

# Глодік Тетяна

## ★ КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ЗБУТУ, 40 000 ГРН.

🔄 20 жовтня 2020 📍 Місто: [Київ](#)

📍 Готова до відряджень: [Софіївська Борщагівка](#), [Святопетрівське](#), [Вишневе](#)



Вік: 40 років

Режим роботи: вільний графік роботи, віддалена робота, плаваючий графік роботи

Категорії: Керівництво, Сільське господарство, агробізнес, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі    ✓ Є діти

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Досвід роботи

#### Керівник відділення

АТ Укрсиббанк (фінанси, банк, торгівля), Київ  
05.2010 – По теперішній час (16 років 1 місяць)

#### Обов'язки:

Організаційна робота з колективом, налагодження роботи команди, підбір персоналу, навчання персоналу, оцінка персоналу, контроль за всіма процесами, в тому числі касової роботи, робота з Преміум клієнтами, пошук і залучення нових клієнтів, проведення зустрічей, проведення аудитів, перевірок, участь у всіх тренінгах і навчальних проектах Банку, робота з юридичними та фізичними особами, відкриття рахунків, ЗКП, договори прийому платежів, депозитів, страхування, кредитування, робота зі скаргами, виконання організаційної роботи, контроль і організація виконання плану відділення.

Відділення займало лідируючі позиції серед інших.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

#### старший менеджер по кредитуванню

ПРАТ Правекс Банк (фінанси, торгівля, банк), Київ  
11.2006 – 10.2010 (3 роки 10 місяців)

#### Обов'язки:

#### В мої обов'язки входило:

1. Проведення переговорів і заключення договорів щодо встановлення пунктів видачі споживчих кредитів, ЗКП.

1. Видача і контроль кредитних карток, кредитів готівкою, на товар, іпотечних, авто, кредитів під заставу нерухомості, під заставу депозитів, продаж банківських металів.
2. Контроль за кредитами, робота з боржниками, вирішення всіх спірних питань позичальників Банку.
3. Контроль за зовнішнім виглядом відділення.
4. Організаційна робота в колективі.
5. Спілкування з наявними клієнтами та пошук нових .

7. Контроль по рекламі, маркетингова діяльність відділення.

8. Працювала з підготовкою та перевіркою нотаріальних договорів, відкриття рахунків фіз. та юр осіб.

### Освіта

#### НУДПСУ (Ірпінь)

Спеціальність: юридичний

повна вища, 09.2008 – 05.2010 (1 рік 7 місяців)

## Екомен (Київ)

Спеціальність: економічний

повна вища, 09.2003 – 06.2008 (4 роки 9 місяців)

## Додаткова освіта

- Основи продаж, оцінка персоналу, Преміум обслуговування, Продажі страхових продуктів,

## Знання мов

Англійська - Початковий, Німецька - Початковий

## Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: добре

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: відпочинок на природі з сім'єю, подорожі, активне життя, спорт ( займаюсь TRX), люблю читати книги по дитячій і сімейній психології та менеджменту.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Мета: Розвиток себе професійно і гідно заробляти . Робота в колективі, в сучасній компанії, розвиток своїх навиків, отримання нових знань. гідний заробіток, суспільно корисна робота. Побажання до місця роботи: не далеко від місця проживання .