Кучерявая Светлана



ПРЕПОДАВАТЕЛЬ, КОНСУЛЬТАНТ. КУРАТОР, АДМИНИСТРАТОР., 14 500 ГРН.

20 січня 2022 Місто: Харків

Вік: 59 років
Режим роботи: позмінна робота, часткова зайнятість, плаваючий графік роботи
Категорії: Готельний бізнес, Наука, освіта, переклади, Туризм та спорт

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готова до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Доброго времени суток.

Иногда человек чувствует время, когда уже может предложить свои «услуги» другим. Думаю, что это время пришло ко мне.

Я – Светлана. Человек, который в течении жизни постоянно расширяла свои горизонты в сферах, которые представляли для меня интерес.

Возраст мой – собственный жизненный опыт. Поиск истины, смысла жизни. Знакомство с книгами, лекциями, вебинарами по духовному и материальному процветанию, психологии, саморазвитию, самосовершенствованию.

Вся моя деятельность была направлена на построение коммуникаций с людьми. Профессионализм и серьезный опыт в сфере менеджмента, продаж.

До недавнего времени я не представляла себя в другом потоке, кроме как в сфере продаж товаров.

Направленность моего сознания, теперешнего, состоит в том, что я хочу приносить пользу людям, занимаясь деятельностью, которая принесет пользу мне, коллегам, компании, и конечному потребителю.

Предлагаю свою кандидатуру, на должность администратора, куратора, преподавателя, консультанта. Личное, групповое обучение, консультирование, администрирование.

Готова к поездкам по городу, региону, по своей стране, а также в другие страны мира.

Конкретные данные о себе:

Кучерявая- Яровенко Светлана Николаевна. 53 года.

Профессиональный опыт работы:

2003 – 2015 ООО «Джамп», г. Харьков. Менеджер в оптовой торговле. Работа с крупными VIP - сетями (супермаркетами) г. Харькова.

1997 – 2002 Туркомплекс «Турист», г. Харьков. Продавец – консультант.

1989 – 1997 Люботинский горторг, г. Люботин. Товаровед, инспектор по торговле.

1986 – 1989 Универмаг «Дом Торговли», г. Харьков. Продавец – консультант.

Образование.

2003 – 2008 Харьковский национальный педагогический университет им. Г. С. Сковороды. Высшее образование. Психолог.

2019 – 2020 Тренинговый центр «Академия времени», г. Москва. Ведическая астрология. Ведическая хирология.

2018 – 2020 Курс высшего образования по книге «БГ». г. Днепр. «Вечная мудрость Вед - первый шаг к духовной эволюции».

2019 - Международная Академия ведической астрологии «JYOTISH4YOU», г. Днепр. «Васту. Аюрведа для дома».

2018 – 2019 Тренинговый центр «Академия времени», г. Москва. Санкхья Шастра. Нумерология.

2017 – Учебный центр ТК «Интурист – Харьков» - Руководитель, менеджер по туризму.

2016 – 2019 Школа западной классической астрологии, г. Харьков. Астрология.

2011 – 2013 Школа « АСТ Медиум» г. Харьков. Психология, Биоэнергетика, Астрология и др.

2003 – 2015 Различные тренинги по повышению уровня продаж, работе с клиентами, о возможностях достичь большего и качественного и т.д.

2002 – Харьковский политехнический институт. Курс – Менеджмент организаций.

1996 - Харьковский областной учебный центр Минстата Украины. Бухгалтер.

1984 – 1986 ХТСТ Харьковский техникум торговли. Товароведение и организация непродовольственными товарами. Среднее – специальное.

Достижения и профессиональные навыки:

Невозможное – возможно. Вся деятельность должна быть направлена во благо людям и себе. Успешные переговоры и заключение договоров со многими ключевыми клиентами. Самостоятельное составление и оформление юридических договоров на поставку товара, актов выполненных работ и др документации. Плотное сотрудничество с дистрибьюторами, региональными представителями. Ключевая роль в расширении клиентской базы компании. Составление и продвижение планов маркетинговых мероприятий. Мониторинг цен, заявок, поступления товара. Разработка программ лояльности для клиентов. Отчетность документальная, финансовая. Работа с менеджерами и покупателями по преодолению возражений. Расширение ассортимента продукции в торговых сетях, предоставления индивидуальных условий. Увеличение показателя узнаваемости бренда. Периодичный ввод на рынок новых торговых марок. Обучение, консультирование и поддержка новых сотрудников. Умение выслушать и понять человека, помочь знаниями.

Дополнительная информация:

Готова к дальнейшему познанию нужной для себя информации. Знакомству с новыми, успешными коллегами.

Готова делиться своими знаниями, опытом. Желание трудиться в новой команде.Имею собственный авто, готова к рабочим поездкам.

Предпочитаю активный образ жизни. Путешествия могли бы быть на первом месте.

Предпочитаю работу в команде, постоянно развивающихся людей.

Если Вы дополняете свою команду, набираете новых предприимчивых сотрудников, расширяете свой бизнес проект, в разных уголках земного шара. И вдруг, по счастливой «случайности» ищете администратора, педагога, консультанта в г. Харькове, для своего центра, школы, образовательных программ. В этом случае, приняв Ваше приглашения – я буду счастлива, трудиться вместе с Вами!

С уважением и благодарностью, Светлана.