Федоренко Станислав

ТАРГЕТОЛОГ, ТРАФИК-МЕНЕДЖЕР, PPC-СПЕЦИАЛИСТ (FACEBOOK, INSTAGRAM, GOOGLE)

12 вересня 2022 Місто: Київ

Вік: 35 років
Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота, часткова зайнятість
Категорії: IT, WEB фахівці, Реклама, маркетинг, PR

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

SMM-менеджер, таргетолог

Freelance (SMM-продвижение), Київ
01.2019 – По теперішній час (7 років 10 місяців)

Обов'язки:

Создание и оптимизация бизнес-профилей разных компаний и предпринимателей в Instagram с нуля
Разработка контент-плана для продвижения аккаунта
Сегментация целевой аудитории для последующей таргетированной рекламы
Полное ведение бизнес-аккаунтов (регулярный постинг в ленту и сториз, проведение конкурсов и розыгрышей)
Наполнение профиля активной аудиторией, рост числа подписчиков путем повышения вовлеченности и охватов.
Настройка автоответов в директ
Результат: кратное увеличение количества лидов для бизнеса с помощью Instagram-профиля.

Работа в таких нишах, как:
- продажа ювелирных изделий ручной работы на рынки Европы и США;
- перманентный макияж;
- татуаж;
- маникюр;
- барбершоп;
- автосалоны;
- магазины обуви и одежды.

Таргетолог

Freelance (Реклама в соцсетях), Київ
01.2018 – 08.2020 (2 роки 7 місяців)

Обов'язки:

Рассматриваю предложения проектной работы на удаленной основе.

С агентствами НЕ СОТРУДНИЧАЮ.

Профессионально занимаюсь настройкой таргетированной и контекстной рекламы для разных направлений бизнеса.

Работа в таких соц- сетях, как Facebook и Instagram.
Опыт комплексного развития аккаунтов (включая таргет) - 2 года.

Перечень ключевых клиентов предоставлю при предметном разговоре. Работа как с небольшими ежемесячными бюджетами ($300-500), так и с более крупными ($30-50к).

Также работаю с:

Google Adwords - навыки создания и ведения РК на поиске + медийных РК, оптимизация цены за клик

Facebook Ads Manager - опыт создания и ведения тагретированных РК для коммерческих Instagram-аккаунтов

Работал с партнерскими сетями
Успешно отливал через тизерные сети, FB, контекст на товарку, адалт и нутру.

КОМУ ПОДХОДИТ?
- Владельцам бизнеса, предпринимателям, которые хотят увеличить количество клиентов и продаж.
- Экспертам, блогерам, которые хотят увеличить количество подписчиков и уровень вовлеченности.

Моя задача - увеличить количество заявок из Instagram/Facebook с помощью запуска рекламы на Ваш профиль.

Основные ниши, в которых был получен опыт и результат: продажа ювелирных изделий ручной работы на рынки Европы и США, перманентный макияж, татуаж, маникюр, барбершоп, автосалоны, магазины обуви и одежды и другие.

Чем я могу быть полезен:

Разобрать и оптимизировать существующий профиль
(ник, аватарка, хайлайтс, текст в шапке, визуальный и текстовый контент, подготовка профиля к запуску рекламы)

Произвести настройку таргетированной рекламы:
- подготовить профиль к запуску рекламы;
- проанализировать основных конкурентов в нише;
- проанализировать и выделить 3-5 портретов ЦА
- составить УТП;
- подготовить 3-5 креативов (фото, видео, продающие тексты) на каждый портрет ЦА
- запустить тестовую РК;
- проанализировать результаты и провести соответствующие корректировки по оптимизации РК для отлива основного бюджета.

Осуществлять дальнейшее ведение РК (после первого запуска):
- масштабирование РК;
- запуск последующих РК.

Отдельно провожу консультации и аудит аккаунтов
Также занимаюсь комплексным ведением и развитием аккаунтов.

Business development manager

Factum Group Ukraine (Маркетинговые исследования), Київ
11.2014 – 12.2019 (5 років)

Обов'язки:

Поиск и построение долгосрочных отношений с клиентами в сферах FMCG, СМИ, банковского дела и финансов, здравоохранения и фармацевтики, розничной торговли, телекоммуникаций и других на рынке Украины и других, таких как Грузия, Казахстан, Корея, Сингапур, Франция, Польша.
Контроль реализации проектов для иностранных клиентов и ведение деловых переговоров и переписки на всех этапах.
Удовлетворение всего спектра потребностей клиентов в исследованиях путем подбора необходимых решений для исследовательских задач.
Развитие новых каналов продаж.
Контроль участия компании в тендерах.

Своим достижением я считаю привлечение ряда крупных клиентов на местный рынок в сегментах FMCG, Retail, Telecommunications и совместную реализацию нескольких крупных проектов.

Я также принимал участие в привлечении и удержании крупных иностранных клиентов и успешно контролировал реализацию проектов на всех этапах.

Освіта

Киевский Славистический Университет (Київ)

Спеціальність: Экономика предприятия, маркетинг

повна вища, 09.2005 – 06.2009 (3 роки 9 місяців)

Додаткова освіта

• Комплексное SMM-продвижение, 2019

Знання мов

Англійська - Вище середнього

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Кейсы и примеры работ здесь: https://goo-gl.su/k2xR2V
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Рассматриваю предложения проектной работы на удаленной основе. С агентствами НЕ СОТРУДНИЧАЮ. Стоимость и перечень услуг обсуждается индивидуально.