Сірик Олександр



МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ, 12 000 ГРН.

18 березня 2021 Місто: Черкаси

Вік: 51 рік
Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота, плаваючий графік роботи
Категорії: Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі, Транспорт, автосервіс

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Дата народження: 31 липня 1975

Адреса: м. Черкаси, вул. Садова, 106

Сімейний стан: одружений

Мета: отримання роботи менеджера.

Освіта: 1992-1997 рр., Національний аграрний університет, інженер-

механік, диплом спеціаліста. Проходив стажування у

Великобританії і США. Маю права тракториста-машиніста категорії

А, Б, В, Г, Д, а також водійські права категорій В,С.

Стаж водія 24 роки. Маю власний автомобіль.

Досвід роботи:

жовтень 2019 року — березень 2020 —менеджер, ТОВ"Автодистрибьюшн Карго Партс"

липень 1997 року — жовтень 2019 —менеджер, ПП "МВКФ "АГРОМАКС"

з 2014— менеджер із збуту та закупівлі автозапчастин до імпортної грузової та легкової техніки.

1997-2011 відділ нафтопродуктів , 2011-2013 менеджер із збуту та закупівлі запчастин техніки СНГ (МАЗ, КАМАЗ, ГАЗ, МТЗ, ЮМЗ, ВАЗ). , ПП "МВКФ "АГРОМАКС"

Співпрацював з такими компаніями :

ТОВ "Омега" ТОВ"Автек" ТОВ " Белагросервіс" ЧФ "Ельф" ТОВ "INTER CARS UKRAINE" ТОВ"Профіпартс Україна" ТОВ" Аффако" ТОВ"Борг Хіко Україна"

Функціональні обов'язки:

— консультування клієнтів;

— продаж та закупівля автозапчастин на вантажні та легкові автомобілі;

— ведення документообігу (прихідні накладні, рахунки, видаткові накладні, повернення);

— робота з касою;

— робота зі складом;

— контроль продажу автозапчастин;

— робота з базою і програмами з підбору автозапчастин;

— робота з каталогами.

— пошук та залучення нових клієнтів;

— укладення договорів про постачання продукції;

— контроль дебіторської заборгованості;

Професійні навички:

Впевнений користувач офісних програм: 1С, MS Word, Excel .

Вміння користуватися офісною технікою. Навички роботи з каталогами

Досвід у сфері оптових і роздрібних продажів. Навички роботи з клієнтами. Навички пошуку нових клієнтів, укладання договорів.

Володіння мовами: українська – рідна , російська мова вільно; англійська — початкова.

Особисті якості: відповідальність, націленість на результат, цілеспрямованість, комунікабельність, вміння працювати в команді, здатність швидко навчатися, самоорганізованість.