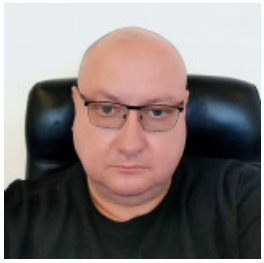
Дмитренко Сергей



ДИРЕКТОР

16 березня 2021 Місто: Київ

Вік: 58 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі, Транспорт, автосервіс

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Дмитренко Сергей

Дата рождения: 26.05.1968г.

Место проживания: г. Киев

Ключевые компетенции

- Опыт работы в автобизнесе – 21год (продажа автомобилей, запасных частей, предоставление сервисных и финансовых услуг; как в дилерских, так и в импортерских структурах);
- Опыт работы на руководящих должностях – 17 лет (из них «первым лицом» 14 лет);
- Знание автомобильного рынка Украины на высоком уровне;
- Развитие бизнес направлений;
- Запуск проектов с нуля;
- Финансовое планирование и бюджетирование;
- Управление персоналом (подбор, обучение, мотивация персонала и т.д.);
- Запуск и продвижение новых продуктов,
- Опыт ведения переговоров и проведение крупных сделок (свыше 7 млн. $).

Личные качества

- Организаторские способности, целеустремленность, лидерство, инициативность, трудолюбие, коммуникабельность, порядочность.

Опыт работы

Май 2019 г. – июль 2020г.

ООО «АКТИВ ГРАН ПРИ»

Директор

(официальный дилер Ситроен и DS, штат – 52 чел.)

Достижения:

- Создание предприятия с нуля. Строительство автоцентра формата 3D. Запуск предприятия. Вывод предприятия за 5 месяцев на второе место среди всех дилеров Ситроен в Украине.

2009 – 2019г.

ООО «АИС-Ситроен-Центр»

Директор

(официальный дилер Ситроен, штат – 77 чел.)

Достижения:

- На протяжении 10 лет, ООО «АИС-Ситроен-Центр» постоянно находилось в числе лучших дилерских центров Ситроен в Украине, по оценке Представительства Ситроен в Украине.

2008 – 2009г.

Управляющая компания ГК «АИС»

Директор торгово-сервисной сети

(в подчинении 11 отделов и 28 торгово-сервисных предприятий, более 1100 чел.)

Достижения:

- Кризис менеджмент (связанный с финансовым кризисом 2008г,). Оптимизация затрат, штата. Выведение предприятий торгово-сервисной сети компании на безубыточный уровень.

2006 – 2008г.

Управляющая компания ГК «АИС»

Директор по сервисному обслуживанию

(в подчинении 5 отделов и 29 СТО, более 400 чел.)

Достижения:

- увеличение дохода за два года на 230%
- стандартизация деятельности сервисных центров в ГК;
- запуск новых объектов (СТО)

2003 – 2006г.

Управляющая компания ГК «АИС»

Начальник отдела сервисного обслуживания

(в подчинении 12 чел.)

Достижения:

- построение с нуля направления сервисного обслуживания в ГК «АИС»

2000 – 2003г.

Компания ГК «АИС»

Менеджер по продаже автомобилей

1999 – 2000г.

Компания ГК «АИС»

Менеджер СТО

Образование:

1985- 1993г.г. Учеба в Харьковском авиационном институте им. Н.Е. Жуковского.

Специальность: Автоматизированные системы обработки информации и управления.

Тренинги:

- Тренинги и посещение предприятий автобизнеса в Китае, Швеции, Италии, Франции.

- «Искусство управления предприятием, планирование и управление изменениями».
- «Управление запасами».
- «Стратегический анализ для принятия маркетинговых решений»
- Мастер-класс Джона П. Коттера «Лидирующие перемены: что на самом деле делают лидеры».
- «Совершенствование системы управления предприятием на основе описания и оптимизации бизнес-процессов».
- «Корпоративный тайм-менеджмент».
- «Управление стратегическими кризисами – как способ конкурентоспособности предприятия».
- «Личная эффективность руководителя».
- «Финансовый менеджмент для руководителей – нефинансистов».
- «Управление эффективностью организационной структуры».
- «Управление процессом и стратегия продаж автомобилей в дилерском центре».