

## РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ, 60 000 ГРН.

⌚ 25 жовтня 2020 ⚽ Місто: [Київ](#)

Вік: 47 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Є діти

### Опис

Ключевая информация:

- - профессионал в области продаж в B2B сегменте - абонентской базы ТОП/Национальных клиентов;
- в области мобильной связи, логистики, e-commerce;
- - Запуск индивидуального логистического решения для клиента;
- - опыт работы в дилерской сети e-commerce в 4 странах: Украина, Белоруссия, Казахстан, Россия;
- - ведение полного цикла проектов от создания до закрытия;
- - создание бизнеса «с нуля» в сфере B2B;
- - участие в оптимизации бизнес процессов в работе агентств, онлайн платформ, маркетплейсов;
- - специалист в e-commerce (прошла полный курс обучения- теория, практика, расчеты);
- - навыки использования систем: 1C, Microsoft Office, Google Docs, CRM, Jira, Confluence, Helpdesk;
- - навыки анализа данных с Google Analytics, Яндекс Метрика, Google AdWords, Яндекс Wordstat, Google trends;

Мои успехи и сильные качества:

- 1. Победитель в номинации «Лучший проект B2B - второе полугодие 2014» - ПРАТ «МТС Украина» (Vodafone).
- 2. Победитель в номинации «Лучший сотрудник» (2 место) - увеличение базы доходности по результатам 2 квартала 2015 года» - компания ТОВ «Новая Почта».
- 3. Увеличила доходность базы на 500 000 грн- по результатам 2016 года (ТОВ «Новая Почта»).
- 

#### • Сильные стороны:

- - умею эффективно провести переговоры с на уровне CEO, CFO, CIO целью получения максимального результата.
- - систематичность и энергичность в работе, упорство, лидерство и умение идти на компромиссы для достижения совместной цели.

- - не боюсь трудностей, легко встречаю вызовы. Успешна в режиме многозадачности.

- 

#### • Образование:

**Государственный университет информационно-коммуникационных технологий**

Инженер информационно-коммуникационных технологий.

## **Опыт работы:**

### **Vodafone Ukraine- Эксперт по работе с национальными клиентами**

Июль 2018- на данный момент

#### **Обязанности:**

- Ведение базы- Национальных клиентов, Международных клиентов Украины;
- Участие и проведение международных тендеров;
- Активные продажи и внедрение новых продуктов (Облачные решения, ЭДО, Mobile-Id)
- Анализ и предоставление отчетности по клиенту;
- Расчет Бизнес кейсов;
- Организация и проведение совместных проектов с нашими клиентами и партнерами;
  - - Проведение встреч на уровне CEO, CFO, CIO собственники и владельцы компаний;
  - - Продажа и сопровождение услуг фиксированной связи.

### **EVO.company – группа компаний в сфере e-commerce.**

Интернет проекты представлены в странах: Украина. Россия, Белоруссия, Казахстан.

Prom.ua, Tiu.ru, Satu.kz, Deal.by, Zakupki.prom.ua, Kabanchik.ua (ru.by), Crafta.ua, Bigl.ua, Вчасно.

#### **Менеджер по развитию дилерской сети:**

#### **Обязанности:**

- - анализ работы дилерских агентств (в прямом подчинении 4 дилерских агентства со штатом более 100 сотрудников) помощь и сопровождение; Разработка
- - организация конференций более 100 человек;
- - совершенствование работы онлайн платформ;
- - участие в стратегических вопросах развития дилерской сети и маркетплейсов;
- - постановка и контроль выполнения KPI's партнерами;
- 

### **ТОВ «Новая Почта»**

#### **Ведущий менеджер по продажам/Руководитель проектов продаж (Национальные Ключевые Клиенты)**

Май 2015- Октябрь 2017

#### **Обязанности:**

- Продажа услуг и решений компании ТОП НКА клиентам компании;
- Увеличение объема продаж;
- Участие и проведение тендеров;
- Разработка индивидуальных логистических решений под каждого клиента с учетом потребностей бизнеса;
  - - Открытие индивидуальных отделений НП на территории клиента, интернет магазинов;
  - (расчет рентабельности таких отделений);
  - - Планирование и внедрение активностей по снижению оттока и удержанию клиентов;
  - - Разработка FAQ и сравнительных таблиц по предложениям логистического рынка;
  - - Запуск новых услуг компаний;
  -

**Эксперт по работе с ключевыми клиентами МТС Украина Июль 2013-апрель 2015**

**Эксперт по работе с клиентами СМБ (средний и малый бизнес) МТС Украина - Декабрь 2010 - июль 2013**

**Специалист группы обслуживания ключевых абонентов (UMC) - Декабрь 2004 – декабрь 2010**

**Оператор информационной службы (UMC) - Декабрь 2002 декабрь -2004-декабрь**