Лисовая Лариса

ПРОДАВЕЦ-КОНСУЛЬТАНТ ЮВЕЛИРНЫХ УКРАШЕНИЙ, 10 000 ГРН.

4 січня 2021 Місто: Харків

Вік: 47 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Консалтинг, Торгівля, продажі, закупівлі, Інші пропозиції

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Резюме специалиста

29 декабря 2020

Лисовая Лариса Николаевна

42 года (родилась 22 ноября 1978 г.), имею средне-специальное образование, состою в браке (есть сын, учится в ВУЗе в Португалии)

Место проживания: г. Харьков

Гражданство: Украина

Специальность: Специалист по обмену

драгоценных металлов. Продавец-консультант ювелирных украшений

Ключевая информация относительно опыта по специализации:

- профессиональная консультация при выборе изделий

- работа с клиентами разного характера

- проведение процедуры обмена старых изделий на новые ювелирные украшения

- определение пробы

- контроль оборота металла

- обучение персонала

- ведение документации

- проведение инвентаризации.

Исключительная грамотность в составлении документов и написании различных текстов на русском или украинском языке.

Ищу стабильную работу в Харькове с желаемой оплатой 10 000 грн./мес.

Рассмотрю предложения не только по моей специальности.

Опыт работы 12 лет и 1 месяц

1.

Заведующая отделом обменного фонда

ТВЦ "Золотой Оскар" (ювелирный магазин)

Март 2009 – март 2016 (7 лет, 1 месяц)

Торговля розничная

- Работала в обменном фонде драгоценных металлов.

- Обслуживала покупателей и предоставляла им профессиональные консультации по выбору ювелирных изделий с последующим оформлением и расчётом.

- Проводила экспресс-анализы по определению проб.

- Рассчитывала вес золота полученных проб и переводила их в 585 пробу.

- Принимала товар и вела учёт (по количеству, по сумме и по металлу).

- Проводила инкассации.

- Инвентаризировала ювелирные изделия.

- Разрабатывала дизайн и оформляла выставочные залы.

- Работала с поставщиками.

- Участвовала в проведении мер по расширению ассортимента продукции и увеличению продаж.

Достижения:

- Без потерь сохранена существующая клиентская база.

- Благодаря также и моему участию, компания добилась перевыполнения плана продаж на 10%.

2.

Продавец-консультант обменного фонда.

Апрель 2004 – март 2009 (5 лет).

ТВЦ "Золотой Оскар" (ювелирный магазин).

Специалист по обмену.

Образование:

Профессионально-техническое училище 41 (Харьков)

Специальность — Продавец продовольственных и непродовольственных товаров (3 категория)

Год окончания 1995.

Общие знания и навыки:

— умение работать с возражениями, навыки в управлении мотивацией клиента

— отличное владение навыками активных продаж

— умение составить грамотное коммерческое предложение

— грамотная речь

— наличие действующей клиентской базы

— знание технологий и методов оптовых продаж.

Трудолюбие, быстрая обучаемость и находчивость способствуют моей креативности в любом деле. А такие личностные качества, как коммуникабельность, стрессоустойчивость и нацеленность на результат помогают мне добиться наиболее выгодных для компании условий.