

Чепела Сергей

ОХРАННИК

🔄 20 січня
2021

📍 Місто: [Одеса](#)

Вік: 48 років

Режим роботи: повний робочий день, позмінна робота, плаваючий графік роботи

Категорії: Охорона, безпека

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [zareestruyitesya](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Досвід роботи

Водій-електрик

з 02.2015 по 05.2019 (4 роки 3 місяці)

ЗСУ, Біла Церква (Військова служба)

Служба в Збройних Силах України

Фахівець по роботі з ключовими клієнтами

з 10.2014 по 12.2014 (2 місяці)

ТОВ "МЕТРО Кеш Енд Кері Україна", Київ (Оптова торгівля)

- Розширення бази клієнтів;
- Виконання плану продажів;
- Контроль дебіторської та кредиторської заборгованості клієнтів;
- Впровадження, розвиток та виведення на ринок нових брендів ;
- Визначення потенціалу та необхідних ресурсів для досягнення максимально можливої реалізації товару.

Начальник відділу продажів

з 04.2013 по 08.2014 (1 рік 4 місяці)

ТОВ "Валгер", Київ (Непродовольчі товари)

- Організація збуту продукції;
- Контроль стану дебіторської і кредиторської заборгованостей клієнтів;
- Виконання плану продажів;
- Організація і контроль доставки продукції по Україні;
- Вирішення конфліктних ситуацій «клієнт-менеджер»;
- Розробка критеріїв оплати менеджерського складу;
- Установка і контроль відпускних цін;

- Підбір співробітників відділу продажів і логістики;
- Впровадження, розвиток та виведення на ринок нових брендів ;
- Визначення потенціалу та необхідних ресурсів для досягнення максимально можливої реалізації товару;
- Ведення обліку руху товару на складі;
- Планування і проведення закупівель;
- Інвентаризація товарно-матеріальних цінностей на складі.

Торговельний представник

з 06.2012 по 04.2013 (10 місяців)

ТОВ "Юніфуд", Київ (Продаж битової хімії та косметики)

- Продаж продукції ТМ «Unilever» на ввіреній території;
- Контроль стану дебіторської заборгованості клієнтів;
- Виконання плану продажів;
- Робота з існуючими клієнтами та активний пошук нових;
- Проведення переговорів, укладання договорів;
- Мерчандайзинг згідно стандартів компанії;
- Просування нових продуктів.

Начальник відділу продажу

з 10.2006 по 03.2012 (5 років 5 місяців)

ТОВ "Регіон Спецсервіс", Київ (Товари для дітей)

- Організація збуту продукції;
- Контроль стану дебіторської і кредиторської заборгованостей клієнтів;
- Виконання плану продажів;
- Організація і контроль доставки продукції по Києву та Київській обл.;
- Вирішення конфліктних ситуацій «клієнт-менеджер»;
- Розробка критеріїв оплати менеджерського складу;
- Установка і контроль відпускних цін;
- Підбір співробітників відділу продажів і логістики;
- Впровадження, розвиток та виведення на ринок нових брендів ;
- Визначення потенціалу та необхідних ресурсів для досягнення максимально-можливої реалізації товару;
- Ведення обліку руху товару на складі;
- Планування і проведення закупівель;
- Інвентаризація товарно-матеріальних цінностей на складі.

Освіта

КАНТ

Системний адміністратор, Київ

Вища, з 01.2009 по 09.2010 (1 рік 8 місяців)

Київський Військовий Інститут Управління та Зв'язку

АСУВ, Київ

Незакінчена вища, з 08.1996 по 02.2000 (3 роки 6 місяців)

Київський військовий ліцей

Київ

Середня, з 09.1994 по 06.1996 (1 рік 9 місяців)

Професійні та інші навички

Навички роботи з комп'ютером

Windows, the Bat, Microsoft Outlook, MS Office: Word, Excel.

Знання мов

Українська — вільно

Російська — вільно

Додаткова інформація

Особисті і ділові якості: аналітичний склад розуму, вміння обґрунтовувати і захищати свою думку, відповідальність, організованість, обов'язковість, вимогливість до себе та інших, здатність до самоосвіти, прагнення до вдосконалення знань і практичних навичок в роботі.

Особисті цілі: продовжити вивчення англійської мови, отримати додаткову освіту в області комп'ютерних технологій.

Посвідчення водія категорії А, В, С.