

# ЗАМЕСТИТЕЛЬ УПРАВЛЯЮЩЕГО (ВЭД, СБЫТ, СНАБЖЕНИЕ)

**2**0 травня

Вік: 40 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Логістика, доставка, склад, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі
✓ Є діти
✓ Готовий до відряджень

## Досвід роботи

### заместитель управляющего

ЧАО "Карбо и Крепь" (производство и сбыт элементов анкерного крепления), Макіївка 12.2016 – 03.2020 (3 роки 2 місяці)

#### Обов'язки:

- 1. Организация производства на предприятии(производство анкеров, полимерных ампул)
- 2. Осуществление таможенного оформления на предприятии:
- подготовка документов на ввоз/вывоз груза;
- получение и оформление разрешительных документов и заключений;
- взаимодействие с таможней через брокерского представителя;
- взаимодействие с перевозчиками по доставке груза;
- организация разгрузки груза, прием и качество груза;
- 2. Предоставление отчетов по коммунальным платежам предприятий, работа с гос. Структурами, получение разрешений (МЧС, СЭС, экологи и т.д.).
- 3. Организация и координация сбыта/снабжения продукций:
- поиск и привлечение клиентов;
- работа с клиентской базой и поддержание ее в актуальном состоянии;
- проведение переговоров с клиентами, встречи с клиентами;
- составление коммерческих предложений и заключение договоров;
- выставление счетов;
- составление планов продаж;
- составление отчетов по результатам работы;
- обеспечение производства сырьем;
- ведение переговоров с поставщиками
- 4. Организация, руководство и контроль работы авто предприятия.
- 5. Общие вопросы.

## менеджер по продажам

ООО "ТД "Карбокрепь" (сбыт бурового оборудования), Макіївка 09.2011 – 12.2016 (5 років 2 місяці)

#### Обов'язки:

- 1. Осуществление таможенного оформления на предприятии:
- подготовка документов на ввоз/вывоз груза;
- получение и оформление разрешительных документов и заключений;
- взаимодействие с таможней через брокерского представителя;
- взаимодействие с перевозчиками по доставке груза;
- организация разгрузки груза, прием и качество груза;
- 2. Предоставление отчетов по коммунальным платежам предприятий.
- 3. Организация и координация сбыта продукций:
- поиск и привлечение клиентов;
- организация работы менеджеров по сбыту;
- работа с клиентской базой и поддержание ее в актуальном состоянии;
- проведение переговоров с клиентами, встречи с клиентами;
- составление коммерческих предложений и заключение договоров;
- выставление счетов;
- составление планов продаж;
- оставление отчетов по результатам работы;
- 4. Организация, руководство и контроль работы авто предприятия.

#### Освіта

# Европейский университет (Донецьк)

Спеціальність: Менеджмент ВЭД

повна вища, 09.2000 - 06.2005 (4 роки 9 місяців)

#### Знання мов

Англійська - Початковий

### Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Знание ОС Windows XP, Vista, Windows 7, Linux. Уверенный пользователь MS Office (Excel, Word, Outlook, Access), работа с Интернетом (Opera, Internet Explorer, Mozilla Firefox, Chrome) и электронной почтой (Outlook Express). Текстовые и графические редакторы (Word, WordPad, PowerPoint, Access, Paint, Excel, Photoshop). Владение Abbyy FineReader 9.0 Professional Edition/