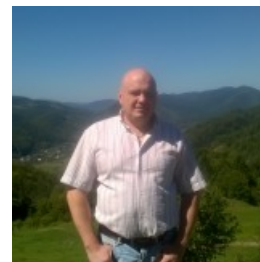


Вольщиков Виталий



ДИРЕКТОР РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ, 45 000 ГРН.



1 травня

Місто: [Чернівці](#)

Вік: 56 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Регіональний керівник

ТОВ ЕМА ПЛЮС. (Енерго трейдер), Україна

12.2022 – 01.2026 (3 роки 1 місяць)

Освіта

середня, –

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: <p>Вольщиков Виталий Васильевич Региональный директор, от 17000 грн/мес., полная занятость</p><p>Дата рождения: 21 сентября 1970 (56 лет)</p><p>Город: Черновцы</p><p>Адрес: Черновцы</p><p>Телефон: 0508162415</p><p>Эл. почта: 8162415@ukr.net</p> Энергостачальні компанії ТОВ ЧОЕК .ТОВ ГОЕР, .ТОВ КЕКНК. ТОВ ЕМА.ТОВ ПРИКАРПАТНЕРГОТРЕЙД. ТОВ ЕНЕРГОРЕСУРС РІ ГРУП. з 2019р по 2026р<p>Опыт работы Региональный директор АВ метал групп <p>с 07.2015 по 03.2017 (1 год 8 месяцев)</p><p>«АВ метал групп (металотрейдер Украины)</p><p>- Управление деятельностью подразделения </p><p>- Планирование продаж подразделения, распределение задач между сотрудниками</p><p>- Управление товарными запасами (отслеживание, анализ, контроль остатков, эффективность продаж)</p><p>- Подбор и обучение персонала</p><p>- Выполнение плана продаж (переговоры с клиентами, заключение договоров с контрагентами, решение конфликтных ситуаций)</p><p>- Разработка мероприятий по развитию и увеличению продаж</p><p>- Контроль за соблюдением вопросов Охраны труда</p><p>- Работа руководителем в команде одного из крупнейших металлотрейдеров Украины. Опыт создания обособленных структурных подразделений предприятий с "нуля".</p> Выведение финансовых и количественных показателей работы филиалов на запланированный уровень.<p>Директор <p>с 05.2012 по 06.2015 (3 года 1 месяц)</p><p>ТОВ Будмонтаж ЗБВИК (Изготовление и сбыт металлопродукции)</p><p>Торговля оптовая / Дистрибуция / </p><p>Организация работы филиала Снабжение\сбыт металлопроката Работа с крупными клиентами Участие в тендерах Подбор и управление персоналом .Техника безопасности и охрана труда. Техническое управление структурой фирмы.</p><p>Организация приема продукции.</p><p>Организация правильного складирования и хранения металлопроката</p><p>Организация отгрузок металлопроката.</p><p>Обеспечение условий работы рабочих.</p><p>Обесечение работоспособности устройств и механизмов.</p><p>Организация автодоставки.</p><p>Инвентаризация металлопроката.</p><p>30.08.2009-25.05.2012 Зам Директора Агенство Недвижимости «Земля и Дом»</p><p>
 Формирование бизнес плана продаж - Контроль выполнения поставленных задач - Анализ и систематизирование клиентской базы - Увеличение продаж - Организация работы риэлторов (наставничество и учеба) - Ведение отчетности - Ведение документации - Решение конфликтных ситуаций "клиент-менеджер" - Ведение переговоров с ключевыми партнерами - Представление компании на конференциях и демонстрационных мероприятиях - Подготовка менеджеров к началу продаж нового объекта - Изготовление разрешительной документации - Сдача дома в эксплуатацию (сертификаты

на готовность, решение о присвоении адреса, подготовка документации на регистрацию права собственности)</p><p>Образование Высшее <p>с 09.1990 по 06.1995 Харьковский университет радиозлектроники.</p> Дополнительная информация Windows, MS Office, Internet - опытный пользователь *знание программ 1С, Бухгалтерия, Предприятие.<p>Личные качества: целеустремлённость, умение работать в команде, организованность, умение планировать свою работу и работу подчиненных, умение быстро принимать решение в критических ситуациях, умение брать ответственность за принятое решение, коммуникабельность, жизненный оптимизм.</p>Водитель категории «В, С»