Шаталов Роман



КОММЕРЧЕСКИЙ, ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ, ОПЕРАЦИОННЫЙ ДИРЕКТОР, ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА, ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА, 75 000 ГРН.

20 листопада 2023 Місто: Дніпро

Вік: 50 років
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота
Категорії: Виробництво, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Заместитель директора (собственника) по коммерческим вопросам (параллельно активные продажи)

ООО «Стеко Трейдинг». (Завод-производитель металлопластиковых конструкций «Steko».), Дніпро
01.2009 – 04.2012 (3 роки 3 місяці)

Обов'язки:

Обязанности:

- **Продажи металлопластиковых конструкций дилерам «B2B». Мои личные продажи (без учёта продаж отдела) составляли, в эквиваленте – 6,5 млн долларов США в год. Количество дилеров, которых я привлёк и работал персонально – более 120-ти.**
- **Составление коммерческих предложений и информационных писем.**
- **Контроль слаженности работы отделов завода.**
- **Ведение ежемесячной и годовой отчётности (личные и полностью продажи по заводу).**
- **Анализ рынка и составление планов продаж.**
- **Контроль работы региональных менеджеров.**
- **Вынужденный контроль качества выпускаемой продукции. Взаимодействие с производством.**
- **Проведение переговоров по ассортименту и качеству с поставщиками профиля ПВХ и комплектующих.**
- **Организация и проведение семинаров, тренингов для дилеров.**
- **Организация и проведение маркетинговых мероприятий. Участие в выставках.**
- **Решение рекламационных вопросов.**
- **Представление интересов завода в судах.**

Принимал непосредственное участие в развитии завода от открытия (был первым менеджером завода) до самого крупного в Украине. Успешно вывел на рынок две новые торговые марки ПВХ профилей и собственную торговую марку завода.

Есть дипломы и награды за неоценимый вклад в развитие завода.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Руководитель отдела региональных менеджеров. Региональный менеджер.

ООО «Стеко Трейдинг». (Завод-производитель металлопластиковых конструкций «Steko».), Дніпро

03.2006 – 12.2010 (4 роки 9 місяців)

Обов'язки:

Обязанности:

- **Отрывок сюжета, рекламы на ТВ с моим участием #1: youtu.be/ru3_ovl9oK4**
- **Отрывок сюжета, рекламы на ТВ с моим участием #2: youtu.be/DUwMsnFkZIc**
- **Активные продажи металлопластиковых конструкций дилерам «B2B» (всегда был в лидерах). Регион: г. Днепропетровск и частично область, частично г. Днепродзержинск, г. Запорожье, г. Павлоград, г. Бердянск.**
- **Контроль работы региональных менеджеров.**
- **Составление коммерческих предложений и информационных писем.**
- **Ведение ежемесячной и годовой отчётности (личные и полностью продажи по заводу).**
- **Анализ рынка и составление планов продаж.**
- **Проведение переговоров по ассортименту и качеству с поставщиками профиля ПВХ и комплектующих.**
- **Организация и проведение семинаров, тренингов для дилеров.**
- **Организация и проведение маркетинговых мероприятий. Участие в выставках.**
- **Решение рекламационных вопросов.**
- **Представление интересов завода в судах.**

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Начальник отдела товарной продукции

ООО "Кадус Украина" (Официальное представительство KADUS в Украине (профессиональная косметика для волос, Германия).), Дніпро

08.2002 – 06.2005 (2 роки 10 місяців)

Обов'язки:

- **Ведение деловой переписки (e-mail, программы the Bat, Outlook), документации.**
- **Подготовка заказов на поставку товара.**
- **Подготовка документов для импорта косметической продукции:**

контракты + спецификации;
гигиеническое заключение (Министерство Охраны Здоровья Украины);
сертификаты соответствия (Днепропетровский, Винницкий центры сертификации);
документы для ТПП;
документы для таможенного оформления;

- **Управление складскими ресурсами (компьютерная программа ДТС, 1С - общие сведения), логистика.**
- **Управление персоналом (кладовщик, торговые представители).**
- **Построение сети дистрибуции на территории Украины.**
- **Оптовые продажи, полное документарное сопровождение заказов, контроль отгрузок.**
- **Ведение финансового учёта, отслеживание дебиторской задолженности клиентов.**
- **Взаимодействие с бухгалтером.**
- **Командировки для переговоров с поставщиками, клиентами (Москва, по Украине).**
- **Проведение маркетинговых мероприятий.**
- **Мониторинг рынка профессиональной косметики для волос.**

Есть рекомендательное письмо.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Менеджер по продажам, кладовщик

ООО "Дуона" (Официальное представительство LONDA в Украине (профессиональная косметика для волос, Германия).), Дніпро

07.1998 – 08.2002 (4 роки 1 місяць)

Обов'язки:

Приём, отгрузка, контроль и учёт товара на складе. Пришёл на должность грузчика. Благодаря своим способностям быстро стал кладовщиком. Немецкой комиссией компании LONDA, склад, под моим управлением, был признан лучшим в Украине и одним из лучших в Европе. Продажи профессиональной косметики.

Переезд и развитие собственной розницы компании (склад плюс доставка косметики в салоны красоты) в Восточном регионе.

Освіта

НМетАУ (Дніпро)

Спеціальність: Через три года, после окончания обучения, получил предложение о работе преподавателем в Национальной металлургической академии Украины. Отказался.

повна вища, 07.2001 – 08.2001 (1 місяць)

ДМетАУ (Днепропетровская металлургическая Академия Украины) (Дніпро)

Спеціальність: Теплофизический. Химическая технология тугоплавких неметаллических и силикатных материалов

повна вища, 09.1993 – 06.1998 (4 роки 9 місяців)

Додаткова освіта

• 28.05.08 – Семинар «Стратегия развития предприятий, достижение конкурентных преимуществ», Исхаков Евгений, Днепропетровская Государственная Финансовая Академия.

• 14-15.06.09 – Тренинг «Технико-экономическая аргументация в продажах светопрозрачных конструкций», Алексей Бубнов, Учебный центр «Veka».

• 20-21.06.09 – Тренинг «Привлечение дилеров для оконной компании», Ирина Фенске, компания «Бизнес-креатив».

• 17-18.03.12 – Тренинг «Построение команды, управление личной эффективностью, прорыв как стиль жизни», Татьяна Троян, компания «Эффективные системы».

Знання мов

Російська - Високий рівень (вільно), Українська - Вище середнього

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Уверенный пользователь ПК (Microsoft Office, Open Office, Internet, Photoshop, Movavi, графические и видео редакторы, другие программы). В короткие сроки готов изучить необходимое для работы программное обеспечение.
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: - Водительское удостоверение категории В. - Удостоверение судоводителя малого/маломерного судна (до 6 метров) - Загранпаспорт, другие разрешения и удостоверения; - Личный автомобиль; - Информация для компаний, занимающихся товарами, связанными с рекой и спортом: личная лодка (видео: https://youtu.be/6DcCXuRui3Y), занимаюсь водными лыжами (видео: https://youtu.be/JawJS3MGc88), рыболов-ный стаж – с 5 лет, пинг-понг, коньки, горные лыжи и т.д.