МЕНЕДЖЕР ЗЕД (ЭКСПОРТ)

17 червня

Місто: Київ

Вік: 60 років

Режим роботи: вільний графік роботи, віддалена робота

Категорії: Консалтинг, Логістика, доставка, склад, Торгівля, продажі, закупівлі

Опис

Досвід роботи

09.2023 – 07.2024 Вітагро Груп, ТОВ «Вітагро Енерджи», Хмельницкий. Менеджер зі збуту біопалива (біоетанол) та післяспиртової барди (протеїновмісний корм) експорт та внутрешьній ринок. Організація комерційной функції «з нуля».

11.2021 – 10.2022 ТОВ «ПГФ Ресурсгруп», Кїив. Трейдер. Функціонал: імпорт твердого палива та інших сировинних товарів. Організація логістики.

02.2020 - 11.2020 Екострой1, Нова Каховка (Виробництво стройматеріалів і біопалива), Трейдер з експорту. Функціонал: експорт біопалива, реалізація паливних брикетів та пелети на ринки ЄС.

02.2019 - 01.2020 Kara Inci Madencilik, Zonguldak, Turkey (Видобуток, переробка та реалізація кам'яного вугілля). Видобуток, переробка та реалізація вугілля на місцевому ринку та продажі на експорт. Керівник підприємства. Функціонал: організація роботи всього підприємства (постачання, набір персоналу, оперативне управління). Реалізація вугілля.

01.06.2015. - 01.11.2018 Партнер. Ulevi Coal Ltd. Georgia. Функціонал: імпорт, переробка та продаж вугілля на ринку Грузії, а також експорт до Туреччини

01.2009

-11.2013 (4 роки

10 місяців). Керівник департаменту

експортно-імпортних операційз ТОВ ДТЕК

Трейдинг, Київ (Експорт та імпорт вугілля,

металургійного коксу) Створення

та розвиток зовнішньоторговельної

структури ТОВ ДТЕК для зовнішньоторговельних

операцій. Довів фізичний обіг торгівлі

вугільною продукцією до 3,5 млн т / рік.

06.2006

- 12.2008 VNT

(Vitol group), Москва, трейдер. (Трейдинг

вугільної продукції на глобальних

ринках). Функціонал: Закупівлі в РФ і

Україні вугілля, металургійного коксу

та продажу їх на експорт. Довів фізичний

обсяг до 700.000 т на рік.

03.1995

- 06.2006 Anker

Coal Company, Netherlands, Представництво в Москві

(Закупівлі та продажі на експорт вугілля

та металургійного коксу.) Трейдер.

Функціонал: організація закупівель та

продажів на експорт вугілля та

металургійного коксу. Вирішення

логістичних питань. Довів фізичний

обсяг продажів до 400.000 т на рік.

04.1994

- 02.1995 ТОВ

Транссервіс, Москва (Авто, ж.д і морські

перевезення) Судооператор. Забезпечення

стабільного завантаження судна різними

вантажами. Судно без діла не стояло.

03.1992

- 03.1994 Компанія

Baldem, Turkey , Москва (Торгівля вугіллям,

деревиною, металом.) Трейдер. Функціонал:

пошук контрагентів, організація

переговорів, підготовка та укладення

контрактів. З нуля вдалося створити

офіс в Москві, що стабільно працює.

Освіта.

Московський державний інститут міжнародних відносин.

Міжнародні економічні відносини, комерційне відділення, Москва

09.1986 по 06.1991 Навчання за даною спеціальністю включало різні аспекти міжнародних економічних відносин:

- між країнами, загальноекономічний аналіз.

- між окремими контрагентами, зовнішньоторговельні контракти.

- аналіз ринкової кон'юнктури як загальноекономічної, так і окремих товарів.аналіз ринків в географічному,

- галузевому аспектах.

Професійні та інші навички

- Навички роботи з комп'ютером

Впевнений користувач офісного пакету. Є навички веб-верстки (html, css)

- Ведення переговорів з іноземними контрагентами (20 років досвіду)
- Здатність до швидкого навчання (20 років досвіду)
- Використання різних видів твердого палива в промисловості (20 років досвіду). Маю добрий досвід у торгівлі відновлювальним паливом та в економіці «зеленого переходу».
- Великий досвід роботи в логістиці: авто, з.д., морьский транспорт.

Знання мов

- Англійська — вільна

- Турецька — вільна

- Грузинська — рідна

- Українська — вільна

- Французька — початкова

Додаткова інформація:

Одружений, двоє дітей. Постійна посвідка на проживання в Україні.

Адреса ел.пошти: g.d.kokiashvili@gmail.com

Маю права категорія В.