Волочко Максим



РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, 35 000 ГРН.

25 липня 2022

Місто: Київ

Вік: 47 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Офісний персонал, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

ТМ АО ПО «КОНТИ»

Киев ООО «Партнер Дистрибьюшн» (Производство/ Торговля), Київ

04.2018 – 03.2020 (1 рік 10 місяців)

Обов'язки:

Обязанности:

- Управление, организация, анализ и контроль деятельности дистрибьютора.
- Управление командой на подотчетной территории.
- Разработка мероприятий по стимулированию продаж.
- Увеличение показателей качественной и количественной дистрибуции.
- Контроль финансовых взаимоотношений с дистрибьютором.
- Контроль выполнения дистрибьютором ассортиментной, маркетинговой, ценовой и территориальной политики компании.
- Планирование и проведение маркетинговых активностей на подотчетной территории.
- Развитие всех каналов сбыта.

Достижения:

- Сформировал эффективную торговую команду на вверенной территории.
- Успешно внедрил эксперементальную систему мотивации персонала.
- Активировал канал сбыта ВИП,ОПТ и ХОРИКА.
- Восстановил дистрибуцию брендов в г. Киеве и киевской области.
- Увеличил нумирическую дистрибуцию на 10%, качественную дистрибьюцию на 15% в сравнении с аналогичным периодом 2017 года.
- На протяжении периода работы выполнение плана Sell-in, Sell-out, АКБ на вверенной территории.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

МП АО ПО «КОНТИ»

ООО «Парк Инвест» (Производство/ Торговля), Кривий Ріг

03.2015 – 04.2018 (3 роки 1 місяць)

Обов'язки:

Обязанности:

- выполнение объема продаж
- минимизация дебиторской задолженности

- увеличение дистрибуции
- планирование роботы торговой команды
- подбор персонала
- постановка задач команде
- обучение и мотивация персонала
- контроль роботы команды
- анализ роботы команды
- **Достижения:**
- формирование эффективной торговой команды
- увеличение качественной и количественной дистрибуции
- сокращение отсрочек платежа с 14 до 7рабочих дней

ЭТА АО ПО «Конти»

ООО «Парк Инвест» декабрь2014 – март2015: Обязанности: (Производство/ Торговля), Кривий Ріг

12.2014 – 03.2015 (2 місяці)

Обов'язки:

Обязанности:

- разработка территории и наведение коммуникаций
- заключение договоров
- установка оборудования
- контроль наличия и запаса товара в торговой точке
- работа по возврату денежных средств за поставки
- ведение текущей отчетности

Достижения:

- увеличение активной клиентской базы 124тт-161тт
- контроль дебиторской задолженности, в результате снижение её с 40% до 20%
- установка 27 единиц единиц крупногабаритного ТО и переоборудование, установка дополнительного освещения 5 ед,. в результате увеличение объемов продаж в тт. на 15%

ЭТА АО ПО «Конти»

ООО «Сладкая жизнь» январь 2013 - октябрь 2014 (Производство/ Торговля), Донецьк

01.2013 – 10.2014 (1 рік 8 місяців)

Обов'язки:

Обязанности:

- разработка территории и наведение коммуникаций
- заключение договоров
- установка оборудования
- контроль наличия и запаса товара в торговой точке
- работа по возврату денежных средств за поставки
- ведение текущей отчетности
- **Достижения:**
- увеличение количественной дистрибуции на 69% (прирост активной клиентской базы с 65 до 93тт.)
- установка крупногабаритного ТО, 27 единиц
- увеличение объема продаж в сравнении с аналогичным периодом на 20% в денежном эквиваленте и 18% в тоннаже (2012г. – 2014г.)

торговый представитель:

ПАТ «Сан Ин Бев Украина» (Производство/ Торговля), Горлівка

11.2011 – 03.2012 (3 місяці)

Обов'язки:

- разработка территории и наведение коммуникаций
- заключение договоров
- контроль наличия и запаса товара в торговой точке
- работа по возврату денежных средств за поставки
- ведение текущей отчетности
- установка холодильного оборудования 8 единиц

водитель руководителя.

ОАО « Топаз» (Разработка / Производство), Донецьк

04.1999 – 10.2011 (12 років 5 місяців)

Обов'язки:

- Развозка руководителя и других людей по его поручению;
- Контроль технического состояния автомобиля;
- Выполнение работ по обеспечению его безопасной эксплуатации;
- Прохождение технического обслуживания и технического осмотра;
- Поддержание исправности и чистоты автомобиля;
- Выполнение поручений руководителя.

Освіта

Донецкий институт железнодорожного транспорта (Донецьк)

Спеціальність: экономический, "менеджмент организаций"

незакінчена вища, 09.2010 – 08.2014 (3 роки 11 місяців)

Донецкая областная школа радиоэлектроники (Донецьк)

Спеціальність: радиоэлектроники/мастер

середньо-спеціальна, 09.1995 – 05.1999 (3 роки 7 місяців)

Додаткова освіта

• Ицхак Пинтосевич, Действуй! Влияй! Живи! Богатей! Люби! 2018г

• Онлайн тренинг Радислав Гандапас:Система достижения целей ,Самоменеджмент и самомативация, Скрипты и алгоритмы успеха 2018г

Знання мов

Російська - Високий рівень (вільно), Українська - Високий рівень (вільно), Англійська - Нижче середнього

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: • пользователь ПК и приложений Office
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Профессиональные навыки: • навык роботы с торговой командой • навык подбора персонала • навыки ведения переговоров • умение убеждать и слушать Личные качества: • ответственность • внимательность • настойчивость • пунктуальность • самоорганизованность • коммуникабельность • эмоциональная стабильность • высокая работоспособность • презентабельность
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Занять должность регионального менеджера . Использовать собственные знания для повышения собственного опыта и прибыли компании».