

Косик Анна

МЕНЕДЖЕР ПО РАБОТІ С КЛІЄНТАМИ, МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 20 000 ГРН.

🕒 11 грудня 2020 📍 Місто: [Софіївська](#)
[Борщагівка](#)

Вік: 40 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Виробництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Косик Анна Олегівна

Дата народження: 14 квітня 1986 рік

Проживання: Київська обл., Софіївська Борщагівка,

проспект Мартинова ,10

Мета: отримання посади фахівця з продажу, менеджера зі збуту, менеджера із закупівель, з подальшою можливістю кар'єрного зростання!

Заробітна плата: від 20000 грн

Досвід роботи:

травень 2018 р – ТОВ «ПРОФІЛЬТЕХ» м. Житомир

по теперішній час

Сфера діяльності: виробнича компанія. Виробництво

(2 роки 6 місяців) металопродукції (профнастил, металочерепиця, профіль для гіпсокартону).

Посада: фахівець з продажу продукції, менеджер по роботі з VIP клієнтами.

Функціональні обов'язки:

- підтримання існуючої клієнтської бази;
- розширення клієнтської бази;
- робота з VIP клієнтами;
- контроль дебіторської заборгованості та документообігу ;
- повний цикл супроводу клієнта від консультації до відвантаження продукції ;

- контроль виконання замовлення на виробництві;
- участь в тендерах;
- вирішення конфліктних ситуацій з клієнтами.

Досягнення:

- завдяки своїм особистим та професійним якостям, отримала можливість співпраці з VIP клієнтами компанії;
- змогла повернути до співпраці клієнтів компанії, які в свій час перестали співпрацювати з нашою компанією.

Причина звільнення: переїзд до Києва.

Рекомендації: директор ТОВ «Профільтех» Дмитро Пилипович т. 38067-411-72-24

червень 2005 р. – травень 2018 р

(13 років)

ТОВ «СВАН-2005» м. Житомир (Вікна Корса)

Сфера діяльності: продаж металопластикових конструкцій (вікна, двері), виготовлення металевих дверей.

Посада: фахівець з продажу, менеджер з закупівель, менеджер-логіст.

Функціональні обов'язки:

- повний супровід роздрібних та оптових клієнтів;
- прийом та документальне оформлення замовлень від клієнтів, проведення розрахунку замовлення, запуск замовлення у виробництво;
- контроль дебіторської заборгованості;
- робота з первинною документацією підприємства;
- вирішення конфліктних ситуацій з клієнтами;
- планування роботи монтажного відділу;
- формування логістики на підприємстві;
- ведення обліку виготовлених металевих конструкцій, переоблік на виробництві та складі підприємства;
- контроль процесу виробництва продукції;
- пошук нових постачальників;
- участь в тендерах;
- моніторинг цін .

Досягнення:

- неодноразово отримувала нагороду «Кращий менеджер»

Причина звільнення: надходження пропозиції з кращими умовами праці та мотивацією.

Освіта:

2003-2009 рр

Вища. Державний університет «Житомирська політехніка». Спеціаліст. Обліково-фінансовий факультет. Спеціальність – «Фінанси».

Додаткова освіта: Тренінги, семінари. «Техніка продажів», «Продажі по телефону», «Професійні продажі – шлях до успіху», «Техніко – економічна аргументація для продавців», «Стратегії поведінки в робочих та конфліктних ситуаціях», та багато інших тренінгів та семінарів, що були пов'язані з моєю професійною діяльністю.

Професійні навички:

- досвід роботи з клієнтами більше 15 років;

- навички ведення документообігу;
- вільне володіння ПК;
- впевнений користувач Internet, Microsoft Office, 1С, CRM, Кровля Профи;
- знання оргтехніки;
- володіння мовами – українська та російська.

Особисті якості:

- здатність швидко навчатись;
- прагнення до порядку в усіх справах;
- уважність до деталей;
- організованість;
- комунікабельність;
- націленість на результат;
- порядність;
- відповідальність;
- стресостійкість;
- енергійність.