

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, ЛОГИСТ, 12 000 ГРН.

🔄 18 лютого
2020

📍 Місто: [Запоріжжя](#)

Вік: 30 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Логістика, доставка, склад, Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі

Опис

Немного о себе:

Я ответственно отношусь к любой поставленной передо мной задаче. Не имею привычки бросать начатое или откладывать на потом, то что можно сделать сейчас. Всегда имею положительный настрой и не боюсь трудностей, потому что трудности, которые мне приходится преодолевать делают меня лучше и способствуют росту моих целей.

Почему именно продажи?

А что может быть интереснее работы менеджера по продажам?! Это работа, которая позволяет развиваться каждый день, и в тоже время это игра, в которой огромный азарт мотивирует выиграть долгожданное «ДА!». Я люблю эту работу, потому что получаю огромное удовольствие от работы с людьми, и считаю работу менеджера по продажам для себя лучшей школой жизни.

Личные качества:

- Энергичность
- Настойчивость
- Коммуникабельность
- Гибкость
- Грамотность
- Пунктуальность
- Способность к самокритике
- Стремление к совершенствованию

Опыт работы

Помощник мастера по планированию

с 07.2019 по 10.2019
АО "Мотор Сич", Запорожье

Планирование и печать сменного задания

Обеспечение рабочих нарядами, кладовые сменным заданием

Ведение маршрутных карт

Написание и ведение графика сдачи делалей на план

Списание деталей (тех.акты, брак акты, на образцы)

Зарезка и списание отходов

Контроль выполнения должностных обязанностей распределителем работ

Ежемесячный отчет по остаткам

Проведение ежеквартальной и годовой инвентаризации

Кладовщик

с 05.2017 по 07.2019

АО "Мотор Сич", Запорожье

Подбор операционных карт и необходимого инструмента по сменному заданию

Выдача в работу и ведение учёта

Чистка и подача инструмента на проверку после каждого использования

Еженедельная переаттестации инструмента

Проведение ежегодной инвентаризации

Распределитель работ

с 09.2016 по 05.2017

АО "Мотор Сич", Запорожье

Получение заготовок, выдача в работу и последующая транспортировка по операциям

Подача деталей на контроль

Выписка сопроводительных документов и отправка деталей по цехам и на склад готовых деталей

Фторировка деталей

Маркировка тары

Помощь в проведении годовой инвентаризации

Диспетчер-логист, менеджер по подбору и обучению персонала

с 08.2015 по 09.2016

ВКФ Неман, Запорожье (Организация грузовых автомобильных перевозок)

работа удаленно с сайтами Della и Lardi Trans; поиск наиболее интересных загрузок для перевозчиков из одного города в другой; работа с заказчиками напрямую, поиск необходимого транспорта.

договоренность с перевозчиком и проверка его надежности;

договоренность с заказчиком (владельцем груза), с указанием всех данных водителя и машины;

контроль своевременной загрузки машины, благополучной доставкой груза к месту назначения, расчета с водителем и выгрузкой груза. Контроль оплаты услуг диспетчера.

Обработка резюме предоставленных кандидатами, подбор, обучение новых сотрудников и контроль выполнения поставленных задач.

Менеджер по продажам

с 12.2013 по 07.2014

ООО "АГРО-ТЕХНИКА", Запорожье (сельскохозяйственная техника)

Работа с существующей клиентской базой и ее расширение.

Холодные звонки, борьба с возражениями, выставление счетов и последующее ведение клиента.

Бармен

с 05.2013 по 10.2013

кафе-бар "Встреча"

Обслуживание посетителей за баром и по совместительству в качестве официанта, приём заказов на банкеты и их проведение, поддержка территории заведения в чистоте, работа с кассовым аппаратом, оформление заявок, прием товара, проведение инвентаризации.

Продавец-консультант

с 12.2012 по 02.2013

ЧП Волк А. Н. ("Perfume for you"), (Разливная парфюмерия)

Привлечение клиентов раздачей рекламной продукции, выявление потребности, консультирование, обслуживание.

Менеджер по работе с клиентами

с 07.2012 по 10.2012

ЧП КП "Техинпром", (Реклама, строительство)

Расширение клиентской базы (осуществление холодных звонков, борьба с возражениями, выезд на встречи, подписание договоров, последующее ведение клиента)

Менеджер по работе с клиентами

с 03.2012 по 04.2012

ООО "БЕСТ СОФТ", (IT технологии)

Работа с существующей базой клиентов, её расширение (осуществление холодных звонков, борьба с возражениями, назначение и проведение презентаций).

Менеджер по работе с клиентами

с 02.2012 по 03.2012

ЧП КП "Терна Трейд", (IT технологии)

Расширение клиентской базы (осуществление холодных звонков, борьба с возражениями ...)

Проходила практику, помощник менеджера

с 09.2011 по 11.2011

ООО НПФ "СВЕДА, ЛТД", (Изготовление весоизмерительных систем)

Изучение техники продаж.

Дополнительный опыт:

На протяжении 4-х лет занималась промоутреской деятельностью.

Образование

ЗНТУ (НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ «ЗАПОРІЗЬКА ПОЛІТЕХНІКА»)

Технология машиностроения, Запорожье

Высшее, с 09.2018 по настоящее время

Запорожский Авиационный Колледж

Организация производства, специалист по производственному менеджменту, Запорожье

Среднее специальное, с 09.2008 по 02.2012 (3 года 5 месяцев)

Навыки работы с компьютером: MS Office (Word, Excel), docs.google, IP-телефония

Знание языков:

- Украинский — выше среднего
- Русский — свободно
- Английский — ниже среднего