

# Кисельов Віктор

## ★ МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ НЕРУХОМОСТІ, 30 000 ГРН.

🔄 27 травня  
2021

📍 Місто: [Вінниця](#)

Вік: 35 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Недрухомість та страхування, Офісний персонал

✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Досвід роботи

#### Менеджер з продажу нерухомості

ЖК «Резиденція», ЖК «Рів'єра» (Первинна нерухомість), Вінниця  
07.2015 – 02.2017 (1 рік 7 місяців)

##### Обов'язки:

Функціонал менеджера відділу продажу новобудови:

- прийом вхідних дзвінків та консультації за телефоном
- консультація існуючої бази клієнтів
- підбір нерухомості: квартира, нежитлове приміщення (гараж, комора), комерційне приміщення
- підбір нерухомості за договором переуступки
- консультація клієнтів в офісі і безпосередньо показ об'єктів нерухомості
- налагодження контактів з керівництвом будівництва та бек-офісом
- робота з оптовими покупцями і VIP-клієнтами, з існуючими клієнтами, з проблемними клієнтами
- формування повного пакету документів для проведення угод
- проведення угод (договір застави, договір ЖБК, договір переуступки)
- контроль оплат, каси відділу продажів
- навчання, атестація, адаптація новачків

#### Менеджер з продажу нерухомості

ЖК «Європейський квартал», ЖК «Клубний дім» (Первинна нерухомість), Вінниця  
03.2015 – 06.2015 (3 місяці)

##### Обов'язки:

Функціонал менеджера відділу продажу новобудови:

- прийом вхідних дзвінків та консультації за телефоном
- консультація існуючої бази клієнтів
- підбір нерухомості: квартира, нежитлове приміщення (гараж, комора), комерційне приміщення

- підбір нерухомості за договором переуступки
- консультація клієнтів в офісі і безпосередньо показ об'єктів нерухомості
- налагодження контактів з керівництвом будівництва та бек-офісом
- робота з оптовими покупцями і VIP-клієнтами, з існуючими клієнтами, з проблемними клієнтами
- формування повного пакету документів для проведення угод
- проведення угод (договір застави, договір ЖБК, договір переуступки)
- контроль оплат, каси відділу продажів
- навчання, атестація, адаптація новачків
- досвід відряджень в інші міста, для навчання та адаптації новачків

## Контролер-касир операційного сектору

АТ «Ощадбанк» (Банківська діяльність), Жмеринка  
01.2014 – 03.2015 (1 рік 1 місяць)

### Обов'язки:

#### Обов'язки:

- прийом комунальних платежів від населення
- видача пенсій
- видача готівкових коштів, за рахунками клієнтів банку
- відкриття карткових рахунків
- навчання, атестація, адаптація новачків
- робота hall-менеджера.

## Менеджер з продажу

ТОВ «Медіатрейд» (Call-centre), Вінниця  
10.2012 – 08.2013 (10 місяців)

### Обов'язки:

#### Функціонал оператор Call-centre:

- проведення телефонних переговорів з існуючою і холодною базою клієнтів
- оформлення замовлень
- контроль виконання замовлень

#### У Відсутність супервайзера ісполеніе обов'язків, супервайзера:

- контроль роботи операторів
- підтримка операторів

## Освіта

### Вінницький інститут економіки Тернопільського національного економічного університету (Вінниця)

Спеціальність: Фінанси та кредит  
повна вища, 09.2011 – 06.2012 (9 місяців)

### Відкритий міжнародний університет розвитку людини "Україна" (Вінниця)

Спеціальність: Фінанси та кредит  
незакінчена вища, 09.2007 – 06.2011 (3 роки 9 місяців)

## **Додаткова освіта**

- Корпоративний бізнес-тренінг "Ефективний продаж нерухомості" (бізнес-тренер Вікторія Березіна)

## **Знання мов**

Російська - Професійний (експерт), Українська - Професійний (експерт), Польська - Нижче середнього

## **Додаткова інформація**

Знання комп'ютера, програм: Володіння такими операційними програмами як Windows, програми MS Office (Word, Excel), Internet.

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Можу працювати автономно і в колективі, відповідальний, терплячий, організований, стресостійкий, орієнтований на результат, легко навчаюся, комунікабельний, вмію знаходити спільну мову з клієнтами та колективом. Є успішний досвід навчання персоналу. Без шкідливих звичок, вмію швидко знаходити нестандартні рішення виходу з різних ситуацій.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Знайти високооплачувану роботу з можливістю кар'єрного росту.