Хайченко Костянтин



МЕНЕДЖЕР ПРОЄКТІВ

5 серпня 2021 Місто: Київ

Вік: 45 років
Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота
Категорії: Офісний персонал, Будівництво, архітектура

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Менеджер з розвитку бізнесу

KB ENERGY (ВДЕ) (Комплексне будівництво об'єктів відновлюваної енергетики.), Київ
02.2020 – 01.2021 (11 місяців)

Обов'язки:

Функціональні завдання та компетенції: дублювалися з попереднього місця роботи.

- Консультування з питань комерційної діяльності та управління;

- Продаж та реалізація проектів у сфері ВДЕ;

- Планування та управління проектами замовника в рамках EPC контракту; - Залучення нових клієнтів і робота з існуючою базою.

- Управління проектами.

Другорядні:

- Організація та розвиток внутрішніх проектів компанії;

- Робота з договорами;

- Збір, дослідження ринку та опрацювання аналітичних матеріалів.

- Ведення звітності за щоденними підсумками;

Менеджер з розвитку бізнесу

KNESS (Відновлювана енергетика (ВДЕ)), Київ
12.2017 – 11.2019 (1 рік 11 місяців)

Обов'язки:

Функціональні завдання та компетенції:

- Консультування з питань комерційної діяльності та управління;

- Продаж та реалізація проектів у сфері ВДЕ;

- Планування та управління проектами замовника в рамках EPC контракту; - Залучення нових клієнтів і робота з існуючою базою.

- Управління проектами.

Другорядні:

- Організація та розвиток внутрішніх проектів компанії;

- Робота з договорами;

- Збір, дослідження ринку та опрацювання аналітичних матеріалів.

- Ведення звітності за щоденними підсумками;

Досягнення.
Реалізація проектів у Харківській та Вінницькій області. Реалізація проектів в 19/2020 році
Загальна сума контрактів : 1 563 511,18 USD

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Менеджер проктів

Український Комітет з Кашруту (Сертифікація та виробництво - Kosher), Київ
03.2016 – 06.2017 (1 рік 3 місяці)

Обов'язки:

Функціональні завдання та компетенції:
- Проведення консультацій, і багато іншого;
- Економічні розрахунки проектів і планування реалізації заходів ;
- Заключення контрактів;
- Управління циклом проекту;
- Залучення нових клієнтів.
- Створення web сайту організації "Сертифікація кошерності" та іншу медійну діяльність організації в мережі інтернет.

Досягнення:
- Підвищив продуктивність відділу продажів, спростив та прискорив ряд організаційних процесів.
- Скоротив час обробки замовлень, внаслідок цього підвищив прибутковість в порівняльній статистиці попереднього року на 48%. - Впровадив нові методики збору інформації; алгоритми роботи з новими клієнтами
- Привернув понад 15 нових клієнтів за менш ніж 12 місяців.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Керівник з розвитку

AIWA LLC (Оптово-роздрібна торгівля), Краков
04.2015 – 10.2015 (5 місяців)

Обов'язки:

Мета: Організація філії на території Польщі для Компанії Green Foods Product

100% реалізація поставлених перед командою цілей.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Керівник відділу продажів

Green Foods Product (Оптово-роздрібна торгівля), Київ
09.2013 – 10.2015 (2 роки)

Обов'язки:

Мета: Імпорт харчової продукції з подальшою реалізацією в сегменті B2B і B2C.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

Колледж Media-tech

Спеціальність: Сеть и системы связи в корпорациях, web-администратор

середньо-спеціальна, 10.2009 – 10.2010 (1 рік)

Відкритий університет економіки і менеджменту

Спеціальність: Бізнес Інформатика, Специалист электронной коммерции и торгового дела

повна вища, 10.2004 – 08.2008 (3 роки 10 місяців)

Додаткова освіта

• Shiftup-Маркетинговое агентство. "Создание воронок продаж", 2017.

Знання мов

Російська - Високий рівень (вільно), Українська - Вище середнього, Іврит - Високий рівень (вільно), Англійська - Середній, Польська - Початковий

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: IT - сертифікований фахівець
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Мене цікавить - Е-маркетинг, Е-комерція, інновації та впровадження IT рішень у бізнесі. Сучасне управління персоналом, навчання та методики мотивації. Крім бізнесу і навчання, мені подобається займатися спортом, люблю активний відпочинок. Читаю зарубіжну літературу, періодично їжджу за кордон, відвідав понад 7 країн світу в деяких з них жив і працював. Досить часто спілкуюся з початківцями бізнесменами. Допомагаю на стадії планування і розвитку.
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Шукаю складні завдання для вирішення яких потрібна професійні знання і бажання досягнути успіху. Хочу працювати з професіоналами та бути частиною команди, готовий інвестувати особистий час для отримання нових знань. Вмію організувати та мотивувати людей