РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ, 60 000 ГРН.

25 жовтня 2020 Місто: Київ

Вік: 48 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Є діти

Опис

Ключевая информация:

- - профессионал в области продаж в B2B сегменте - абонентской базы ТОП/Национальных клиентов;
- в области мобильной связи, логистики, e-commerce;
- - Запуск индивидуального логистического решения для клиента;
- - опыт работы в дилерской сети e-commerce в 4 странах: Украина, Белоруссия, Казахстан, Россия;
- - ведение полного цикла проектов от создания до закрытия;
- - создание бизнеса «с нуля» в сфере B2B;
- - участие в оптимизации бизнес процессов в работе агентств, онлайн платформ, маркетплейсов;
- - специалист в e-commerce (прошла полный курс обучения- теория, практика, расчеты);
- - навыки использования систем: 1С, Microsoft Office, Google Docs, CRM, Jira, Confluence, Helpdesk;
- - навыки анализа данных с Google Analytics, Яндекс Метрика, Google AdWords, Яндекс Wordstat, Google trends;

Мои успехи и сильные качества:

- 1. Победитель в номинации «Лучший проект B2B - второе полугодие 2014» - ПРАТ «МТС Украина» (Vodafone).
- 2. Победитель в номинации «Лучший сотрудник» (2 место) - увеличение базы доходности по результатам 2 квартала 2015 года)» - компания ТОВ «Новая Почта».
- 3. Увеличила доходность базы на 500 000 грн- по результатам 2016 года (ТОВ «Новая Почта»).
-
- **Сильные стороны:**
- - умею эффективно провести переговоры с на уровне CEO, CFO, CIO целью получения максимального результата.
- - систематичность и энергичность в работе, упорство, лидерство и умение идти на компромиссы для достижения совместной цели.
- - не боюсь трудностей, легко встречаю вызовы. Успешна в режиме многозадачности.
-
- **Образование:**

Государственный университет информационно-коммуникационных технологий

Инженер информационно-коммуникационных технологий.

Опыт работы:

Vodafone Ukraine- Эксперт по работе с национальными клиентами

Июль 2018- на данный момент

Обязанности:

- Ведение базы- Национальных клиентов, Международных клиентов Украины;

- Участие и проведение международных тендеров;

- Активные продажи и внедрение новых продуктов (Облачные решения, ЭДО, Mobile-Id)

- Анализ и предоставление отчетности по клиенту;

- Расчет Бизнес кейсов;

- Организация и проведение совместных проектов с нашими клиентами и партнерами;

- - Проведение встреч на уровне CEO, CFO, CIO собственники и владельцы компаний;
- - Продажа и сопровождение услуг фиксированной связи.

EVO.company – группа компаний в сфере e-commerce.

Интернет проекты представлены в странах: Украина. Россия, Белоруссия, Казахстан.

Prom.ua, Tiu.ru, Satu.kz, Deal.by, Zakupki.prom.ua, Kabanchik.ua (ru.by), Crafta.ua, Bigl.ua, Вчасно.

Менеджер по развитию дилерской сети:

Обязанности:

- - анализ работы дилерских агентств (в прямом подчинении 4 дилерских агенства со штатом более 100 сотрудников) помощь и сопровождение; Разработка
- - организация конференций более 100 человек;
- - совершенствование работы онлайн платформ;
- - участие в стратегических вопросах развития дилерской сети и маркетплейсов;
- - постановка и контроль выполнения KPI's партнерами;
-

ТОВ «Новая Почта»

Ведущий менеджер по продажам/Руководитель проектов продаж (Национальные Ключевые Клиенты)

Май 2015- Октябрь 2017

Обязанности:

- Продажа услуг и решений компании ТОП НКА клиентам компании;

- Увеличение объема продаж;

- Участие и проведение тендеров;

- Разработка индивидуальных логистических решений под каждого клиента с учетом потребностей бизнеса;

- - Открытие индивидуальных отделений НП на территории клиента, интернет магазинов;
- (расчет рентабельности таких отделений);
- - Планирование и внедрение активностей по снижению оттока и удержанию клиентов;
- - Разработка FAQ и сравнительных таблиц по предложениям логистического рынка;
- - Запуск новых услуг компаний;
-

Эксперт по работе с ключевыми клиентами МТС Украина Июль 2013-апрель 2015

Эксперт по работе с клиентами СМБ (средний и малый бизнес) МТС Украина - Декабрь 2010 - июль 2013

Специалист группы обслуживания ключевых абонентов (UMC) - Декабрь 2004 – декабрь 2010

Оператор информационной службы (UMC) - Декабрь 2002 декабрь -2004-декабрь