

Федоренко Станислав

ТАРГЕТОЛОГ, ТРАФИК-МЕНЕДЖЕР, PPC-СПЕЦІАЛІСТ (FACEBOOK, INSTAGRAM, GOOGLE)

🔄 12 вересня 2022 📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 34 роки

Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота, часткова зайнятість

Категорії: IT, WEB фахівці, Реклама, маркетинг, PR

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

SMM-менеджер, таргетолог

Freelance (SMM-продвиження), Київ

01.2019 – По теперішній час (7 років 5 місяців)

Обов'язки:

Создание и оптимизация бизнес-профилей разных компаний и предпринимателей в Instagram с нуля
Разработка контент-плана для продвижения аккаунта
Сегментация целевой аудитории для последующей таргетированной рекламы
Полное ведение бизнес-аккаунтов (регулярный постинг в ленту и сториз, проведение конкурсов и розыгрышей)
Наполнение профиля активной аудиторией, рост числа подписчиков путем повышения вовлеченности и охватов.
Настройка автоответов в директ
Результат: кратное увеличение количества лидов для бизнеса с помощью Instagram-профиля.

Робота в таких нішах, як:

- продаж ювелірних виробів ручної роботи на ринки Європи і США;
- перманентний макіяж;
- татуаж;
- манікюр;
- барбершоп;
- автосалони;
- магазини взуття і одягу.

Таргетолог

Freelance (Реклама в соцсетях), Київ

01.2018 – 08.2020 (2 роки 7 місяців)

Обов'язки:

Рассматриваю предложения проектной работы на удаленной основе.

С агентствами НЕ СОТРУДНИЧАЮ.

Профессионально занимаюсь настройкой таргетированной и контекстной рекламы для разных направлений бизнеса.

Робота в таких соц-сетях, як Facebook і Instagram.

Опыт комплексного развития аккаунтов (включая таргет) - 2 года.

Перечень ключевых клиентов предоставляю при предметном разговоре. Работа как с небольшими ежемесячными бюджетами (\$300-500), так и с более крупными (\$30-50к).

Також працюю з:

Google Adwords - навыки создания и ведения РК на поиске + медийных РК, оптимизация цены за клик

Facebook Ads Manager - опыт создания и ведения таргетированных РК для коммерческих Instagram-аккаунтов

Работал с партнерскими сетями

Успешно отливал через тизерные сети, FB, контекст на товарку, адалт и нутру.

КОМУ ПОДХОДИТ?

- Владельцам бизнеса, предпринимателям, которые хотят увеличить количество клиентов и продаж.
- Экспертам, блогерам, которые хотят увеличить количество подписчиков и уровень вовлеченности.

Моя задача - увеличить количество заявок из Instagram/Facebook с помощью запуска рекламы на Ваш профиль.

Основные ниши, в которых был получен опыт и результат: продажа ювелирных изделий ручной работы на рынки Европы и США, перманентный макияж, татуаж, маникюр, барбершоп, автосалоны, магазины обуви и одежды и другие.

Чем я могу быть полезен:

Разобрать и оптимизировать существующий профиль

(ник, аватарка, хайлайтс, текст в шапке, визуальный и текстовый контент, подготовка профиля к запуску рекламы)

Произвести настройку таргетированной рекламы:

- подготовить профиль к запуску рекламы;
- проанализировать основных конкурентов в нише;
- проанализировать и выделить 3-5 портретов ЦА
- составить УТП;
- подготовить 3-5 креативов (фото, видео, продающие тексты) на каждый портрет ЦА
- запустить тестовую РК;
- проанализировать результаты и провести соответствующие корректировки по оптимизации РК для отлива основного бюджета.

Осуществлять дальнейшее ведение РК (после первого запуска):

- масштабирование РК;
- запуск последующих РК.

Отдельно провожу консультации и аудит аккаунтов

Также занимаюсь комплексным ведением и развитием аккаунтов.

Business development manager

Factum Group Ukraine (Маркетинговые исследования), Київ

11.2014 – 12.2019 (5 років)

Обов'язки:

Поиск и построение долгосрочных отношений с клиентами в сферах FMCG, СМИ, банковского дела и финансов, здравоохранения и фармацевтики, розничной торговли, телекоммуникаций и других на рынке Украины и других, таких как Грузия, Казахстан, Корея, Сингапур, Франция, Польша.

Контроль реализации проектов для иностранных клиентов и ведение деловых переговоров и переписки на всех этапах.

Удовлетворение всего спектра потребностей клиентов в исследованиях путем подбора необходимых решений для исследовательских задач.

Развитие новых каналов продаж.

Контроль участия компании в тендерах.

Своим достижением я считаю привлечение ряда крупных клиентов на местный рынок в сегментах FMCG, Retail, Telecommunications и совместную реализацию нескольких крупных проектов.

Я также принимал участие в привлечении и удержании крупных иностранных клиентов и успешно контролировал реализацию проектов на всех этапах.

Освіта

Київський Славистический Университет (Київ)

Спеціальність: Экономика предприятия, маркетинг

повна вища, 09.2005 – 06.2009 (3 роки 9 місяців)

Додаткова освіта

- Комплексное SMM-продвижение, 2019

Знання мов

Англійська - Вище середнього

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Кейсы и примеры работ здесь: <https://goo-gl.su/k2xR2V>

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Рассматриваю предложения проектной работы на удаленной основе. С агентствами НЕ СОТРУДНИЧАЮ. Стоимость и перечень услуг обсуждается индивидуально.