Головко Асия



МЕНЕДЖЕР ПРОЕКТА, 30 000 ГРН.

5 листопада 2021 Місто: Київ

Вік: 45 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі, Робота за кордоном

✔ Готова до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

руководитель проекта

Kompozit (лакокрасочная продукция), Київ
03.2018 – 03.2020 (2 роки)

Обов'язки:

- Разработка стратегии и внедрение новой ТМ ART Kompozit (краски для художников) на рынки Украины и Европы

- Поиск и подключение клиентов, переговоры, подписание контрактов, создание базы данных
- Маркетинговое исследование рынка и новых тенденций, расширение ассортимента
- Разработка и создание рекламной информации для сайтов и полиграфии
- Участие в различных мероприятиях и социальных проектах, организация и участие в выставках
- Аналитика и прогноз продаж, планирование производства, и запасов на складах
- Поддержание ценовой политики РРЦ на территории Украины.

Достижения:

Я организовала и обеспечила продажи в новом для компании сегменте рынка. За пол года подключила основных клиентов на рынке Украины. Разработала и расширила ассортимент продукции. За 1й год вывела продукт на международный рынок при маленьком ассортименте. Организовывала и участвовала в Украинских и Международных выставках. За 2 года работы продукт стал узнаваем и востребован в Украине и на международном рынке.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Руководитель оптовых продаж

ScrapMir (товары для творчества), Київ
01.2015 – 03.2018 (3 роки 1 місяць)

Обов'язки:

- Участие в стратегическом управлении компании, организационное планирование

- Обеспечение продаж оптового направления, управление ассортиментом

- Организация ВЭД компании

- Оптимизация поставок.

Достижения:
Увеличила продажи на 100%, расширила штат в 3 раза, повысила эффективность рабочего процесса. Развила в компании экспортные продажи, подключила новых клиентов (20 стран), подписала контракты с новыми дистрибьюторами. Создала структуру работы в компании и эффективно управляла ею.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Руководитель розничных продаж

Santan (комплектующие для отопления и водоснабжения), Київ

09.2014 – 05.2015 (7 місяців)

Обов'язки:

- Открытие филиала в Киеве, административное управление, организация всех процессов, управление персоналом (15 человек).

Достижения:
В результате организации, структурирования поставок и работы магазина наладила полноценные продажи, создали базу данных и установили систему скидок.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

руководитель розничной сети

ФОП Бородина (розничные продажи фильмы, музыка, компьютерные игры), Київ

04.2009 – 08.2013 (4 роки 4 місяці)

Обов'язки:

- Открытие и запуск 3х магазинов с «0», набор команды (17человек) и развитие продаж. Администрирование всех рабочих процессов.

Достижения:
Запустила в работу новые магазины, сформировала команды, участвовала в создании сайта, креативного дизайна магазина, и корпоративной культуры. Наполнение, запуск и развитие бизнес проекта, приносящего полноценный доход.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

Европейский Университет (Одеса)

Спеціальність: Экономика предприятия

повна вища, 09.2003 – 05.2009 (5 років 7 місяців)

Додаткова освіта

• Выход на Глобальные рынки (Киевская Могилянская Бизнес Школа) 2019г.
• Эмоциональный Интелект (BTG) 2018
• Международная Єкспортная Академия 2019-2020

Знання мов

Англійська - Вище середнього, Українська - Професійний (експерт)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Продвинутый ПК-пользователь (Word, Excel, Power Point, MS Office), 1С, CRM. Ключевые компетенции: • Опыт запуска и управление проектов с «0» более 15 лет • Вывод продукции на международный рынок (4 года опыта) • Формирование, управление, обучение команды более 15 человек • Аналитика рынка, разработка стратегии, создание концепции, продвижение • Финансовое планирование, продажи. • Организация и участие в украинских и международных выставках.
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Личностная зрелость, высокая ответственность, инициативность. Готовность к длительным командировкам. Природное чувство deadline. Способна оперативно принимать решения в экстренных ситуациях. Хорошо развиты организаторские и коммуникативные способности, умение вести переговоры. Люблю доводить начатое дело до максимального результата. Ценю качество жизни во всех ее сферах. Умею создавать систему, планировать, развивать, внедрять новые идеи и проекты. С удовольствием применю на практике методы управления Scram. В приоритете для меня постоянное развитие, поэтому с радостью приобрету у вас новые навыки. Чтение книг (30 книг за прошлый год), постоянное развитие (тренинги), путешествие (в прошлом году посетила 10 стран), спорт (чемпионка мира по ультрамарафону 50км в составе зборной Украины), Скрапбуккинг, пишу книгу, изучаю бизнес психологию

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Международная компания, стремящаяся к развитию. Современные методы управления. Эмоционально благоприятная обстановка в коллективе. Перспектива роста и реализация своего потенциала. Честность в договоренностях и достойная оплата.