Кравчук Валерій



ОПЕРАТОР CALL-ЦЕНТРА, 8 000 ГРН.

15 вересня 2020 Місто: Київ

Вік: 68 років
Режим роботи: вільний графік роботи
Категорії: Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі, Робота без кваліфікації

✔ Є діти

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Р Е З Ю М Е

Кравчук Валерій Олександрович

Дата народження: 13.04.1958

Адреса: м. Київ. Архітектора Вербицького 10

Ключові компетенції:

- Організація ефективних продажів асортименту товарів компанії, залучення нових клієнтів і робота з наявними клієнтами / організаціями-партнерами;
- Володіння ПК на рівні професійного користувача: MS Office (Word, Excel). Internet;
- Практичний досвід роботи в програмах 1С: Бухгалтерія Багаторічний досвід роботи в офісній програмі АХАРТА;
- Навички ділового спілкування та ведення переговорів;
- Багаторічний досвід роботи у відділах постачання.

Професійний досвід:

Травень 2017-Квітень 2018 Дочірнє підприємство «АвтоМАЗ Україна» м. Київ

Посада: Менеджер продажу автозапчастин «МАЗ»

Липень 2004 – Квітень 2017 ГРУПА КОМПАНІЙ «АІС», м. Київ

Посада: Старший фахівець відділу обслуговування регіональної мережі та корпоративних клєнтів

Обов'язки: - розвиток клієнтської бази, пошук та залучення нових клієнтів з

- організація ефективних продажів асортименту товарів компанії;

- забезпечення продажу продукції компанії, контроль наявності та якості представлення повного асортименту та пріоритетної продукції компанії у всіх точках продажів, використання ефективних каналів збуту;

- організація та забезпечення максимально можливого рівня сервісу та отримання постійного зворотного зв'язку від клієнтів;

- збір побажань клієнтів та торгівельних партнерів щодо якості продукції та роботи компанії;

- ведення переговорів з клієнтами, відстоювання інтересів компанії з метою не допустити збитків;

- здійснення постійного контролю за рівнем дебіторської заборгованості клієнта і прийняття всіх можливих законних заходів щодо її зменшення;

- розвиток роздрібних та оптових каналів збуту.

Січ. 2002 – Трав. 2005 ТОВ «Управління механізації та автотранспорту», м. Київ

Посада: Фахівець з дослідження товарного ринку в комерційному відділі по продажу та постачанню запасних частин до автомобілів “КАМАЗ”, МАЗ”,”ГАЗ” ГАЗЕЛЬ”, “УАЗ”

Обов'язки: - забезпечення росту продажів: розробка стратегії всіх ділянок продажів, прогнозування обсягів та виконання планів продажів; розширення клієнтської бази.

Лют. 1998 – Січ. 2002 Група компаній «ВіДі Груп», м. Київ

Посада: Начальник відділу управління діяльністю філій

Січ. 1995 – Лют. 1998 Корпорація УкрАВТО, м. Київ

Посада: Начальник відділу постачання

Трав. 1991 – Січ. 1995 Київський завод «Радіовимірювач»

Посада: Інженер І-ї категорії відділу комплектації

Посада: Начальник відділу постачання

Лют. 1988 –Трав. 1991 Київський дослідний завод «Південь»

Посада: Начальник виробничо – диспетчерського відділу

Серп.1980 – Лют. 1988 Київський завод «АРСЕНАЛ»

Посада: Інженер відділу комплектації та

-інженер – диспетчер виробничого відділу спецтехніки авіаційних приладів („Міг”)

Освіта:

1976–1980 Київський інститут народного господарства, факультет економіки та управління, спеціальність «організація та управління промисловості»

Особисті якості:

- Уважність до деталей, вміння працювати з цифрами та великими даними інформації;
- Пунктуальність, акуратність, відповідальність;
- Аналітичний склад розуму, здатний швидко адаптуватися та вчитися.
- Шкідливих звичок не маю.
- **Перевагу віддам пропозиціям підприємств, що розташовані на Лівому березі**
- **Києва/ Дарницький р-н/**
- **«ХОЛОДНІ ДЗВІНКИ» НЕ ПРОПОНУВАТИ.**

Маю Гарнітуру, можу працювати віддалено

Є Viber і Telegramm, Skype