

# Федоренко Станислав

## SMM-МЕНЕДЖЕР (INSTAGRAM, FACEBOOK)

⌚ 15 вересня 2022 ⚽ Місто: [Київ](#)

📍 Готовий до відрядження: [Вінниця, Дніпро](#)

Вік: 34 роки

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота

Категорії: IT, WEB фахівці

[Увійдіть](#) або [зареєструйтесь](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Досвід роботи

#### SMM-специаліст, таргетолог

Freelance (Интернет-продвижение), Київ

01.2019 – По теперішній час (7 років 1 місяць)

Обов'язки:

Создание и оптимизация бизнес-профиля компаний в Instagram с нуля

Разработка контент-плана для продвижения аккаунта

Сегментация целевой аудитории для последующей таргетированной рекламы

Полное ведение бизнес-аккаунта (регулярный постинг в ленту и сториз, проведение конкурсов и розыгрышей)

Наполнение профиля активной аудиторией, рост числа подписчиков путем повышения вовлеченности и охватов.

Настройка автоответов в директ

Результат: кратное увеличение количества лайков для бизнеса с помощью Instagram-профиля.

Работа в таких нишах, как:

- продажа ювелирных изделий ручной работы на рынки Европы и США;

- перманентный макияж;

- татуаж;

- маникюр;

- барбершоп;

- автосалоны;

- магазины обуви и одежды

#### Business development manager

Factum Group Ukraine (Маркетинговые исследования), Київ

11.2014 – 12.2019 (5 років )

Обов'язки:

Поиск и построение долгосрочных отношений с клиентами в сферах FMCG, СМИ, банковского дела и финансов, здравоохранения и фармацевтики, розничной торговли, телекоммуникаций и других на рынке Украины и других, таких как Грузия, Казахстан, Корея, Сингапур, Франция, Польша.

Контроль реализации проектов для иностранных клиентов и ведение деловых переговоров и переписки на всех этапах.

Удовлетворение всего спектра потребностей клиентов в исследованиях путем подбора необходимых решений для исследовательских задач.

Развитие новых каналов продаж.

Контроль участия компаний в тендерах.

Своим достижением я считаю привлечение ряда крупных клиентов на местный рынок в сегментах FMCG, Retail, Telecommunications и совместную реализацию нескольких крупных проектов.

Я также принимал участие в привлечении и удержании крупных иностранных клиентов и успешно контролировал реализацию проектов на всех этапах.

## Освіта

### Киевский Славистический Университет (Київ)

Спеціальність: Экономика предприятия, маркетинг  
повна вища, 09.2005 – 06.2009 (3 роки 9 місяців)

## Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Рассматриваю предложения проектной работы на удаленной основе. С агентствами НЕ СОТРУДНИЧАЮ. Перечень ключевых клиентов предоставлю при предметном разговоре. Хотите получить: — БОЛЬШЕ клиентов и прибыли? — Красиво оформленный и продающий аккаунт с живой и вовлеченной аудиторией? — ВАШЕ свободное время для более важных вещей? Вот минимальный перечень того, что нужно сделать Вам, чтобы Ваш аккаунт начал приносить или увеличил Вашу прибыль: — Изучить нишу, определить направление развития Вашего аккаунта — Проанализировать и сегментировать Вашу целевую аудиторию, выделить минимум 3-5 портретов ЦА — Проанализировать основных конкурентов — Составить уникальное торговое предложение (которое выделит Вас на фоне конкурентов) — Сделать продающее оформление аккаунта: ник, аватар, шапка, вечные сторис, визуал — Разработать стратегию продвижения (что зайдет именно для Вас) — Разработать стратегию развития Вашего личного бренда — Внедрить воронку продаж — Составить контент-план на ближайший месяц — Заняться написанием новых постов или редактированием существующих — Подобрать релевантные хэштеги и геотеги под Вашу нишу и географию — Осуществлять ежедневный постинг в лучшее время — Настроить вечные сторис, которые закроют основные страхи Ваших клиентов — Заняться привлечением целевой аудитории: бесплатные и платные способы продвижения — Настроить таргетированную рекламу — Организовать и провести акции, конкурсы для повышения вовлечения и прогрева аудитории — Подобрать интересные аккаунты для взаимного пиара, рекламы — Создать активность в профиле (лайки, комментарии, сохранения) - БЕЗ НАКРУТОК — Подобрать блоги для эффективного комментинга

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: И многое другое... Готовы ли Вы заняться этим? Есть ли у Вас необходимые знания, желание, и самое главное - ВРЕМЯ на это? А если не получится? Если Вы потратите свои деньги и время впустую? А конкуренты окажутся на шаг-два впереди. Оправдана ли экономия? Или может, лучше делегировать эту задачу специалисту, и сосредоточиться на СТРАТЕГИЧЕСКИХ задачах? Думаю, ответ очевиден.