Николаевич Роман



СПЕЦИАЛИСТ ПО ПРОДАЖЕ НЕДВИЖИМОСТИ

6 жовтня 2020 Місто: Київ

Вік: 41 рік
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, плаваючий графік роботи
Категорії: HR, управління персоналом, Нерухомість та страхування, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Голубничий Роман Николаевич

Дата рождения: 20 мая 1985 г.

Гражданство: Украина

Место жительства: г. Киев

Цель: Должность агента по работе с недвижимостью риелтор

Желаемая зарплата: 15000-40000

График работы: свободный график, 5х7

Занятость: не имеет значения

Проф. навыки:

- коммуникабельность

- быстрая обучаемость

- умение общаться с людьми

- знание ПК

- постоянное самосовершенствование

- планирование рабочего дня , недели, месяца

- организация рабочего процесса

- профессиональный подход к делу

Опыт работы:

ооо "Имидж"

(Бизнес прямых продаж , заключение сделок ,холодные контакты , обучение персонала ,бизнес-тренинги, развитие сети ,открытие новых филиалов в Украине)

менеджер по работе с персоналом , продавец (прямые продажи)

(июль 2003 г. -май 2006 г.)

Обязанности:

- подбор и обучение персонала в бизнесе прямых продаж,

- работа с клиентами (холодные контакты)

- обучение персонала правильно работать с клиентом

Достижения:

-лучший сотрудник 2006 года

ЧП Алейнова

(Агентство недвижимости "Лилия")

Риелтор (июнь 2008 г. - март 2012 г.)

Обязанности:

- оказание информационно-посреднических услуг

(поиск клиента и объекта недвижимости по заданным критериям)

- работа со всеми сопутствующими документами

- консультирование и помощь в оформлении документов для сделки

Достижения:

- сделки по продаже и аренде недвижимости

- знание документов, законодательства и договоров связанных с жилой и

нежилой недвижимостью

- работа в программе 1с и СРН системой

АН Идеальный вариант

(Агентство недвижимости)

Риелтор (август 2012 г. - июль 2014 г.)

Обязанности:

- оказание информационно-посреднических услуг

(поиск клиента и объекта недвижимости по заданным критериям)

- работа со всеми сопутствующими документами

- консультирование и помощь в оформлении документов для сделки

Достижения:

- сделки по продаже и аренде недвижимости

- знание документов и договоров связанных с жилой и

нежилой недвижимостью

- работа в программе 1с и СРН системой

ООО Акцент-групп

(Агентство недвижимости)

Риелтор (апрель 2015 г. - июль 2016 г.)

Обязанности:

- оказание информационно-посреднических услуг

(поиск клиента и объекта недвижимости по заданным критериям)

- работа со всеми сопутствующими документами

- консультирование и помощь в оформлении документов для сделки

Достижения:

- сделки по продаже и аренде недвижимости

- знание документов и договоров связанных с жилой и

- нежилой недвижимостью

- работа в программе 1с и CPH системой

ООО Concord

(Агентство недвижимости)

Риелтор (сентябрь 2016 г. - август 2018 г.)

Обязанности:

- оказание информационно-посреднических услуг

(поиск клиента и объекта недвижимости по заданным критериям)

- работа со всеми сопутствующими документами

- консультирование и помощь в оформлении документов для сделки

Достижения:

- сделки по продаже недвижимости

- знание документов и договоров связанных с жилой и нежилой недвижимостью

- работа в программе 1с и CPH системой

Образование:

Донецкий Профессиональный Лицей Автотранспорта

(август 2006 г.)

Специалист по ремонту и техническому обслуживанию автомобиля

(Среднее техническое)

Донецкий Электро-металлургический Техникум

(август 2004г.)

Производство стали

(Среднее техническое)

Общеобразовательная школа N 90 в г Донецке

(май 2002 г.)

(Среднее)

Доп. сведения:

- прошел различные тренинги по работе с клиентом в сфере продаж,

- (торговля , маркетинг)

- тренинги по обучению персонала , для руководителей

- тренинг по работе в команде (командный тренинг)

.

Русский язык (свободный),

Украинский язык (свободный),

Английский язык (базовый).