Бойко Евгений

ПРОЕКТНЫЙ МЕНЕДЖЕР, 25 000 ГРН.

12 листопада 2020 Місто: Київ

Вік: 39 років
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, плаваючий графік роботи
Категорії: Реклама, маркетинг, PR, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Образование:

2004-2008г - Киевский Национальный Авиационный Университет.

Факультет: Аэрокосмических систем управления.

Специальность: Инженер-технолог по управлению современными технологиями в транспорте и предприятиях нефти-газовой промышленности.

Дополнительное образование:

2001г. - Курсы английского, уровень «Intermediate».

2003г. - Курсы MS Office 2000 (все программы, входящие в этот продукт).

2004г. - Курсы «Алгоритмічні мови» (Visual Basic 6.0).

2013г. - Тренинг «Искусство продажи и личная эффективность».

2020г. – Курсы «Полиграфия. Контроль качества полиграфической продукции»

Опыт работы

С 04.2020 по 09.2020 – ТОВ «Дизайн-Принт Украина»

Типография полного цикла (цифровая и офсетная печать)

Менеджер по продажам

Основные обязанности:

Создание своей клиентской базы «с нуля»

Работа со структурными компаниями «BAT», «Novus»

Изучение потенциального клиента, проведение презентаций, составление индивидуального коммерческого предложения

Проведение переговоров на высоком уровне, заключение договоров

Изучение внутренней программы для просчета заказов, «Калькулятор»

Сопровождение клиента на всех этапах сделки

Контроль своевременной отгрузки

Разработка технического задания для производства, контроль качества

Курирование заказа на всех этапах допечатной подготовки до запуска в производство.

Аналитика продаж

Изучение и анализ предложения конкурентов.

Работа с тендерами: анализ запроса, просчет подходящих под производство позиций, разработка технологии и сроков производства, предоставление тестовой продукции по запросу.

С 12.2010 по 04.2020 - ТОВ «Аметис»

Полный цикл услуг в области наружной и интерьерной рекламы на собственной производственной базе.

Менеджер по продажам

Основные обязанности:

Поиск клиентов, «холодные» продажи

Изучение потенциального клиента, индивидуальный подбор коммерческого предложения.

Построение доверительных отношений с клиентами, индивидуальный подход к каждому

Ведение переговоров по телефону, а также при личных встречах с клиентами.

Полный контроль всего цикла выполнения заказа. Анализ запроса клиента, просчет, согласование всех технических моментов, постановка задачи дизайнерскому отделу, составление технического задания производству, контроль сроков и качества выполнения заказа, подготовка документов для отгрузки продукции, контроль своевременной доставки и целостности продукции.

Разработка технического задания для производства, контроль качества при производстве продукции.

Написание технических заданий дизайнеру, установление сроков и контроль их выполнения.

Аналитика продаж.

Изучение и анализ предложения конкурентов.

Работа с тендерами. Начиная с анализа запроса, просчетом подходящих под производство позиций, разработкой технологии и сроков производства, заканчивая предоставлением тестовой продукции по запросу

С 2006 по 2010 - ТОВ «Апельсин»

Оператор широкоформатной печати

Основные обязанности:

Подготовка файлов к печати, контроль качества во время печати.

Подбор материала индивидуально под заказ.

Работа с файлами в программах ONYX Rip Center, Adobe Photoshop, Corel Draw.

Работа с печатной техникой, как ColorSpan, Seiko, Scitex, Jeti, Toucan, Mimaki, режущие плоттеры Mimaki.

Контроль и отчетность по наличию материалов на складе.

Контроль качества производимой продукции, ведение отчетов о производственном браке и отгружаемой продукции.

Дополнительный навыки:

Владение языками:

Русский – свободно;

Украинский – свободно;

Английский – Intermediate

Водительские права: категория В

Есть личный автомобиль

Владение ПК: MS Office, Internet, Access, Power Point, Frontpage, Adobe Photoshop, Adobe Illustrator, Corel Draw, Visual Basik, 1-C 7v,

1-C 8v