ПРОДАВЕЦ КОНСУЛЬТАНТ

22 травня 2020 Місто: Київ

Вік: 52 роки
Режим роботи: позмінна робота
Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Досвід роботи

Продавец-консультант

Сеть магазинов декора
05.2011 – 05.2017 (6 років)

Обов'язки: Изучение потребительского спроса на фирменные товары; • Привлечение и консультация покупателей; • Продажа товаров; • Наработка клиентской базы и их после продажный менеджмент; • Кассовая дисциплина, работа с терминалом • Работа на компьютере с электронными базами данных, учет и анализ показателей; • Выкладка товара, художественное оформление магазина; • Логистика, управление остатками; • Прием товара; • Переучет Достижения: • Раскрутка магазина "с нуля", • премии за высокие объемы продаж среди других магазинов; • Самые высокие личные объемы продаж ежемесячно; • Наработка постоянной клиентской базы; • Благодарность и поощрения от покупателей за качественное обслуживание,

Продавец-консультант, Менеджер по продажам

Холдинг "Аполло", ООО "Ньювейс Импек"
12.2001 – 03.2015 (13 років 3 місяці)

Обов'язки: Изучение потребительского спроса на фирменные товары и услуги;Рекламная деятельность, привлечение клиентов; • Организация и проведение для потребителей презентаций товаров и услуг; • Продажа, дистрибуция лечебно-косметической продукции, товаров повседневного спроса; • Консультационные услуги, послепродажный менеджмент; • Работа с базами данных, учет и анализ показателей; • Создание, управление и обучение дистрибьюторских групп Достижения: • Создание ежемесячного товарооборота от 10000 до 30000 грн • Создание дистрибьюторской группы 120 чел. и клиентской базы около 500 чел • Достигла высокого уровня по карьерной лестнице дистрибуции (звание Сеньор-Экзекьютив) • Отмечена наградами компании, достижения публиковались в корпоративных журналах

Освіта

Киевский национальный экономический университет

Спеціальність: Учетно-экономический ф-т, экономическая статистика, Магистр по организации и управлению статистическими исследованиями
повна вища, 09.1993 – 06.1999 (5 років 9 місяців)

Знання мов

Русский - Професійний (експерт), Украинский - Професійний (експерт), Английский - Професійний (експерт)

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Личные качества • Коммуникабельность, отзывчивость, внимательность; • Доброжелательность, ответственность, добросовестность, надежность • Порядочность, честность • Трудолюбие • Грамотная речь, эрудированность • Инициативность, энтузиазм • Умение работать с информацией, быстрая обучаемость • Лидерские качества • Отсутствие вредных привычек • Располагающая внешность Увлечения и интересы • самообразование в области бизнеса, финансов, экономики, инвестирования, философии, взаимоотношений • здоровый образ жизни, • работа по самоусовершенствованию • эзотерика

Профессионал с большим практическим опытом успешных продаж и взаимоотношений с клиентами,

• Навыки административной деятельности

• Наличие лидерских и управленческих навыков, что подтверждено успешным развитием карьеры менеджера

Уверенный пользователь ПК, Internet, e-mail, высокий уровень владения Word, Excel,

работа с базами данных: систематизация, учет, анализ

Тренинги "Мастер продаж и рекрутирования", "Профессиональная уверенность", "Техника вступления в контакт с клиентом", "Эффективная презентация", "Искусство мотивации", "Техника работы с возражениями" и др. (Киев, Судак)

Получены навыки:

• в области продаж и послепродажного менеджмента;

• презентации компании, товара, услуги;

• быстро привлечь внимание и заинтересовать покупателя;

• эффективного ведения переговоров;

• успешного заключения сделки;

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Найти интересную работу в области продаж, которая сможет обеспечить стабильный и достойный заработок, а так же перспективу карьерного роста. реализовать свои профессиональные знания, 10-летний опыт и призвание в области продаж и взаимоотношений