



НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА, РУКОВОДИТЕЛЬ ГРУППЫ/НАПРАВЛЕНИЯ, 25 000 ГРН.

🔄 2 листопада
2021

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 61 рік

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Банківська справа, ломбарди, Керівництво, Туризм та спорт

✓ Готовий до відряджень

Досвід роботи

Специалист / Руководитель группы

ООО «УкрКредитФинанс» (Финансовые услуги), Київ

06.2019 – 09.2021 (2 роки 3 місяці)

Обов'язки:

Телефонные переговоры, лидерские показатели достижения договоренностей по погашению задолженности / Подбор, обучение и адаптация персонала, разработка скриптов, контроль переговоров с учетом соблюдения норм законодательства и правил компании, ежедневный мультиконтроль выполнения финансовых показателей.

Зам.директора магазина, Начальник отдела

Фокстрот

10.2014 – 05.2017 (2 роки 7 місяців)

Обов'язки:

Обеспечение выполнения плановых заданий магазином. Управление персоналом. Контроль выполнения бизнес-процессов.

Организация, внедрение и контроль соблюдения процессов обслуживания покупателей по вопросам постпродажного сервиса и работы с некондиционным товаром в сети магазинов "Фокстрот".

Генеральный директор

Автоцентр на Кольцевой

09.2011 – 08.2014 (2 роки 11 місяців)

Обов'язки:

Эффективное управление деятельностью, выполнение плановых заданий дилерского центра, осуществляющего реализацию и сервисное обслуживание автомобилей и реализацию запасных частей к ним. Эффективное управление финансами. Результативное общение с контролирующими органами. Эффективное управление инженерной службой предприятия. Подбор и управление персоналом.

Нач.департамента организации торговли и развития дилерской сети. Нач.отдела корпоративных продаж

Корпорация УкрАВТО

08.2002 – 08.2011 (9 років)

Обов'язки:

Управление развитием (количественно и качественно) дилерской сети Корпорации УкрАВТО (17 брендов, 57 дилерских предприятий, с филиалами - более 200): договорная работа, отбор кандидатов в дилеры, имплементация, разработка и внедрение дилерских стандартов, контроль строительства/реконструкции автосалонов. Контроль деятельности дилерских предприятий по направлению "Торговля а/м" - результаты продаж, персонал, соблюдение требований дилерских стандартов.

Организация работы направления корпоративных продаж в дилерской сети (работа с юрлицами, участие в тендерах, координация работы дилеров).

Освіта

УСХА (Київ)

Спеціальність: Електрифікація с/х

повна вища, 09.1981 – 06.1986 (4 роки 9 місяців)

Знання мов

Українська - Професійний (експерт), Англійська - Нижче середнього, Російська - Професійний (експерт)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Уверенный пользователь Office

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: «Делом надо заниматься серьезно или не заниматься им вообще». эффективное управление, достижение поставленных целей и задач предприятием, сетью предприятий;качественное и количественное развитие сетей, приведение к требованиям стандартов сетевых автопредприятий и магазинов бытовой техники по всей территории Украины;эффективное управление финансами предприятия;результативный опыт общения с контролирующими органами;разработка стандартов, положений, инструкций, систем мотивации.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Привнести профессиональный и жизненный опыт в компанию с целью достижения целей и задач компании. Получать моральное и финансовое удовлетворение от работы.