# Nykolaichuk Andrii

## ДИРЕКТОР, НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА ПРОДАЖ, ОТДЕЛА СНАБЖЕНИЯ, 40 000 ГРН.

19 січня 2021 Місто: Дніпро

Вік: 51 рік
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Виробництво, Сільське господарство, агробізнес, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Опис

Николайчук Андрей Леонидович

16.06.1975 г.

Директор, топ-менеджер

ЧП Николайчук А.Л.

**Опыт работы:**

**с 01.08.2015 г. по 31.12.2017 г.(2 года 4 месяца)**

Директор производства гранулированного комбикорма для животных.

- составление бизнес-плана;

- построение организационной структуры предприятия;

- проектирование и расчет схемы подключения и размещения оборудования;

- подбор производителя оборудования;

- подбор персонала;

- запуск производства;

Причина остановки производства- получил от клиента(кроликоферма) предложение выкупить весь производственный комплекс.

- переговоры и заключение договоров с крупными потенциальными покупателями;

- переговоры и оформление договоров с поставщиками;

- расчет логистики.

- эффективное управление товарными запасами;

- контроль за своевременными поставками готовой продукции к покупателю и поставками сырья;

- мониторинг цен поставщиков и конкурентов;

- контроль соблюдение правил охраны труда и ТБ;

- долгосрочное планирование продаж с учетом сезонных колебаний спроса;

- плановый техосмотр и ремонт оборудования;

- периодический отбор контрольных образцов для контроля качества готовой продукции и качества сырья.

-формирование отчета о прибылях и убытках,

-оптимизация расходов предприятия

**с 01.02.2010 по 01.08.2015 (5 лет 6 месяцев)**

ЧП Николайчук А.Л.

Директор производства топливных брикетов из технического углерода.

- составление бизнес-плана;

- построение организационной структуры предприятия;

- разработка и раскрутка сайта торговой марки.

- проектирование и расчет схемы подключения и размещения оборудования;

- разработка рецептуры нового вида брикетов;

- технические испытания опытного образца;

- разработка технологии производства;

- регистрация ТУ (технических условий) на полученный брикет;

- подбор персонала;

- запуск производства;

Причина остановки производства- получил от партнера-поставщика сырья предложение выкупить весь производственный комплекс.

- позиционирование и продвижение нового товара на рынок;

- переговоры и заключение договоров с крупными потенциальными покупателями;

- своевременный контроль товарных запасов и запасов сырья, тары, средств защиты для рабочего персонала;

- поиск поставщиков сырья с необходимыми техническими параметрами;

- расчет логистики.

- плановый техосмотр и ремонт оборудования;

- контроль за своевременными поставками готовой продукции к покупателю и поставками сырья;

- периодический отбор контрольных образцов для контроля качества готовой продукции и качества сырья.

- эффективное управление товарными запасами;

- мониторинг цен поставщиков и конкурентов;

- оформление договоров;

- контроль соблюдение правил охраны труда и ТБ;

- долгосрочное планирование продаж с учетом сезонных колебаний спроса;

-формирование отчета о прибылях и убытках,

-оптимизация расходов предприятия

**С 03.05.2002 г. по 01.02.2010 г.(7 лет 9 месяцев)**

ООО Инициатива

Директор предприятия по производству древесно-угольных брикетов

- составление бизнес-плана;
- построение организационной структуры предприятия;
- разработка дизайна упаковки;- проектирование и расчет схемы подключения и размещения оборудования;
- разработка рецептуры брикетов;
- технические испытания опытного образца;
- разработка технологии производства ;
- регистрация ТУ (технических условий) на полученный брикет;
- получение санитарного заключения СЭС;
- подбор персонала;
- запуск производства;
- торгово-посредническая деятельность запчастями для ж/д транспорта;
- торгово-посредническая деятельность мешко-тарой;
- позиционирование и продвижение нового товара на рынок;
- поиск клиентов, в том числе и зарубежных, контроль договорных отношений ;
- ведение ВЭД (оформление пакета документов, поиск перевозчиков);
- эффективное управление товарными запасами;
- поиск поставщиков сырья с необходимыми техническими параметрами;
- своевременный контроль товарных запасов и запасов сырья, тары, средств защиты для рабочего персонала;
- плановый техосмотр и ремонт оборудования;
- периодический отбор контрольных образцов для контроля качества готовой продукции и качества сырья.
- контроль за своевременными поставками готовой продукции к покупателю и поставками сырья;
- мониторинг цен поставщиков и конкурентов;
- оформление договоров;
- переговоры с крупными потенциальными покупателями;
- контроль соблюдение правил охраны труда и ТБ;
- долгосрочное планирование продаж с учетом сезонных колебаний спроса;
- расчет логистики.

**С 03.04.2000 г. по 30.04.2002 г.(2 года)**

ЧП Союз

Экономист по сбыту

- поиск клиентов на полиграфическую продукцию (бланки, календари, визитки, наклейки, шелкотрафоретная печать);
- поиск клиентов на гофроупаковку, картонные коробки.
- поиск клиентов на сувенирную продукцию для HORECA .

Образование:Высшее полное

Технический университет «Днепровская политехника» (Национальный горный Университет)

кафедра Электротехники

специальность «Электроснабжение и электросбережение»

«Днепропетровский институт технического творчества и патентоведения»

специальность «Экономист»

Диплом с отличием

Дзержинский горный техникум

специальность Эксплуатация и ремонт горного электромеханического оборудования

квалификация горный техник-электромеханик

Диплом с отличием

Уверенный пользователь ПК: MS Office, приложения Google

Водительское удостоверение кат B, C

Не женат, дети.

Пунктуальный, энергичный, ответственный, высокие организаторские способности, умение добиваться поставленной цели, комплексный подход к решению поставленных задач с целью получения максимальной выгоды за короткие сроки, коммуникабельный, честный, без вредных привычек. Всесторонне интеллектуально развит, технически грамотный, стремлюсь постоянно получать самые новые знания, на основании которых всегда возникают идеи новых проектов, позволяющих компании развиваться.