

Черевко Дмитро

ДИРЕКТОР З ПРОДАЖУ, 45 000 ГРН.

🔄 1 листопада
2021

📍 Місто: [Київ](#)



Вік: 53 роки

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, плаваючий графік роботи

Категорії: HR, управління персоналом, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Освіта:

Київський Державний Лінгвістичний Університет, диплом англійської та німецької філології

Українська Національна Академія Внутрішніх Справ, диплом юриста

Досвід роботи:

Субару Україна

Київ, Україна

черв 2013 – січ 2019

Керівник Департаменту розвитку дилерської мережі

Основні обов'язки:

- Контроль роздрібного продажу, збільшення долі ринку
- Якісний розвиток дилерів (KPI, CRM, тренінг, коучінг)
- Кількісний розвиток дилерської мережі
- Дотримання стандартів бренду

Порше Україна

Київ, Україна

бер 2010 – бер 2013

Менеджер з розвитку дилерської мережі Audi

Основні обов'язки:

- Розробка та виконання стратегії розвитку дилерської мережі
- Пошук потенційних інвесторів
- Контроль побудови концептуальних дилерських центрів
- Переговори з виробником
- Контроль старту нових дилерів

Порше Україна

Київ, Україна

гру 2008 – бер 2010

Регіональний менеджер Audi

Основні обов'язки:

- Координація бізнес-планування дилерів та їх розвитку
- Дотримання візуальних стандартів бренду
- Збільшення продажів дилерів, досягнення долі ринку
- Впровадження процесу продажу, контроль його дотримання

Хонда Україна

Київ, Україна

сер 2007 – гру 2008

Регіональний спеціаліст з розвитку

Основні обов'язки:

- Підтримання іміджу бренду за допомогою координації роботи дилерів
- Координація планування та розвитку дилерів
- Дотримання корпоративної ідентифікації бренду
- Впровадження процесу продажу, контроль його дотримання
- Проведення тренінгів з продажу та продукту для дилерів
- Контроль маркетингових кампаній дилерів

Антон Олерт

Київ, Україна

січ 2006 – сер 2007

Менеджер з продажу (пакувальні машин, обладнання з обсмажування кави, обладнання для переробки овочів)

Основні обов'язки:

- Пошук нових клієнтів
- Дотримання стандартів виробника
- Маркетингова підтримка продукту
- Ведення бази даних клієнтів

Віннер Імпортс Україна

Київ, Україна

січ 2004 – лип 2005

Менеджер з продажу та маркетингу Jaguar

Основні обов'язки:

- Координація планування та розвитку дилерів
- Розвиток іміджу бренду
- Впровадження процесу продажу та контроль складу
- Розвиток маркетингової стратегії
- Цінове позиціонування
- Тренінги з продукту та продажу
- Розробка POS-матеріалів

Жіллєтт Україна

Київ, Україна

лип 2000 – січ 2004

Менеджер з продажу (Oral-B та Braun)

Основні обов'язки:

- Розвиток бренду на фармацевтичному ринку та серед клінік
- Забезпечення рекомендацій стоматологів
- Проведення лекцій та семінарів
- Проведення тренінгів для торгових представників

Стіморол

Київ, Україна

кві 2000 – лип 2000

Оператор системи продажів

Основні обов'язки:

- Ведення бази даних клієнтів
- Звіти з продажів

ПрайсВотерхаусКуперс Київ, Україна

1997-2000

Адміністратор медійного розвитку проекту

Менеджер бази даних

Асистент Директора проекту

Знання мов:

Українська: Рідна

Російська: Рідна

Англійська: Вільно

Німецька: Базова