МЕНЕДЖЕР ПО ФРАНЧАЙЗИНГУ, 30 000 ГРН.

19 квітня 2021 Місто: Київ

Готовий до відряджень: Казахстан, Білорусь, Польща

Вік: 41 рік
Режим роботи: вільний графік роботи, часткова зайнятість, додатковий заробіток
Категорії: Офісний персонал, Реклама, маркетинг, PR, Юриспруденція, право

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Досвід роботи

CEO, Консультант по франчайзингу

Franchise Capital (Управленческий консалтинг), Київ
07.2019 – По теперішній час (4 роки 9 місяців)

Обов'язки:

- Консультационные услуги по созданию и развитию бизнеса по схеме франчайзинга.
- Разработка или усовершенствование полного комплекта документации (франчайзингового пакета) для франчайзинговых сетей.
- Создание маркетинговой стратегии продвижения франшизы на рынке.
- Поиск, отбор и проведение переговоров с потенциальными франчайзи.
- Предоставление обновленной ежемесячной отчетности для клиентов-франчайзеров.
- Постоянный поиск и предоставление рекомендаций клиентам по улучшению франшизы их бизнеса.
- Мониторинг конкурентов в сфере франчайзинга для каждого из моих клиентов.
- Выступление на разных ивентах.

Совладелец, управляющий партнер

Franchising Full Cycle (FFC) (Управленческий консалтинг), Київ
06.2015 – 07.2019 (4 роки)

Обов'язки:

- В 2015 году совместно с партнером создал консалтинговую компанию Franchising Full Cycle (FFC).
- Начиная с 2015 года нами было реализовано более 50 франчайзинговых проектов в Украине, России, Беларуси, Казахстане, Кыргызстане и Молдове.
- Мы работаем с инвесторами (потенциальные франчайзи) белее чем в 25 странах мира.
- В 2018 году компания FFC открыла партнерские офисы в городах Алматы (Казахстан) и Бишкек (Кыргызстан).

Наши клиенты: Metro Cash and Carry Ukraine, Metro Cash and Carry Russia, NOVUS, Mail Boxes ETC., Re/Max, DELFAST, Small Fruit, ZARINA, Victoria Museum, Soup Culture, Race Nation, Steffany, Червоний Маркет, Мемориал Сервис, VILLA terra, Мой стоматолог, RockFellow, ZVD, M'ясторія, Rock School, Merry Berry, MVK, Veterano Group, ВОПАК, PESTO CAFE, Kid'IT, Savvy Nation, Dieselok, Веселі Карамелі, НАСОЛОДА Sweets & Bakery и многие др.

Руководитель отдела франчайзинга

Novus Ukraine (Продуктовый ритейл), Київ
02.2014 – 06.2015 (1 рік 4 місяці)

Обов'язки:

• Постоянный мониторинг рынка франчайзинга стран СНГ и ближнего зарубежья, конкурентный бенчмаркинг;
• Разработка франчайзинговой программы с нуля;
• Четкое планирование на всех этапах проекта;
• Подготовка всей необходимой документации по проекту;
• Постоянное обновление инструментов франчайзингового пакета, разработка и внедрение новых инструментов

работы программы;
• Разработке и адаптация программы обучения и стажировки для персонала франчайзинговой точки;
• Налаживание каналов коммуникации между отделами главного офиса компании по проекту франчайзинга;
• Разработка и внедрение методов и инструментов по информированию и привлечению потенциальных франчайзи;
• Проведение презентаций проекта и переговоров с потенциальными франчайзи (вся Украина).

Достижения:
• Создание программы франчайзинга с "нуля".
• Успешно проведена переговорная компания по отбору первых франчайзи.

Разработчик и координатор франчайзингового проекта "Щедрий Кошик"

Metro Cash and Carry Ukraine (Оптовая торговля), Київ
09.2011 – 06.2013 (1 рік 9 місяців)

Обов'язки:

• Разработка и адаптация программы с учетом польского и болгарского опыта работы;
• Разработка "Brandbook" и «Toolbook», подготовка всех процедур и инструкций по проекту;
• Совместно с отделом маркетинга постоянный поиск и подготовка инструментов по массовому информированию потенциальных франчайзи;
• Отбор, обучение и контроль работы региональной команды (25 чел.);
• Совместно с отделом закупок проведение переговоров с поставщиками оборудования;
• Оказание всесторонней поддержки региональной команде в сложных проектах (планирование торговой площади магазина, подбор ассортимента, мерчендайзинг, декорация и т.д.);
• Построение и поддержка эффективных партнерских отношений с участниками программы (франчайзи);
• Имплементации условий франшизы;
• Контроль процесса предоставления отсрочки платежа (финансовый скоринг) клиентам, подготовка всех необходимых документов;
• Контроль соблюдения концепции проекта со стороны клиентов;
• Работа по реализации программ по улучшению качества и удовлетворенности клиентов;
• Постоянный анализ основных показателей эффективности проекта;
• Подготовка отчетности для регионального офиса в Польше.

Достижения:
• Создание программы с нуля.
• На момент ухода из проекта подписано 85 контрактов.
• Успешная координация региональной командой (25 чел).
• Все цели поставленные руководством по проекту на 2012 г. были перевыполнены.

Освіта

Национальный университет биоресурсов и природопользования Украины (Київ)

Спеціальність: Качество, стандартизация и сертификация продуктов питания
повна вища, 09.2010 – 05.2012 (1 рік 7 місяців)

Додаткова освіта

• Нидерландский институт маркетинга (NIMA), Маркетинг, уровень А, 2018, Киев
• Киево-Могилянская Бизнес Школа [kmbs]. Управление проектами. 2015, Киев
• PROFIT system: Академия франчайзинга. 2014, Киев

Знання мов

Українська - Професійний (експерт), Російська - Професійний (експерт), Англійська - Середній

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: • Предприниматель, эксперт по франчайзингу (Украина и страны СНГ), спикер деловых мероприятий • Основатель и CEO консалтинговой компании Franchise Capital • Сооснователь и Партнер консалтинговой компании Franchising Full Cycle Central Asia (FFC Central Asia) • Член Ассоциации франчайзинга Украины и Ассоциации франчайзинга Кыргызстана • Основам франчайзинга обучался у ведущих польских специалистов, первые практические навыки получил в польском франчайзинговом проекте «ODIDO» (более 2 500 франчайзинговых магазинов, проект от MAKRO Cash and Carry Polska SA) и украинском проекте «Щедрий Кошик» (84 франчайзинговых магазина, проект от METRO Cash and Carry Украина). • Прошел путь от

специалиста отдела франчайзинга к директору по франчайзингу международной компании, от франчайзи (покупатель франшизы) к управляющему Партнера международной консалтинговой компании в сфере франчайзинга. • Начиная с 2009 года, участвовал в реализации более 60-ти франчайзинговых проектов из 7 стран. В разные периоды работал с такими проектами: METRO Cash and Carry Украина (проект «Щедрий Кошик»), METRO Cash and Carry Россия (проект «Фасоль»), Mail Boxes ETC. (Украина/Казахстан/Кыргызстан), Trollbeads Украина, Novus, Zarina, Delfast, Kid'IT, Race Nation, Pesto Cafe, M'ясторія, MVK, Beauty-Prof и много других. • В прошлом сооснователь международной консалтинговой компании Franchising Full Cycle (FFC). В период с 06.2015 по 07.2019 занимал должность управляющего Партнера компании, лично запускал зарубежные офисы компании в городах Алматы (Казахстан) и Бишкек (Кыргызстан). • Опыт работы в многонациональных FMCG компаниях. • Умение работать на результат. • Легко адаптируюсь к различным условиям и коллективу. • Стремление к профессиональному росту, результатам и эффективности. • Активный образ жизни, энергичный, коммуникабельный. Интересы: Семья, бизнес, постоянное саморазвитие и самообразование, литература, музыка, спорт, кино, путешествия. Интересует: франчайзинг во всех его проявлениях, маркетинг, управление проектами, развитие бизнеса.