

# Прохода Віталій



## РЕГІОНАЛЬНИЙ МЕНЕДЖЕР.ТЕРИТОРІАЛЬНИЙ МЕНЕДЖЕР

🔄 18  
травня

📍 Місто: [Одеса](#)

Вік: 40 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Виробництво, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі    ✓ Є діти    ✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Досвід роботи

#### Регіональний менеджер

ТОВ "НЬЮТОН-ПРОМСЕРВІС (Химическая промышленность.Производство), Одесса

09.2020 – 07.2025 (4 роки 9 місяців)

#### Обов'язки:

Менеджер по продажам в Одесской, Николаевской, Херсонской, Кировоградской и Черкасской областях.

- - Ключевые сферы деятельности:
  - Управление продажами продукции компании в закрепленной местности.
  - Активное развитие клиентской базы: поиск новых партнеров и поддержка существующих.
  - Проведение коммерческих переговоров с дистрибьюторами, застройщиками, инвесторами, конструкторами и т.Д. об обратной связи от клиентов.
  - Аналитика и планирование:
  - Разработка и выполнение годового плана продаж.
  - Анализ динамики отгрузок и выявление тенденций на рынке.
  - Подготовка отчетности согласно корпоративным регламентам.
  - Мониторинг рынка: анализ конкурентов; поиск вероятных клиентов.
  - Обеспечение процесса продаж:
  - Проведение учений, презентаций и семинаров для клиентов.
  - Информирование клиентов об изменениях в прайс-листах, ассортименте, акциях, сроках поставки.
  - Полное сопровождение сделок: согласование цен, логистики, условий доставки. Передача заказов в отдел продаж и контроль их выполнения.
  - Участие в запуске новых проектов и инициатив.
  - Административные функции:
  - CRM-базы: актуализация информации о клиентах и истории взаимодействия.
  - Контроль отгрузок и дебиторской задолженности.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

#### Супервайзер

Смилянський (Торговля, продажі, закупки), Одеса

01.2015 – 05.2020 (5 років 3 місяці)

#### Обов'язки:

Обязанности: Формирование команды торговых представителей(5 человек)

Обучение торговых представителей

Постановка целей и задач Т.П.

Контроль за работой Т.П.

Контроль дебиторской задолженности

Контроль представленности в Т.Т.

Контроль стандартов компании

Анализ рынка

Проведение регулярных собраний.

Составление ежедневной отчетности

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

#### Торговый представитель

Олимпия (Торговля, продажи, закупки), Одеса

02.2014 – 01.2015 (11 місяців)

#### Обов'язки:

Контроль дебиторской задолженности

Контроль представленности в Т.Т.

Контроль стандартов компании

работа с существующей базой клиентов

поиск новых торговых точек

увеличение клиентской базы

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

#### Торговый представитель

ООО Империя (Торговля, продажи, закупки), Одеса

01.2009 – 02.2014 (5 років 1 місяць)

#### Обов'язки:

контроль дебиторской задолженности

работа с существующей базой клиентов

поиск новых торговых точек

, увеличение клиентской базы

, выставление и достижение точечных задач

, работа с ключевыми клиентами

, заключение договоров

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

#### Торговый представитель

Грей-ЮГ (Торговля, продажи, закупки), Одеса

02.2006 – 02.2009 (3 роки )

**Обов'язки:**

контроль дебиторской задолженности, поиск новых торговых точек, увеличение клиентской базы

**Освіта**

[Гидромет \(Одеса\)](#)

Спеціальність: Таможенный контроль

повна вища, 09.2003 – 05.2008 (4 роки 7 місяців)

**Знання мов**

Англійська - Середній

**Додаткова інформація**

Знання комп'ютера, програм: microsoft Offise.Exel.Word.1С