

КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ЗБУТУ

🔄 13 травня
2019

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 53 роки

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи

Категорії: Логістика, доставка, склад, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Готовий до відряджень

Досвід роботи

Менеджер з продажу

UAB "Studio Moderna" (Телемаркетинг), Київ
07.2015 – 05.2019 (3 роки 10 місяців)

Обов'язки:

Працював у Литві, місто Вільнюс. Продаж товарів широкого споживання по телефону. Вихідні дзвінки

Регіональний менеджер

Нафтова компанія "Альянс-Ойл" (Нафтопродукти), Київ
07.2001 – 05.2008 (6 років 10 місяців)

Обов'язки:

Керівництво продажами нафтопродуктів

Освіта

Державний технічний університет нафти та газу (Івано-Франківськ)

Спеціальність: Геологія та розвідка нафтових та газових родовищ
повна вища, 01.1987 – 04.1995 (8 років 3 місяці)

Знання мов

Українська - Професійний (експерт), Російська - Професійний (експерт), Англійська - Нижче середнього

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Впевнений користувач ПК

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Відповідальність, націленість на результат, стресостійкість, прагнення до розвитку і зростання, комунікабельність, здатність до навчання, відповідальність, працьовитість, грамотна мова, презентабельна зовнішність, вміння викликати прихильність до себе. Маю власний автомобіль. Права категорії "В" з 1993 року.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Отримати посаду керівника відділу збуту у великій компанії з гідною заробітною платою і перспективою професійного росту