

МЕНЕДЖЕР, КООРДИНАТОР, ТОРГОВИЙ ПРЕДСТАВНИК, 10 000 ГРН.

🔄 28 серпня 2019 📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 37 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Офісний персонал, Ремонт техніки та предметів побуту, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Готовий до відряджень

Опис

Резюме від 4 червня 2019

Янченко Віталій Анатолієвич

Управляющий, торговый представитель, координатор, консультант, 10 000 грн

Повна зайнятість.

Вік: 32 роки

Місто: Київ

Досвід роботи

16.11.07 ТОВ «Эльдорадо» г. Киев Профиль деятельности организации: импорт и реализация Крупно-бытовой, мелко-бытовой и IT техники

Должность: Продавец-консультант

Должностные обязанности: - Работа с клиентами, наработка и расширение клиентской базы, продажи и консультирование, наполнение полок. выставление товаров и соблюдения мерчендайзинговых правил. Наполнения клиентской корзины. Работа с сопроводительной торговой документацией. Организация и контроль отгрузок. Проведение рекламных мероприятий, увеличение объема продаж.

06.2008г. ЗАТ «Альфа Банк» г. Киев

Профиль деятельности организации: Кредитование физических и юридических лиц, продажа кредитных продуктов

Должность: Специалист группы обеспечения продаж в киевском регионе

Должностные обязанности: - Организация и проведения продаж. Консультирования, подбор наиболее подходящих продуктов и в дальнейшем ведение клиента. Продвижение кредитных продукта на рынке. Поиск и привлечение клиентов. Работа на ПК, составления договоров.

09.2011г. «Техникс» г. Киев

Профиль деятельности организации: Продажа мобильных телефонов, КПК и цифровой техники.

Должность: Продавец консультант. Опыт работы с клиентами и их возражениями. Продажи техники и операторских продуктов. Продажа беспроводного 3G интернета и 3G связи, также его настройка, и подключение. Опыт работы с 1С, настройка программного обеспечения телефонов и КПК. Работа с лотерейными автоматами. Работа с мелкой группой товара, такой как: компьютерные аксессуары, мобильные аксессуары, фирменные чехлы, зарядные устройства. Формирование спроса покупателей, заказ продукции, составление отчетности, ведения мониторингов задач.

09.2012г. ТТТ «Територия Твоей Техники» г.Киев

Профиль деятельности организации: Продажа мобильных телефонов, КПК и цифровой техники. Управления работы магазина

Должность: Управляющий магазина.

2014 -2015 "Техникс" магазины

Продавец-консультант

2015 -2017 "Техникс Сейлс"

Помощник Координатора

2017.04- 2018.06 "Техникс Сейлс"

Координатор Киевского региона

- управления персоналом
- планирование рабочих процессов
- подбор персонала
- контроль выполнения планов (продажа)
- ведение переговоров
- поиск потенциальных локаций
- решения административных вопросов
- обучение и стажировка персонала
- взаимодействие с другими подразделениями компании

2018.06 - 2019.01 "Техникс Сейлс"

Административный менеджер центрального региона

Ціль:

Работа в стабильной, компании. Желаемая деятельность: развитие новых направлений продаж, формирование, ведение и расширение клиентской базы. Достичь развития профессионального и финансового.

Мотивация: возможность профессионального развития и карьерного роста в рамках компании. Возможность долгосрочной работы в организации.

Образование:

09.04-06.12г.г.Национальный Технический Университет Украины «Киевский Политехнический Институту» г. Киев

Факультет: Механически Машиностроительный Институт, «ММИ»

Квалификация: Инженер (обработка металлов давлением)

Диплом государственного образца о высшем образовании

Профессиональные навыки:

Имею опыт работы с различные группы товаров, а также поиска клиентов. Ключевые навыки: знание правил продажи и обслуживания клиентов, работа с возражениями, Умение анализировать конкурентоспособность продаваемого продукта. Опыт проведения презентаций новых видов оборудования и другой продукции. Также опыт работы на ПК (продвинутый пользователь), 1С, офисными программами. Сборка и настройка ПК.

Дополнительное образование:

09.2002-05.2004 Курсы Английского языка г.Борисполь

Уровень – Pre-intermediate

Личные качества:

- Имею водительские права категории «В», общий стаж вождения 7год, личный автомобиль. Возможность командировок.
- Обладаю хорошей коммерческой интуицией, способен находить подход к клиентам.
- Способен анализировать и прогнозировать.
- Готов к большим объемам работ и ненормированному графику.
- Желаю профессионально расти и развиваться в команде профессионалов в перспективной, стабильной компании.
-