



МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, ТОРГОВЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ, РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, 12 000 ГРН.

🔄 23 червня
2020

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 59 років

Режим роботи: повний робочий день, позмінна робота, плаваючий графік роботи

Категорії: Офісний персонал, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

Досвід роботи

Менеджер по продажам

АО "Завод модульных конструкций "КУБ"" (Продажа модульных конструкций (охранные посты, строительные бытовки, дачные домики, торговые прицепы).), Київ

04.2019 – 01.2020 (9 місяців)

Обов'язки:

Менеджер по продажам

Продажа модульных конструкций (охранные посты, строительные бытовки, дачные домики, торговые прицепы).

Заведующий складом

CD-market (интернет-торговля), Київ

07.2018 – 05.2019 (10 місяців)

Обов'язки:

Приём, размещение и хранение товара. Ведение складского учёта. Выдача товара. Отправка товара Новой Почтой. Розничные продажи со склада. Проведение инвентаризаций. Работа с рекламациями.

Менеджер по продажам

ЛАСП

01.2018 – 07.2018 (5 місяців)

Обов'язки:

Оптовая и розничная продажа тканей и комплектующих для производства мебели.

Заведующий магазином

Все для рибалОК

09.2014 – 10.2017 (3 роки)

Обов'язки:

Розничная торговля рыболовными товарами.

Торговый представитель

Книжный Дом

01.2013 – 08.2014 (1 рік 7 місяців)

Обов'язки:

Торговля книжной продукцией. Вэнселлинг.

Торговый представитель

ООО

07.2012 – 01.2013 (6 місяців)

Обов'язки:

Мелкооптовая торговля ликёро-водочными изделиями.

Менеджер по продажам

ООО

08.2009 – 03.2012 (2 роки 6 місяців)

Обов'язки:

Мелкооптовая торговля зажигалками.

Освіта

Киевский торгово-экономический университет.

Спеціальність: економіка торгівлі

повна вища, 09.1981 – 06.1985 (3 роки 9 місяців)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Знання ПК на рівні продвинутого користувача. Все операційні системи WINDOWS, MS Office, все поштові програми, все месенджери, пошукові системи, 1-C 8.3, Power Point, QDPro, Movavi Video Editor, і т.д. і т.п.

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Психологія, велосипед, спорт, автомобілі, гра на музичальних інструментах, поезія, більярд, шахмати.

Знання систем продаж і успішне їх застосування на практиці.

Знання розничної торгівлі - досконале знання роботи "від продавця до директора".

Побудова логістики "з нуля".

Організація і ведення складського обліку.

Складання і підписання контрактів.

Організація і контроль оборачиваемости складських запасів.

Руководство персоналом.

Розмитнення вантажів.

Сертифікація продукції.

Знання комп'ютера. Упевнений користувач: 1-C, інтернет, все поштові програми, QDPro, і т.д.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Отримання посади торговельного представника, регіонального менеджера, менеджера по продажах або завідуючого складом (кладовщика).