



РЕГИОНАЛЬНЫЙ, ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 25 000 ГРН.

🔄 26 липня
2021

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 46 років

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота

Категорії: Видавництво, поліграфія, Телекомунікація та зв'язок

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Готовий до відряджень

Досвід роботи

Руководитель проекта

Полиграфия Киев (Производство печатной, полиграфической продукции), Київ
06.2015 – По теперішній час (9 років 3 місяці)

Обов'язки:

Дизайн, изготовление этикеток

Разработка и дизайн макетов полиграфической продукции,. Подготовка к печати. Цифровая печать. Прием и обработка заказов, работа с клиентами.

Коммерческий директор, региональный менеджер

Издательский дом «Третья планета», Холдинг ASG (Производство мультимедиа, контента, редакторская деятельность Издательская деятельность Распространение мультимедиа и печатной продукции Производство печатной, полиграфической продукции), Київ

10.2012 – 05.2015 (2 роки 7 місяців)

Обов'язки:

Зона ответственности – Украина, Страны СНГ.

Должностные обязанности: Управление службами продаж, маркетинга, закупок, логистики. Администратор сайта компании, ввод новых позиций, контроль поступления и выполнения заказов.

Компания Bauer Media (издательство)

Региональный менеджер по продажам (Производство мультимедиа, контента, редакторская деятельность Издательская деятельность Распространение мультимедиа и печатной продукции Производство печатной, полиграфической продукции), Київ

10.2011 – 08.2012 (10 місяців)

Обов'язки:

Зона ответственности - Киевский и Южный регионы. Запуск дистрибутора по Киеву.

Компания Nestle Украина

Ведущий специалист, FSSM (Продукты питания), Київ

09.2002 – 10.2010 (8 років)

Обов'язки:

Разработка и доведение условий до команды продаж разноплановых акций, направленных на увеличение

дистрибуції, продаж, доли ринка, лояльності ТТ к торговій марке. Составление финансовой отчетности, ведение переговоров на любом уровне, поиск и привлечение новых клиентов, мониторинг рынка.

Достижения - постоянно успешные переговоры с руководством торговых точек о проведении акций для персонала и потребителей в т.точках. Акции по мотивации торгового персонала компании. Своевременная подача документации и отчетов в ЦО.

Освіта

Киевский национальный университет пищевых технологий (Київ)

Спеціальність: Менеджмент організацій

повна вища, 09.2002 – 05.2008 (5 років 7 місяців)

Колледж Бакаляр (Київ)

Спеціальність: Юридический, Юрист Экономист

середньо-спеціальна, 09.1996 – 06.1997 (9 місяців)

Знання мов

Англійська - Середній