт), польский - Початковий, английский - Початковий

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: • инициативный, ориентированный на результат работник с отличными организаторскими способностями • украинский, русский свободно • уверенный пользователь ПК, 1С • водительские права (В), собственный автомобиль • знание рынка продуктов питания, табачных изделий, товаров ежедневного пользования

Профессиональный опыт

создание сети клиентов на уровне региона

организация поставок и продаж продукции по цепочке сбыта от фабрики до розничных торговых точек разнообразных категорий

ведение финансовых операций в процессе организации и осуществлении продаж товара

качественное представление широкого спектра продукции в разных типах торговых точек

обучение персонала

сбор, анализ, обзор и презентация данных о ситуации на рынке сбыта продукции

ведение переговоров на уровне первых лиц предприятий и организаций

подписания договоров