Юрченко Людмила

СПЕЦІАЛІСТ, ЕКОНОМІСТ

21 жовтня 2024 Місто: Київ

Вік: 45 років
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота
Категорії: HR, управління персоналом, Офісний персонал

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Контактний номер телефону: +38 067 978 33 22

E-mail: klp_4@ukr.net

Юрченко Людмила

Місце проживання: м. Київ, вул. Братиславська

Дата народження: 04 серпня 1981 року

Місце народження: м. Прилуки, Чернігівська обл.

Національність: Українка

Сімейний стан: Одружена, маю сина

Мета: особистий та корпоративний розвиток

Досвід роботи:

Листопад 2018 по теперішній час – фахівець управління закупівель департаменту розвитку та забезпечення АТ «ОТП Банк».

Напрямок діяльності:

- Забезпечення укладання договорів на постачання товарів та послуг в необхідному обсязі та за найкращими цінами та координація подальшої роботи з постачальниками;
- Аналіз ринку офісного та професійного банківського обладнання України;
- Контроль відповідності цін в договорах, додаткових угодах, специфікаціях, а також замовленнях та рахунках;
- Контроль строків проведення оплат постачальникам;
- Контроль своєчасного закриття дебіторської заборгованості;
- Взаємодія з іншими підрозділами банку по підготовці документів для оплати;
- Здійснення необхідних поводок та забезпечення належної якості заведення даних до системи SAP;
- Підготовка документів для проведення щорічної інвентаризації матеріальних цінностей банку.

Травень 2011р. по грудень 2013 - спеціаліст відділу капітального будівництва і ліцензування управління розвитку і підтримки інфраструктури департаменту продажів ПАТ «Платинум Банк».

Напрямок діяльності:

- організація і управління процесом відкриття нових відділень згідно плану розвитку;
- підготовка та оформлення пакету документів для прийняття рішення про створення відділень Банку;
- складання графіків відкриття відокремлених підрозділів;
- контроль діяльності всіх підрозділів Банку, що задіяні в процесі відкриття відділень;
- підготовкою необхідного пакету документів для державної реєстрації відділень та внесенням інформації про них в Державний реєстр банків;

- контроль підготовки для підпису угод на пошук приміщень та договорів оренди;
- підготовка звітності в Національний банк України;

Серпень 2009р. по травень 2011р. - головний спеціаліст управління координації та розвитку продаж департаменту роздрібного бізнесу АТ „АБ “Бізнес Стандарт” (публічне).

Напрямок діяльності:

- збір щотижневої звітності начальників відділень по виконанню планів продажів, із списком проблем і пропозицій для збільшення продажів. Вивчення, реагування, формування керівництву, вирішення проблем відділень із залученням підрозділів банку;
- підтримка продажів регіональної мережі: - виявлень потреб по рекламі, брендовій продукції для відділень; підтримка при плануванні робочого часу відділень і розподілу обов'язків між співробітниками кожного відділення, проведенні маркетингових акцій;
- збір і вивчення характеристик від Керівників на співробітників мережі;
- аналіз потреб в розвитку персоналу (взаємодія з відділом по навчанню персоналу);
- приймати участь у проведенні найму, навчання та тестування працівників;
- консультаційна і методологічна допомога відділенням: по роботі із запереченнями клієнтів; по роботі із запереченнями при залученні брокерів; по роботі із запереченнями при веденні переговорів з партнерами, магазинами;
- організація і контроль перевірки якості роботи відділення по техніці «таємний покупець»;
- підготовка документів на розгляд засідання комітету з управління активами та пасивами, тарифного комітету.

Червень 2008р. – серпень 2009р. - Начальник відділу координації розвитку мережі відділень ТОВ „ЦЕНТР ФІНАНСОВИХ РІШЕНЬ”

Напрямок діяльності:

- організація і управління процесом відкриття нових відділень згідно плану розвитку;
- контроль підготовки для підпису угод на пошук приміщень, що відповідає корпоративним стандартам між агентством нерухомості і Банком;
- координація робіт регіональних представників по пошуку та підбору приміщень;

Жовтень 2006р. - травень 2008р. - Провідний експерт сектору розвитку мережі відділень відділу розвитку регіональної мережі Управління мережі продаж ЗАТ „ОТП Банк”

Напрямок діяльності:

- розвиток регіональної мережі банка (обґрунтування відкриття філії та відділень, вибір можливих варіантів);
- складання, погодження та контроль за виконанням графіків відкриття відділень;
- підготовка звітності роботи відділу та іншої документації, відповідних аналітичних та методологічних матеріалів;
- підготовка рішень Правління, довіреностей та інших нормативних документів, що регламентують діяльність філій, відділень, представництв;

Вересень 2003р. - вересень 2006р. - провідний економіст Управління забезпечення діяльності площадок продажу Департаменту роздрібної мережі ВАТ КБ „Надра”.

Напрямок діяльності:

- розвиток регіональної мережі банка (обґрунтування відкриття філії та відділень, вибір можливих варіантів);
- документальне супроводження процесів відкриття, реорганізації, закриття площадок продажу Банку.

Освіта:

Університет: Київський національний економічний університет ім. В. Гетьмана

Період навчання: з 01.09.1998 по 30.06.2003 р.

Спеціальність: Фінанси та кредит

Спеціалізація: Фінансовий менеджмент

Ступінь: Магістр з фінансового менеджменту, викладач економіки

Знання мов:

Українська рідна

Російська свободно

Англійська intermediate

Навички роботи

на ПК: Windows XP/Vista/7/10, MS Office, Lotus Notes, SAP, MEDok, АРМ Б2 і т.п.

Особисті якості:

- комунікабельність, працездатність, здатність швидко обмірковувати виробничі задачі, концентруватися на їх виконанні;
- бажання вдосконалювати знання і практичні навички в роботі;
- не маю шкідливих звичок, відповідальність, не конфліктність, бажання і вміння працювати з повною віддачею, не зупиняючись на досягнутому, зібраність.

!!! Рекомендації надаються за вимогою