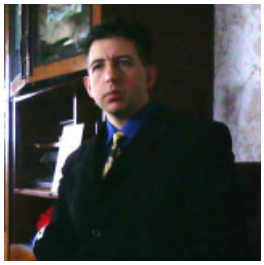
Бондаренко Вадим



СОТРУДНИК ВЭД (ТЭО-ЛОГИСТИКА), 20 000 ГРН.

5 травня

Місто: Одеса

Вік: 41 рік

Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота, часткова зайнятість

Категорії: Логістика, доставка, склад, Офісний персонал, Транспорт, автосервіс

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Учредитель/Директор

ЧП УКРЭКСПОРТ (Импорт/Экспорт), Луганськ

11.2002 – 05.2014 (11 років 5 місяців)

Обов'язки:

Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД) – это внешнеторговая, инвестиционная или иная деятельность или кооперация в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности. В моем частном случае это просто обмен товарами – импорт/экспорт – в рамках своего ЧП УКРЭКСПОРТ и просто обмен услугами – финансовыми – в рамках соглашений с TELETRADE D.J. LTD и Forex Club International Limited.
Так, последние 15 лет практикую торги с Teletrade D.J. Limited (Гонконг) на биржевом счете в USD, проводя валютные торги на суммах 50000$ и 100000$ и (150000$) от любых инвесторов, частных/корпоративных, местных/иностранных, в среднесрочный и долгосрочный период времени. Финансовые инструменты – 20 валютных пар для 50000$ и 40 для 100000$. И параллельно с 2018 года, в микромасштабе, применяю полученный опыт в торгах Forex Club International Limited (Кипр) на минимальных инвестициях 1000-10000, достигая в среднем троекратного увеличения вложений за короткий промежуток времени. Финансовые инструменты – от 1 до 5 валютных пар, исходя от заданного депозита и допустимого риска.
Иными словами, могу делать ВЭД в привычном понимании термина – поиск зарубежных клиентов, работа с ними, получение заказов, профессиональное общение и т.д. Но не буду этого делать только за обещание денег. Зарплата все еще один из моих источников на сегодняшний день. А завтра – буду только вспоминать наём как в кошмарном сне...

В любом случае, «гении» логистики в Одессе не имеют представления о внешнеэкономической деятельности. Для них это внутриэкономическая деятельность – тупо обзванивать своих старых клиентов и новые найденные контакты в УКРНЕТЕ. Сунуть нос в чужих отправителей – привычное дело. Высунуть нос на мировую арену – неподъемное дело. Там же платить за звонки не копейки, не гривны за рекламные пакеты, и не фейсом блистать при сделках. Так хоть из меня «гения» не делайте. Если так будет понятней, перефразирую О.Бендера: сначала деньги, потом внешнеэкономическая деятельность. Настоящая, неподдельная!

Освіта

Восточноукраинский национальный университет имени В. И. Даля (Луганськ)

Спеціальність: Международные экономические отношения

повна вища, 09.2002 – 06.2007 (4 роки 9 місяців)

Знання мов

Англійська - Професійний (експерт)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Все стандартные приложения MS Windows и MS Office. А если говорить подробно:

Word, Excel, Photoshop, FrontPage, Adobe. И биржевые Metatrader4, Multiterminal. С ними постоянно работаю.
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Не приемлю сетевой маркетинг и тому подобный обман звонками надоедливыми. И испытываю отвращение к торговым агентам, лезущим и в окна, и в двери. Серьезные предложения по внешнеэкономической деятельности – шлите не имейл. Понравится – отреагирую. Не ищу работу активно, тем паче у ханжи-дебила, у которого только одна извилина: как кого кинуть. Иноверного, иногороднего, просто нерадивого. Вернее две извилины: 1) как кого кинуть и 2) сделать это руками чужими. «Одесса не Россия и не Украина», как сказал известный сатирик.
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Аванс 10000грн или к чертям катитесь! Точнее к иудеям или хасидам.