

# Федоренко Станислав

## ТАРГЕТОЛОГ, ТРАФІК-МЕНЕДЖЕР, PPC-СПЕЦІАЛІСТ (FACEBOOK, INSTAGRAM, GOOGLE)

🕒 12 вересня 2022 🗺 Місто: [Київ](#)

Вік: 34 роки

Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота, часткова зайнятість

Категорії: IT, WEB фахівці, Реклама, маркетинг, PR

[Увійдіть](#) або [зареєструйтесь](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Досвід роботи

#### SMM-менеджер, таргетолог

Freelance (SMM-продвижение), Київ

01.2019 – По теперішній час (7 років 1 місяць)

#### Обов'язки:

Создание и оптимизация бизнес-профилей разных компаний и предпринимателей в Instagram с нуля

Разработка контент-плана для продвижения аккаунта

Сегментация целевой аудитории для последующей таргетированной рекламы

Полное ведение бизнес-аккаунтов (регулярный постинг в ленту и сториз, проведение конкурсов и розыгрышей)

Наполнение профиля активной аудиторией, рост числа подписчиков путем повышения вовлеченности и охватов.

Настройка автоответов в директ

Результат: кратное увеличение количества лидов для бизнеса с помощью Instagram-профиля.

Работа в таких нишах, как:

- продажа ювелирных изделий ручной работы на рынки Европы и США;

- перманентный макияж;

- татуаж;

- маникюр;

- барбершоп;

- автосалоны;

- магазины обуви и одежды.

#### Таргетолог

Freelance (Реклама в соцсетях), Київ

01.2018 – 08.2020 (2 роки 7 місяців)

#### Обов'язки:

Рассматриваю предложения проектной работы на удаленной основе.

С агентствами НЕ СОТРУДНИЧАЮ.

Профессионально занимаюсь настройкой таргетированной и контекстной рекламы для разных направлений бизнеса.

Работа в таких соц- сетях, как Facebook и Instagram.

Опыт комплексного развития аккаунтов (включая таргет) - 2 года.

Перечень ключевых клиентов предоставлю при предметном разговоре. Работа как с небольшими ежемесячными бюджетами (\$300-500), так и с более крупными (\$30-50к).

Также работаю с:

Google Adwords - навыки создания и ведения РК на поиске + медийных РК, оптимизация цены за клик

Facebook Ads Manager - опыт создания и ведения таргетированных РК для коммерческих Instagram-аккаунтов

Работал с партнерскими сетями

Успешно отливал через тизерные сети, FB, контекст на товарку, адапт и нутру.

#### **КОМУ ПОДХОДИТ?**

- Владельцам бизнеса, предпринимателям, которые хотят увеличить количество клиентов и продаж.
- Экспертам, блогерам, которые хотят увеличить количество подписчиков и уровень вовлеченности.

Моя задача - увеличить количество заявок из Instagram/Facebook с помощью запуска рекламы на Ваш профиль.

Основные ниши, в которых был получен опыт и результат: продажа ювелирных изделий ручной работы на рынки Европы и США, перманентный макияж, татуаж, маникюр, барбершоп, автосалоны, магазины обуви и одежды и другие.

Чем я могу быть полезен:

Разобрать и оптимизировать существующий профиль

(ник, аватарка, хайлайты, текст в шапке, визуальный и текстовый контент, подготовка профиля к запуску рекламы)

Произвести настройку таргетированной рекламы:

- подготовить профиль к запуску рекламы;
- проанализировать основных конкурентов в нише;
- проанализировать и выделить 3-5 портретов ЦА
- составить УТП;
- подготовить 3-5 креативов (фото, видео, продающие тексты) на каждый портрет ЦА
- запустить тестовую РК;
- проанализировать результаты и провести соответствующие корректировки по оптимизации РК для отлива основного бюджета.

Осуществлять дальнейшее ведение РК (после первого запуска):

- масштабирование РК;
- запуск последующих РК.

Отдельно провожу консультации и аудит аккаунтов

Также занимаюсь комплексным ведением и развитием аккаунтов.

## **Business development manager**

Factum Group Ukraine (Маркетинговые исследования), Київ

11.2014 – 12.2019 (5 років )

Обов'язки:

Поиск и построение долгосрочных отношений с клиентами в сферах FMCG, СМИ, банковского дела и финансов, здравоохранения и фармацевтики, розничной торговли, телекоммуникаций и других на рынке Украины и других, таких как Грузия, Казахстан, Корея, Сингапур, Франция, Польша.

Контроль реализации проектов для иностранных клиентов и ведение деловых переговоров и переписки на всех этапах.

Удовлетворение всего спектра потребностей клиентов в исследованиях путем подбора необходимых решений для исследовательских задач.

Развитие новых каналов продаж.

Контроль участия компании в тендерах.

Своим достижением я считаю привлечение ряда крупных клиентов на местный рынок в сегментах FMCG, Retail, Telecommunications и совместную реализацию нескольких крупных проектов.

Я также принимал участие в привлечении и удержании крупных иностранных клиентов и успешно контролировал реализацию проектов на всех этапах.

## **Освіта**

### **Киевский Славистический Университет (Київ)**

Спеціальність: Экономика предприятия, маркетинг

повна вища, 09.2005 – 06.2009 (3 роки 9 місяців)

## **Додаткова освіта**

- Комплексное SMM-продвижение, 2019

## **Знання мов**

Англійська - Вище середнього

## **Додаткова інформація**

Знання комп'ютера, програм: Кейсы и примеры работ здесь: <https://goo-gl.su/k2xR2V>

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Рассматриваю предложения проектной работы на удаленной основе. С агентствами НЕ СОТРУДНИЧАЮ. Стоимость и перечень услуг обсуждается индивидуально.