Кизуб Олександр

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ (ОТОПЛЕНИЕ, САНТЕХНИКА. КЕРАМ. ПЛИТКА)

19 березня 2024 Місто: Київ

Вік: 40 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Офісний персонал, Виробництво, Торгівля, продажі, закупівлі

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Менеджер з продажу опалювання.

Schiedel. (Продаж опалювальної техніки (димоходи, печі).),
02.2022 – 08.2023 (1 рік 6 місяців)

Обов'язки:

Пошук нових замовників (холодні дзвінки), підтримка діючих замовників, продаж опт\роздріб димохідних систем та систем вентиляції. Підбір замовнику продукції опалення, логістика, работа в 1С.

Менеджер з продажу

Київський завод опалювальної техніки. (Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт), Київ
12.2016 – 02.2021 (4 роки 2 місяці)

Обов'язки:

Пошук нових дилерів (холодні дзвінки), підтримка наявної клієнтської бази, робота в 1С, CRM, виїзд на об'єкти (складання кошторису), логістика, участь у тендерах.

Менеджер з продажу.

"Сантан" (Продажі сантехніки опт/роздріб.), Київ
02.2015 – 12.2016 (1 рік 9 місяців)

Обов'язки:

Пошук нових дилерів (холодні дзвінки), підтримка наявної клієнтської бази, робота в 1С, CRM, виїзд на об'єкти, логістика.

Менеджер з продажу.

Димохідні системи. (Виробництво димохідних систем.), Київ
05.2014 – 02.2016 (1 рік 9 місяців)

Обов'язки:

Продаж димохідних систем, прорахунок об'єктів, робота з 1С, пошук нових клієнтів, робота на складі, документообіг.

Менеджер з продажу.

Шоу-рум «Ателье Кераміки» (Виробництво керамічної плитки.), Київ
03.2011 – 05.2014 (3 роки 2 місяці)

Обов'язки:

Продажі гуртом і вроздріб керамічної плитки та супутніх товарів, складання 3-D візуалізації приміщення, замовлення

товару із заводу, приймання товару, супровід товару до клієнта, робота з документами та на касі.

Освіта

Академия Государственной Налоговой Службы Украины (Ірпінь)

Спеціальність: Облик и аудит

незакінчена вища, 09.2002 – 09.2006 (4 роки)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Уверенный пользователь ПК. Освоил программы MS Office, Word, Excel, 1С Предприятие.
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Люблю играть в баскетбол, футбол и рыбалка.
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Большой опыт активных продаж. Умение грамотно строить продажи. К каждому клиенту индивидуальный подход.