

МЕНЕДЖЕР ПО РАЗВИТИЮ

🔄 30 серпня 2021 📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 44 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Виробництво, Будівництво, архітектура, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Готовий до відряджень

Досвід роботи

Менеджер з розвитку бізнесу

Назву компанії приховано (Енергетика), Київ

12.2017 – По теперішній час (7 років 4 місяці)

Обов'язки:

- ідентифікація, відбір і оцінка бізнес, проектних можливостей та можливостей з продажу;
- оцінка ризиків, їх попередження та мінімізація та страхування;
- організація злагодженої проектної роботи (ЕРС), управління і контроль виконання на всіх етапах від 0 до запуску;
- розробка графіків і дорожніх карт с прозорими етапами, строками і результатами роботи та звітністю;
- відповідальність і звітність по кожному бізнес кейсу і таймінгу його виконання відповідно до проектних графіків;
- комунікація з органами державної влади і регуляторами з приводу погодження, авторизації, отримання дозволів тощо;
- підготовка тендерної документації і участь в тендерній процедурі;
- участь в угодах із застосуванням фінансового структурування;

Активність з продажів:

- корпоративні права: проекти власного девелопменту і партнерські проекти
- продукти та послуги: генеральні підряди (ЕРС), обладнання (фотоелектричні модулі, опорні металоконструкції, інверторні станції), обслуговування сонячних електростанції (O&M), комерційний облік, прогнозування виробітку, технічний аудит

Керівник департаменту розвитку і продажів

Smart Energy Systems (Енергетика), Київ

02.2017 – 12.2017 (9 місяців)

Обов'язки:

- загальне керівництво департаментом, включаючи бюджетування і управління персоналом;
- девелопмент проектів сонячної енергетики і погодження питань організації генеральних підрядів (ЕРС) з підрядниками;
- участь у вирішенні юридичних, технічних і фінансових питань договірної роботи з підрядниками (ЕРС) ;
- відповідальність і звітність за проектний комплаєнс із діючим законодавством, включаючи питання ліцензування, сертифікації, дозволів тощо;
- взаємодія з наглядовими органами;
- складання проектних графіків і бюджетів.

Регіональний директор з експорту

Kulik Company (Виробництво меблів), Київ

06.2015 – 02.2017 (1 рік 8 місяців)

Обов'язки:

- аналіз ринків меблів Великобританії та США включаючи моніторинг конкурентного середовища, асортименту, ринкових цін і трендів;
- організація і розвиток дистрибуційної мережі у Великобританії і США;

- прями продажі продуктів компанії фізичним особам і шоурумам
- організація і безпосередня участь у виставках та інших маркетингових івентах;
- укладання зовнішньоекономічних контрактів, включаючи розміщення замовлень, узгодження контрактних умов, включаючи постачання, страхування, нагляд за логістикою і так виконання розрахунків;
- юридична підтримка зовнішньоекономічної діяльності компанії.

юрист

Київжитлоспецексплуатація (Телекомунікації), Київ

12.2010 – 06.2015 (4 роки 6 місяців)

Обов'язки:

- представництво інтересів в судах, державних органах і громадських організаціях, а також в інших органах під час розгляду правових питань і спорів;
- правовий аналіз документів організаційно-правового характеру;
- юридичний аналіз матеріалів, що надійшли від правоохоронних і контролюючих органів, результатів претензійної і позовної роботи;
- підготовка проектів відповідей і роз'яснень на запити та звернення.

Головний аналітик департаменту продаж і маркетингу

Компанія з управління активами VAB Group (Фінанси), Київ

07.2006 – 10.2010 (4 роки 3 місяці)

Обов'язки:

- контроль і аналіз ефективності результатів управління активами та імплементації маркетингової стратегії;
- управління структурою інвестиційного портфеля;
- координація продажів і маркетингу;
- управління продуктами компанії;
- аналіз і складання ренкінгів, трендів, прогнозів;
- взаємодія зі ЗМІ, підготування аналітичних коментарів, статей, інтерв'ю.

Начальник відділу страхування вантажів і відповідальності на транспорті

Страхова компанія "Основа" (Страхування), Київ

11.2005 – 06.2006 (7 місяців)

Обов'язки:

- продаж продуктів - страхування вантажів і відповідальності на транспорті;
- андеррайтинг;
- розробка і контроль реалізації маркетингової стратегії;
- ведення переговорів/переписки з глобальними страховиками;
- побудова і розвиток агентської мережі;
- імплементація андеррайтерської політики, включаючи тарифну політику;
- проведення навчальних тренінгів для філіальної мережі;
- врегулювання збитків.

Заступник начальника департаменту спеціальних видів страхування

Страхова компанія "Провідна" (IFD Капітал Страхування) (Страхування), Київ

07.2005 – 10.2005 (3 місяці)

Обов'язки:

- організація корпоративних продажів;
- андеррайтинг;
- контроль реалізації маркетингової стратегії;
- розробка андеррайтерської політики, включаючи тарифну політику;
- контроль врегулювання збитків;
- проведення навчальних семінарів і тренінгів для філіальної мережі;
- врегулювання збитків.

Керівник департаменту страхування вантажів

Страхова компанія "Провідна" (IFD Капітал Страхування) (Страхування), Київ

12.2004 – 07.2005 (7 місяців)

Обов'язки:

- продаж продукту страхування вантажів;
- андеррайтинг;
- контроль реалізації маркетингової стратегії;
- побудова агентської мережі продажів;
- проведення семінарів і тренінгів;
- врегулювання збитків.

Провідний спеціаліст відділу страхування вантажів і відповідальності на транспорті

Страхова компанія PZU (Страхова компанія Skide-West) (Страхування), Київ
01.2004 – 12.2004 (10 місяців)

Обов'язки:

- продаж продуктів страхування вантажів і відповідальності на транспорті;
- андеррайтинг;
- ведення договорів страхування, у тому числі договорів франтирування;
- побудова агентської мережі продажів;
- розробка маркетингової стратегії і тактики;
- проведення навчальних семінарів для філіальної мережі;
- врегулювання збитків.

Спеціаліст відділу страхування вантажів і відповідальності на транспорті

Страхова компанія PZU (Страхова компанія Skide-West) (Страхування), Київ
11.2002 – 01.2004 (1 рік 2 місяці)

Обов'язки:

- продаж продуктів страхування вантажів і відповідальності на транспорті;
- оформлення і ведення договорів страхування, у тому числі договорів франтирування;
- ведення переговорів/переписки з глобальними страховиками;
- реалізація маркетингових задач;
- участь в урегулюванні збитків.

Освіта

Інститут міжнародних відносин (ІМВ) Київського національного університету ім. Тараса Шевченка (Київ)

Спеціальність: Факультет міжнародного права, міжнародне приватне право
повна вища, 09.2010 – 09.2014 (4 роки)

Київський національний економічний університет (КНЕУ) ім. Вадима Гетьмана (Київ)

Спеціальність: Факультет міжнародної економіки і менеджменту, міжнародна економіка
повна вища, 09.1998 – 09.2003 (5 років)

Додаткова освіта

- Курси англійської мови ITS (International Teacher Service), курси вивчення англійської мови, 1995-1996
- Курси підвищення кваліфікації: бізнес-планування, 2006
- Французький Інститут в Україні (ФІУ), курси вивчення французької мови, 2010-2011

Знання мов

Російська - Професійний (експерт), Українська - Професійний (експерт), Англійська - Високий рівень (вільно)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Користуюся комп'ютером понад 25 років Досвідчений користувач Microsoft Word, Excel
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Бізнес-девелопмент і проджект-менеджмент (4 роки досвіду)
Оцінка та врахування ризиків, їх попередження і мінімізація (8 років досвіду) Страхування (8 років досвіду)
Управління життєвим циклом процесу девелопменту та проекту (4 роки досвіду) Розробка пла