

## РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОЕКТОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ ПО РАЗВИТИЮ, МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ

🔄 13 грудня 2018 📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 27 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: IT, WEB фахівці, Реклама, маркетинг, PR, Керівництво

✓ Готовий до відряджень

### Досвід роботи

### Освіта

повна вища, –

### Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички:

**Голубей Николай Витальевич**

**Украина, г. Киев, ул. Героев Днепра, 13**

Цель: Руководитель проектов, Руководитель по развитию, Менеджер по продажам

**Последние пять лет я работаю в сфере активных продаж ("холодные звонки"). Моя задача постоянный поиск новых клиентов, собирать о них необходимую информацию, проводить презентации и заключать договора о сотрудничестве.**

Также, я в течении последних двух лет я занимаюсь руководством проектов и развитием компаний, в которых я работал, выполняя обязанности руководителя проектов и менеджера по развитию.

Я имею опыт запуска с нуля интернет магазина и продвижения нового продукта на рынке.

**Я работал в условиях высокого напряжения и большой конкуренции. Я получил большой опыт в достижении целей невзирая на обстоятельства. Успешно справлялся с задачей развития сети продаж.**

**У меня есть опыт работы в проектах, связанных с командой, которая находится в разных странах и работать удаленно. В рамках этих проектов, я приобрел навыки поиска команды, координации, мотивации, отслеживание сроков проекта и успешное закрытие.**

**Я не практиковал английский язык некоторое время, так что мой уровень упал до Intermediate, но в случае необходимости, в течение трех месяцев, я могу поднять его выше среднего.**

**В последние годы успех, достигнутый на стыке различных областей, так что мой опыт в продажах и мои знания управления проектами может быть очень полезным для вашей компании.**

**Хочу сказать по поводу моей мотивации: дело не только в деньгах. У меня есть высокий интерес и мотивация в профессиональном развитии в качестве проектного менеджера, поэтому я готов выкладываться и расти вместе с вашей компанией.**

### Дополнительное образование:

2012 г. - курсы English course, Level B2 (Intermediate) (120 часов)

2011 г. - курс обучения в театрально-психологической студии «Образ» - «Риторика и публичные выступления» (80 часов)

2012-2013 г. - курс обучения в театрально-психологической студии «Образ» - «Театральное искусство» (240 часов)

2012 г.- посещение США с целью улучшения навыков разговорного английского языка (42 дня)

2013 г. - имеется опыт синхронного перевода с английского на русский (около 25 часов)

2008 – 2016 – участие во множестве волонтерских проектов.

2016 - ... - обучение в театральной студии «Черный квадрат».

Обучение управлению проектами

2016-2017 – обучение методологии управления проектами и программами PMI  
(<http://www.probusiness.center/courses/pm-system-course/>)

2017 - Agile project management (<http://www.probusiness.center/courses/agile-projec...> )

2018 – обучение на курсе Маркетинг PRO (<http://www.probusiness.center/courses/mm-system-co...> )

### **Профессиональные навыки и знания:**

• Я постоянно занимаюсь саморазвитием (я развиваю мое тело, ум и дух: я посещаю много различных курсов обучения (обучение в театральной студии, студии ораторского мастерства и т.д.), много читаю, слушаю обучающие семинары по различным темам, я хожу в тренажерный зал, ищу возможность для рационального использования своего времени, медитирую, работаю с психологом, и т.д.)

• У меня есть следующие способности:

• Я могу признать свои ошибки и искать новые пути решения проблем

• Установление теплых, дружеских отношения с людьми

• Мотивировать людей через личный пример

• Поиск нестандартных решений проблем

• Креативность

• Гибкость в принятии решений, я могу отказаться от своей позиции, если другой человек имеет лучшее решение

• У меня есть большой опыт в ведении переговоров по телефону и Skype, опыт проведения презентаций

• Я могу поставить себя на место клиента или другого человека, чтобы попытаться найти лучший способ донести ему информацию

• Я не пью и не курю

• Я опытный путешественник, я много ездил в поездки и сделал много перелетов на самолетах. Я хорошо разбираюсь в других городах и странах

• У меня есть водительские права категории B

• У меня есть открытая виза в США категории B1. В 2012 году я жил шесть недель в Соединенных Штатах

Я спросил моего друга о моих 5 ключевых качествах, которые он видит во мне:

- Настойчивость в достижении целей

- Обязательства и ответственность

- Открытый ум для новых идей

- Умение работать в команде

- Нестандартное мышление

### **Знания языков:**

- Украинский

- Русский

- Английский - свободный разговорный

Дополнительные сведения:

- водительские права категории В
- имеется открытая виза в США категории В1
- без вредных привычек
- семейное положение – холост

Хобби:

- спорт, чтение, переводы с английского языка на русский, театральная студия, публичные выступления, путешествия, активный отдых в лесу.

Опыт работы:

**2017-2018 - Руководитель проектов, вел направление развития компании MG Management**  
(<http://mgmanagement.com.ua/> )

- Запуск с нуля сайта компании
- **Развитие бренда компании**
- **Участие в международных выставках**
- **Выход на новых клиентах в сфере офисной недвижимости**
- **Развитие компании в сторону ритейла и ресторанного бизнеса**

**2016-2017 - Работа в отделе развития ТМ Партизан** (<http://partizan.ua/> и <http://partizancloud.com/>)

- Формирование отдела развития
- Введение в структуру компании и продукта
- Формирование задач отдела развития, алгоритма работы с другими подразделениями компании
- Планирование проекта
- Создание скриптов продаж
- Формирование потенциальной клиентской базы
- Проведение ранжирования клиентов, поиска информации о клиенте, выявление потребностей
- Проведение фазы "холодных звонков"
- Re-ранжирования клиентов по результатам «холодных звонков»
- Работа с каждым клиентом индивидуально
- Заключение договоров
- Презентации в Киеве
- Поездки в регионы Украины с целью формирования дилерской сети
- Формирование рабочей методологии
- Поиски решений нестандартных задач

**2015 – 2016 – Продажи систем видеонаблюдения** (<http://dc12.net/>)

- Участие в работе команды по созданию интернет-магазина
- Планирование необходимых работ
- Координация работы
- Отслеживание выполненных работ
- Работа с поставщиками оборудования
- Установление "теплых" отношений с поставщиками

- Создание алгоритма продаж
- Запуск интернет-магазина
- Работа с клиентами
- Формирование задач по дальнейшему развитию проекта

#### **2013 – 2015 – Продажи систем видеонаблюдения («ВИС Консалтинг» г.Киев)**

- Создание сценариев продаж
- Формирование потенциальной клиентской базы
- Проведение ранжирования клиентов, информацию о клиенте поиска, определить их потребности
- Проведение фаза "холодные звонки"
- Re-ранжирования клиентов по результатам «холодных звонков»
- Работа с каждым клиентом индивидуально
- Заключение договоров
- Презентации в Киеве
- Поездки в регионы Украины с целью формирования дилерской сети
- Формирование рабочей методологии

#### **Образование:**

2002 – 2006 г. – Запорожский авиационный техникум

2006 – 2012 г. - Запорожский национальный технический университет

Факультет: «Литейное производство черных и цветных металлов»

Специальность: магистр

#### **Дополнительное образование:**

2012 г. - курсы English course, Level B2 (Intermediate) (120 часов)

2011 г. - курс обучения в театрально-психологической студии «Образ» - «Риторика и публичные выступления» (80 часов)

2012-2013 г.- курс обучения в театрально-психологической студии «Образ» - «Театральное искусство» (240 часов)

2012 г.- посещение США с целью улучшения навыков разговорного английского языка (42 дня)

2013 г. - имеется опыт синхронного перевода с английского на русский (около 25 часов)

2008 – 2016 – участие во множестве волонтерских проектов.

2016 - ... - обучение в театральной студии «Черный квадрат».

Обучение управлению проектами

2016-2017 – обучение методологии управления проектами и программами PMI (<http://www.probusiness.center/courses/pm-system-course/>)

2017 - Agile project management (<http://www.probusiness.center/courses/agile-projec...> )

2018 – обучение на курсе Маркетинг PRO (<http://www.probusiness.center/courses/mm-system-co...> )

#### **Профессиональные навыки и знания:**

• Я постоянно занимается саморазвитием (я развиваю мое тело, ум и дух: я посещаю много различных курсов обучения (обучение в театральной студии, студии ораторского мастерства и т.д.), много читаю, слушаю обучающие семинары по различным темам, я хожу в тренажерный зал, ищу возможность для рационального использования своего времени, медитирую, работаю с психологом, и т.д.)

• У меня есть следующие способности:

- Я могу признать свои ошибки и искать новые пути решения проблем
- Установление теплых, дружеских отношения с людьми
- Мотивировать людей через личный пример
- Поиск нестандартных решений проблем
- Креативность
- Гибкость в принятии решений, я могу отказаться от своей позиции, если другой человек имеет лучшее решение
- У меня есть большой опыт в ведении переговоров по телефону и Skype, опыт проведения презентаций
- Я могу поставить себя на место клиента или другого человека, чтобы попытаться найти лучший способ донести ему информацию
- Я не пью и не курю
- Я опытный путешественник, я много ездил в поездки и сделал много перелетов на самолетах. Я хорошо разбираюсь в других городах и странах
- У меня есть водительские права категории B
- У меня есть открытая виза в США категории B1. В 2012 году я жил шесть недель в Соединенных Штатах

Я спросил моего друга о моих 5 ключевых качествах, которые он видит во мне:

- Настойчивость в достижении целей
- Обязательства и ответственность
- Открытый ум для новых идей
- Умение работать в команде
- Нестандартное мышление

**Знания языков:**

- Украинский
- Русский
- Английский - свободный разговорный

**Дополнительные сведения:**

- водительские права категории B
- имеется открытая виза в США категории B1
- без вредных привычек
- семейное положение – холост

**Хобби:**

- спорт, чтение, переводы с английского языка на русский, театральная студия, публичные выступления, путешествия, активный отдых в лесу.