

★ КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ЗБУТУ, 17 000 ГРН.

🔄 26 березня 2019 📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 32 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво, Торівля, продажі, закупівлі

Досвід роботи

Завідувач відділу

ПрАТ "Нова Лінія" (Роздрібна торівля), Буча

09.2013 – 04.2018 (4 роки 7 місяців)

Обов'язки:

Організація торгового персоналу у відділі, визначення мети та постановка задач, пов'язаних з веденням торівлі та їх контроль.

Оперативне керівництво колективом. Штат співробітників до 10 люд.

Моніторинг ринку, конкурентний аналіз.

Проведення переговорів з постачальниками.

Проведення роботи пов'язаної з поставками, поверненнями, замовленнями та реалізацією товару.

Аналіз причин виникнення неліквідного товару та проведення робіт щодо його зменшення з подальшим запобіганням повторного виникнення.

Формування робочої матриці асортименту груп товарів (ABC аналіз) та оптимального товарного запасу.

Ведення аналізу статистичних даних та складання звітності, щодо результатів продажу товарів та якості обслуговування.

Оформлення вітрин та стендів товарами з розподілом по групам та видам, з урахуванням товарного сусідства, частоти попиту зручності роботи.

Ведення обліку товаро-матеріальних цінностей.

Робота з VIP клієнтами.

Освіта

Приватний вищий навчальний заклад " Український гуманітарний інститут " (Буча)

Спеціальність: Економічний. Менеджер зовнішньоекономічної діяльності

повна вища, 09.2008 – 05.2013 (4 роки 7 місяців)

Знання мов

Російська - Високий рівень (вільно)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: ПК на рівні впевненого користувача (MS Word, Exel, Internet, Outlook)

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: •Навички активних продаж та їх планування •Ведення ділової переписки
•Розробка та розміщення рекламних матеріалів для стимулювання продажів • Водійські права категорії «С», «А». •
Ініціативність, комунікабельність, доброзичливість, цілеспрямованість на результат, відповідальність, стресостійкість, енергічність. • Спорт. Волейбол, футбол, рибалка

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Заміщення вакантної посади - директор з продажу, керівник відділу продаж, менеджер по роботі з VIP- клієнтами.