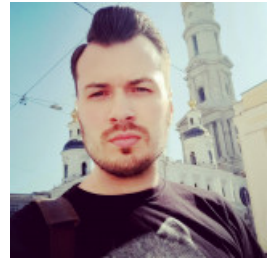


Смит Андрей

★ МЕНЕНДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 20 000 ГРН.

🔄 20 квітня 2022 📍 Місто: [Харків](#)

📍 Готовий до відряджень: [Ужгород](#)



Вік: 34 роки

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота

Категорії: IT, WEB фахівці, Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Sales Manager

Laba (онлайн-школа), Харків

02.2022 – 04.2022 (2 місяці)

Обов'язки:

Sale's manager (ru / ua speaking customers)

Sales Manager

skillsetter.io (Образовательная онлайн платформа), Харків

08.2021 – 03.2022 (6 місяців)

Обов'язки:

Senior curator Sales Manager.

Выполнение и перевыполнение планов продаж.

Cross-sell и Up-sell курсов и профессий на платформе в симуляторе

менеджер по сопровождению клиентов

Zakupka.com (маркетплейс), Харків

02.2021 – 08.2021 (6 місяців)

Обов'язки:

Senior account manager.

Консультация по текущей ситуации магазина на портале.

Лонгирование договоров сотрудничества.

Cross-sell маркетингового обслуживания, seo-работ, наполнение контентом и других услуг компании.

ИП Жиздра (информационные услуги), Харків

12.2019 – 02.2021 (1 рік 2 місяці)

Обов'язки:

Stories-album: sales ПО, был ответственный за запуск и распространение сервиса в странах Европы и Азии.

TargetSpace: sales курсов по таргетированной рекламе.

менеджер по продажам

LoftSchool (Обучение IT), Харків
12.2018 – 11.2019 (11 місяців)

Обов'язки:

Менеджер по продажам.
Middle sales manager.
Подбор и продажа курсов и профессий по it-разработке.

менеджер проектов

Polimentor (Реклама / Маркетинг / PR-услуги / Аутсорс / B2B / B2C), Харків
10.2016 – 12.2018 (2 роки 2 місяці)

Обов'язки:

Менеджер группы Polimentor
Middle sales manager.
Консультация, продажи на 70 разных проектах контакт-центра.
Выполнения крі по конверсии, плану продаж.

должность оператор 2-го уровня по обработке входящих обращений Департамента "Сервисные звонки" НМКЦ

Приватбанк (Банки), Дніпро
08.2014 – 09.2016 (2 роки 1 місяць)

Обов'язки:

Менеджер по обслуживанию PrivatBank
Консультации клиентов, продажа банковских услуг на линии 3700

**оператор проекта
Rozetka**

Аделина КЦ (Продажи / Аутсорс), Київ
01.2013 – 08.2014 (1 рік 7 місяців)

Обов'язки:

Менеджер по продажам Rozetka.ua

Junior sales manager.
Консультация покупателей.
Продажи upsale и cross-sell.

Освіта

Харьковский национальный университет имени В.Н. Каразина (Харків)

Спеціальність: Механико-математический
повна вища, 09.2009 – 06.2014 (4 роки 9 місяців)

Знання мов

Російська - Високий рівень (вільно), Українська - Високий рівень (вільно)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Уверенный пользователь ПК, рабочих программ: Crm, GD, Amo, Bitrix24 и другие;
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Рабочие: коммуникабельность, стрессоустойчивость, исполнительность.
умение работать в команде на результат, внимательность. Личные: презентабельный внешний вид, обучаемость, самостоятельность, инициативность, пунктуальность, честность.
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Хочу испытать вашу возможность для применения своих сильных сторон и навыков в работе, чтобы быть продуктивным сотрудником. Я горжусь своей работой и получаю удовольствие, когда использую свои качества на благо компании, клиента и честности по отношению к