Виталенко Виталий

СПЕЦИАЛИСТ НАПРАВЛЕНИЯ B2B, МЕНЕДЖЕР ПО РАЗВИТИЮ (РЕЛОКАЦИЯ)

21 липня 2025 Місто: Київ

Вік: 42 роки
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Виробництво, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Что знаю, умею и каким инструментарием владею:

КОММЕРЧЕСКИЙ БЛОК:

1. Организация Административной и Хозяйственной деятельности торгового и производственного Департаментов Предприятия;

2. Планирование, контроль и развитие работы Торгового Департамента в тесной «связке» с Производственным Департаментом и непосредственно Производством;

3. Поиск оптимальных поставщиков, полный цикл работы с ними;

4. ВЭД, транспортная и складская логистика;

5. Планирование (в т.ч. долгосрочное), документооборот и отчетность (бухгалтерская, финансовая, товарная, кадровая и др.);

6. Анализ и контроль дебиторской/кредиторской задолженности, мероприятия по сокращению дебиторской задолженности;

7. Подготовка всей необходимой документации для участия в**ТЕНДЕРАХ** по производству товаров и услуг, осуществляемых за бюджетные средства и средства Коммерческих Организаций B2B;

8. Личные **АКТИВНЫЕ** (прямые) продажи **B2B («Играющий Тренер»);**

9. Подготовка и проведение презентаций, семинаров по продукту, обучение Персонала новым товарным позициям;

10. Подбор персонала, обучение и регулярные тренинги по **Активным** (Агрессивным) продажам;

11. Анализ конкурентной среды, планирование поставок и продаж, мониторинг цен**(SWOT, ABC, XYZ);**

12. Функциональная организация региональных представительств (филиалов) во всех регионах Украины, формирование дистрибьюторской сети;

13. Самостоятельное внедрение **CRM** системы, современных **IT** технологий для оптимизации ведения бизнеса в современных условиях **(Terrasoft, Windows CRM, 1C-CRM, Sales Expert 2, Quick Sales,МЕГАПЛАН, Bitrix24 и др.)**;

14. Подготовка и анализ эффективности существующих и потенциальных проектов**B2B**.

15. Убежденный сторонник **СИСТЕМНОЙ** организации деятельности Компании.

ПРОЕКТНЫЙ БЛОК:

1. Предпроектные работы (**pre-sale**) — проведение маркетинговых исследований промышленных рынков, подготовка ТЭО создания производства, разработка планов развития регионов, логистических процессов, а также консультации и надзор за проведением данных работ;

2. Проектные работы — отработка ТЗ заказчика, оценка стоимости проекта, расчёт расходов по созданию и эксплуатации проекта, разработка технических спецификаций и другой документации;

3. Послепроектные работы — подготовка Контрактной документации для производства различных работ, организация тендеров для субподрядчиков, проведение приёмо-сдаточных работ и производственные испытания, составление заключительной технической документации, обучение персонала Заказчика и другие работы по сдаче и пуску производственного объекта;

Рынки и товарные группы, с которыми присутствует опыт работы:

1. ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ – ОБОРУДОВАНИЕ, СЫРЬЕ, ЗИП, ИНЖИНИРИНГ –

a. Упаковочное, весовое и фасовочное оборудование для бакалеи;

b. Оборудование и компоненты для пивобезалкогольной пром.;

c. Оборудование, ЗИП для кондитерской и хлебопекарской пром.;

d. Оборудование, пищевые компоненты и ингредиенты для мясопереработки;

e. Оборудование, элементы упаковки для молокопереработки.

2. ТЕКСТИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ (СЫРЬЕ, ПЕРЕРАБОТКА И СБЫТ); 3. ХИМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ (СЫРЬЕ, ПЕРЕРАБОТКА И СБЫТ); 4. ОБОРУДОВАНИЕ, ЗИП ДЛЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА –

a. Запасные части и компоненты для сельхозтехники.

5. ОБОРУДОВАНИЕ, МАТЕРИАЛЫ и КОМПОНЕНТЫ ОБЩЕПРОМЫШЛЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ –

a. Компрессорное оборудование, системы воздухоподготовки Предприятия;

b. Водоподготовка, системы промышленной водоочистки;

c. Промышленные системы резервного энергоснабжения – дизель-генераторные установки, промышленные

источники бесперебойного питания, аккумуляторные батареи и т.д.