

РАЙОННЫЙ МЕНЕДЖЕР, РЕГИОНАЛЬНЫЙ , ПРЕДСТАВИТЕЛЬ.

🔄 11 жовтня 2019 📍 Місто: [Куп'янськ](#)

Вік: 45 років

Режим роботи:

Категорії: HR, управління персоналом, Реклама, маркетинг, PR, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Готовий до відряджень

Досвід роботи

Експерт по продажам

Алло

01.2012 – 05.2016 (4 роки 4 місяці)

Обов'язки: Продажи продукции, сервисное и послепродажное обслуживание.

Инспектор кредитный, специалист по привлечению клиентов.

КБ

02.2006 – 02.2012 (6 років)

Обов'язки: Продажа банковских продуктов.

Освіта

Харьковская Национальная Академия Городского Хозяйства

Спеціальність: Економіст

повна вища, 09.2006 – 02.2011 (4 роки 5 місяців)

Славянский авиационно-технический колледж

Спеціальність: Економіст-маркетолог

, 09.1999 – 08.2001 (1 рік 11 місяців)

Знання мов

Український - Професійний (експерт), Англійський - Початковий, Французький - Професійний (експерт)

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Професійні навички: - Уверенный пользователь ПК: MS Office, Excel, Internet, 1С Бухгалтерия (версия 7, 8), почтовые клиенты, умение работать с базами данных. - Продажи B2B, B2C, FMCG, анализ и планирование. - Большой опыт в сфере оптовых и розничных продаж (прямые и интернет-продажи) - Опыт ведения документооборота, отчетности; - Умение работать с существующими и потенциальными клиентами. - Обучение, тренинги и курсы по: эффективной работе с существующими и потенциальными клиентами, эффективному планированию, работе с базой данных, способам влияния на результат, воронкам и техниками продаж, продажам через интернет, продвижению продукта и услуги, анализу работы конкурентов, работе с возражениями и конфликтными клиентами. - «Холодные и горячие» звонки. - Работа в социальных сетях. - Реклама и продвижение продукта (услуги). - Проведение презентаций. Личные качества: Целеустремленность, настойчивость, мотивированность; Активная жизненная позиция, организаторские способности, коммуникабельность; Ответственность, оперативность, оптимизм; Аналитический склад ума, быстрая обучаемость, стремление к развитию; Креативна, иніціативна, всесторонне розвита. Додаткові дані: Семейное положение: не замужем. Дети: есть. Водительское удостоверение: категория «В», опыт вождения. Путешествия,

туризм.

Профессиональные навыки:

-Уверенный пользователь ПК: MS Office, Exell, Internet, 1С Бухгалтерия (версия 7, 8), почтовые клиенты, умение работать с базами данных.

- Продажи B2B, B2C, FMCG, анализ и планирование.

- Большой опыт в сфере оптовых и розничных продаж (прямые и интернет-продажи)

- Опыт ведения документооборота, отчетности;

- Умение работать с существующими и потенциальными клиентами.

- Владение языками: русский и украинский языки свободно; английский – базовый (разговорный, письменный); французский – средний (разговорный).

-Обучение, тренинги и курсы по: эффективной работе с существующими и потенциальными клиентами, эффективному планированию, работе с базой данных, способам влияния на результат, воронкам и техниками продаж, продажам через интернет, продвижению продукта и услуги, анализу работы конкурентов, работе с возражениями и конфликтными клиентами.

- «Холодные и горячие» звонки.

- Работа в социальных сетях.

- Реклама и продвижение продукта (услуги).

- Проведение презентаций.